



الشركة المتحدة الدولية القابضة
UNITED INTERNATIONAL HOLDING

نموذج رقمي بنمو مستدام

التقرير السنوي

٢٠٢٥





٥٠	دعم المجتمعات المحيطة بأعمالنا	٣٠	القروض النقدية عقود تمويل التورق	٤	٢٠٢٥: عام من الإنجازات
٥١	دعم موظفي الشركة	٣٢	بطاقات الائتمان	٥	كلمة رئيس مجلس الإدارة
٥٢	حماية البيئة	٣٤	بطاقات الائتمان بسيطة		
		٣٧	ملخص النتائج المالية	٧	نبذة عن الشركة
		٣٨	تحليل قائمة الدخل	١٨	نموذج الأعمال
		٣٩	تحليل الميزانية	٢٠	مسيرة الشركة
		٤٠	الخدمات التمويلية	٢٢	أسواق الشركة

الشركة المتحدة الدولية القابضة
UNITED INTERNATIONAL HOLDING

تعد الشركة المتحدة الدولية القابضة شركة مساهمة سعودية مدرجة متخصصة في تقديم خدمات التمويل الاستهلاكي والخدمات المالية الرقمية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية من خلال شركاتها التابعة. وتضم المجموعة تحت مظلتها ثلاث شركات تابعة تشمل

100%

شركة بروكو للخدمات ذ.م.م. (البحرين)
خدمات الدعم الفني والإداري



شركة «بروكو للخدمات» التي تقدم الخدمات الأساسية لتقديم الدعم الفني والإداري للمجموعة، مثل إدارة عمليات مركز الاتصال والدعم الفني لتكنولوجيا المعلومات.

100%

تسهيل للتمويل (المملكة العربية السعودية)
حلول التمويل الاستهلاكي المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية



شركة «تسهيل للتمويل» - شركة مرخصة من البنك المركزي السعودي التي تقدم الحلول الائتمانية والتمويل الشخصي المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مع الاعتماد بشكل أساسي على منصتها الرقمية الرائدة.

70%

NowAccess (المملكة العربية السعودية)
خدمات معالجة الأجرور من خلال التكنولوجيا المالية

شركة NowAccess المتخصصة في تقديم الخدمات المتكاملة لمعالجة الأجرور والحصول المبكر عليها عند الطلب، إلى جانب توفير الوسائل اللازمة لتعزيز الاستقرار المالي للموظفين وأصحاب العمل.

٢٠٢٥: عام من الإنجازات



٣,١٥ مليار ريال سعودي

الاستثمار في عقود التمويل الإسلامي
▲ ٢٧٪ معدل النمو السنوي

+٧.

عدد منافذ بيع شركة تسهيل للتمويل في المملكة

٧٦٩,٥ مليون ريال سعودي

إجمالي الإيرادات خلال عام ٢٠٢٥ م | ▲ ٢٣٪ معدل النمو السنوي

٣١٦+ ألف

عدد عملاء تسهيل للتمويل النشطين

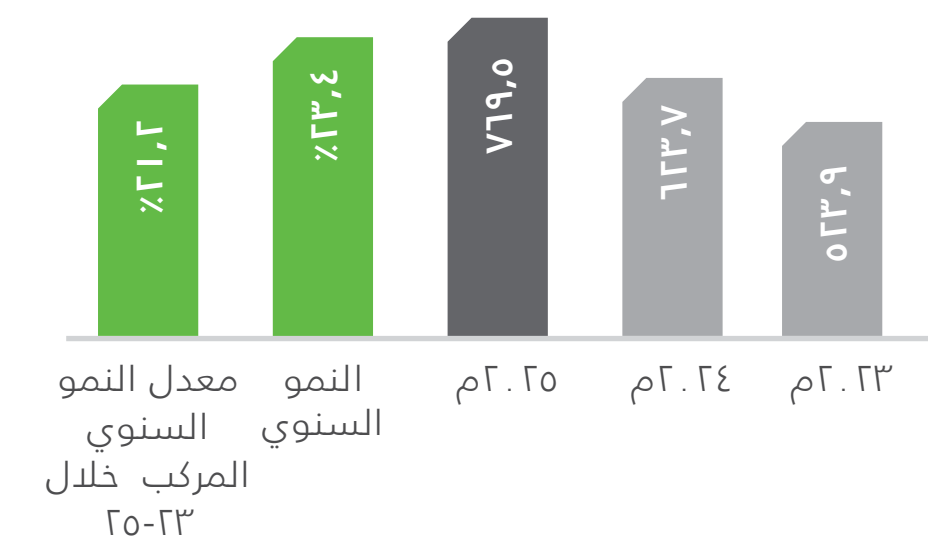
٩,٦٪

العائد على متوسط الأصول (بعد الزكاة) خلال العام المالي ٢٠٢٥ م

٢١,٧٪

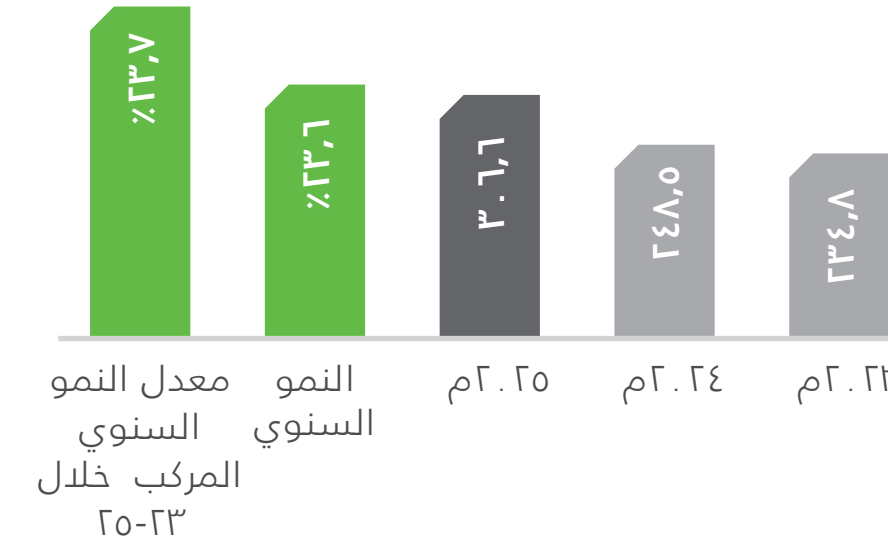
العائد على متوسط الأسهم (بعد الزكاة) خلال العام المالي ٢٠٢٥ م

الإيرادات
(مليون ريال سعودي)



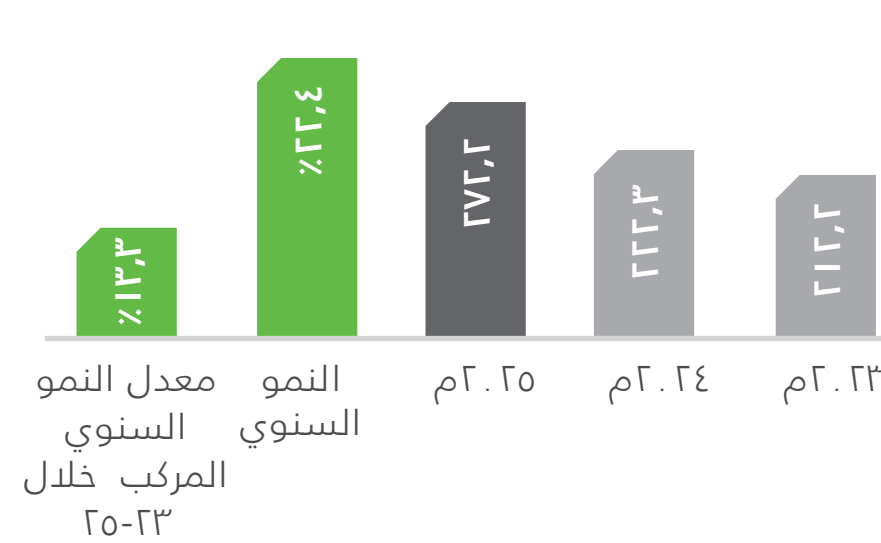
معدل النمو السنوي المركب خلال ٢٥-٢٣

أرباح النشاط من العمليات الرئيسية
(مليون ريال سعودي)



معدل النمو السنوي المركب خلال ٢٥-٢٣

صافي الربح بعد الزكاة
(مليون ريال سعودي)



معدل النمو السنوي المركب خلال ٢٥-٢٣

كلمة رئيس مجلس الإدارة



السادة المساهمون الكرام،

يسرني أن أقدم لكم التقرير السنوي للشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) لعام ٢٠٢٥م، حيث نستعرض فيه أبرز ما شهدته الشركة من تحولات جوهرية وإنجازات استراتيجية طوال العام، مدعومة بنموذج أعمالها الناجح ورؤيتها السديدة المتمثلة في تعزيز ريادتها على الساحة الرقمية ومجال خدمات التمويل الاستهلاكي وتوفير أحدث الحلول التقنية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية في المملكة العربية السعودية. وأثمرت هذه الجهود الحثيثة على توسيع نطاق أنشطة المجموعة، مستفيدة من منصتها المبتكرة التي قدمت خدماتها لأكثر من ٣١٦ ألف عميل نشط، لينعكس ذلك على نمو إيراداتها بنسبة سنوية ٢٣٪ وتصل إلى ٧٦٩,٥ مليون ريال، وتعزيز مستويات الربحية.

لقد مهدت مسيرتنا الناجحة منذ انطلاقتنا في عام ٢٠٢١م وحتى إدراج أسهمنا بنجاح في السوق المالية السعودية خلال عام ٢٠٢٤م الطريق نحو ما حققناه من إنجازات في عام ٢٠٢٥م، حيث تمكنا بخطى واثقة من تحويل رؤيتنا الجريئة والطموحة إلى واقع ملموس عبر تطوير العديد من المنتجات والمنصات وعقد المزيد من الشراكات، فضلاً عن مواصلتنا لجهود تعزيز مكانة المؤسسة المالية الرائدة «تسهيل للتمويل» في المملكة (شركة تابعة مملوكة بالكامل للشركة المتحدة الدولية القابضة). ويعود الفضل في هذا الأداء المميز إلى تركيزنا المستمر على تقديم حلول تمويلية مبتكرة ومتنوعة، تتضمن عقود تمويل «التورق»، إلى جانب محفظة بطاقات الائتمان المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية التي تشهد نموًا متسارعًا، مما أثمر بحلول نهاية عام ٢٠٢٥ عن ارتفاع حجم محفظة الشركة المخصصة للخدمات التمويلية بنسبة سنوية ٢٧٪ لتصل إلى ٣,١٥ مليار ريال سعودي. كما حرصت الشركة على تلبية الاحتياجات المتغيرة للعملاء وتوسيع نطاق وصول خدماتها لشريحة أوسع من العملاء، وذلك عبر تبني نهج يُعلي من قيمة الأفكار والمنتجات الابتكارية بما يتوافق مع الشريعة ويحقق المنفعة للمجموعة، لتطلق بذلك خدمة الدفع الرقمي المرنة والمبتكرة «بسيطة»، فضلاً عن خدمة معالجة الأجور الجديدة التابعة لشركة Now Access (شركة تابعة للشركة المتحدة الدولية القابضة).

وانطلاقاً من المكانة المرموقة التي تحظى بها «تسهيل للتمويل» في مجال خدمات التمويل غير البنكية الرقمية (شركة تابعة مملوكة بالكامل للشركة المتحدة الدولية القابضة)، فقد تمكنت من التوسع بقاعدة عملائها لتصل إلى أكثر من ٢٨ مدينة في مختلف أنحاء المملكة، في ظل ما نتيناه من سياسات منضبطة لمنح الائتمان وقدرتنا على عقد المزيد من الشراكات المثمرة مع الشركات المسؤولة عن التوزيع وإعداد تجربة رقمية متكاملة وسلسلة تركز على تقديم الخدمة الأمثل لعملائنا، فضلاً عما يعنيه ذلك من نتائج مميزة ونجاحات متواصلة في قطاع التمويل الاستهلاكي. إن النمو المستمر لمحفظة الخدمات التمويلية النقدية والإقبال المتزايد على بطاقات

الائتمان المتوافقة ما هو إلا برهان واضح على قوة المزايا التنافسية التي نقدمها والثقة الكبيرة التي يوليها العملاء لخدماتنا.

ولم يكن ٢٠٢٥م مجرد محطة للنمو فحسب، بل مثلت الأساس نقطة تحول في نهجنا الهادف إلى تنوع أعمالنا و توسيع بيئة أعمالنا الاستراتيجية بنجاح، حيث تمكنا من إطلاق شركتنا الجديدة Now Access بالاشتراك مع شركة NowPay Corp والذي يمثل أحد الإنجازات النوعية للمجموعة لتقديم خدمات معالجة الأجور والحصول المبكر عليها، بفضل ما نمتلكه من حلول تقنية حديثة تخص القطاع المالي. كما حرصت المجموعة على اقتناص فرص النمو الواعدة في هذا القطاع، وترسيخ دورها الرائد في تعزيز الاستقرار المالي للموظفين وأصحاب العمل في المملكة. وقد أظهرت هذه المبادرة نجاحات استثنائية ونتائج مالية قوية في الربع الثالث من العام، لتؤكد لنا صواب رؤيتنا في اقتناص الفرص التي كانت في موضعها الصحيح من حيث التوقيت والأثر.

وقد تمكنا على مدار العام من تطبيق ممارسات الحوكمة، والإدارة الفعالة لرأس مال الشركة، ورفع مستوى المرونة لديها، مستفيدين من نمو أعمالها وفقاً لمجموعة من القواعد المنضبطة التي تتبعها، بالإضافة إلى تعزيز جودة محفظة خدماتنا التمويلية بفضل إطار إدارة المخاطر القوي الذي يعتمد على أحدث أدوات التحليل المتقدمة، ونماذج التسعير المرنة، والحدود الاحترافية والدقيقة التي نعتمدها لمواجهة التحديات المتنوعة، بالتوازي مع دعم خططنا الرامية إلى التوسع بأنشطتنا الاستثمارية.

كما تخطو المجموعة نحو آفاق جديدة عبر تطوير قدراتها وتعزيز ميزانيتها العمومية وتنوع محفظة منتجاتها ضمن قطاعي التمويل لاستهلاكي وتكنولوجيا الخدمات المالية المخصصة لمعالجة وإدارة الأجور، وذلك ضمن مجموعة متنوعة من الإجراءات التي تستهدف اعتماد هوية مؤسسية

موحدة وتحقيق نمو مستدام ومعدلات ربحية مرتفعة. كما نمضي قدماً بخطى واثقة، مسترشدين برؤية استراتيجية واضحة لدفع عجلة نمو الأعمال الأساسية، وتعزيز الابتكار الرقمي، وتصميم حلول مرنة، وتحويل البيانات إلى رؤى ومبادرات عملية، وعقد المزيد من الشراكات الاستراتيجية، دون أن ننسى مواصلة إرساء معايير جديدة تهتم بتحقيق التميز وخلق قيمة مستدامة وطويلة الأجل لجميع الأطراف ذات العلاقة، وتحقيق الريادة في مستقبل القطاع المالي بالمملكة.

ومع تطلعنا إلى المستقبل، نواصل تركيزنا على تنفيذ استراتيجيتنا، وتعزيز أعمالنا، وخلق قيمة مستدامة لمساهميننا والأطراف المعنية. ورغم استمرار تطور البيئة الجيوسياسية العالمية، فإننا على ثقة بأن نموذج أعمالنا المرنة، وأسسنا المتينة، وخبرات قيادتنا ستمكّننا من مواجهة التحديات واغتنام الفرص المقبلة. وانطلاقاً من رؤيتنا طويلة الأمد والتزامنا بالتميز، نؤمن بأننا في موقع قوي يتيح لنا مواصلة تحقيق النمو والنجاح في السنوات القادمة.

وختاماً، وبالنيابة عن مجلس الإدارة، أتقدم بخالص الشكر والتقدير للسادة المساهمين على ثقتهم الدائمة، ولعملائنا الأوفياء وشركائنا المميزين على ثقتهم المستمرة بنا، ولفريق الإدارة والموظفين على تفانيهم وتميزهم في العمل. كما نتطلع إلى تدشين المرحلة التالية من مسيرة الشركة المتحدة الدولية القابضة، مدفوعة برؤية طموحة وأهداف واضحة، مع التزام راسخ بإثراء الأسواق التي نقدم خدماتنا بها.

مع الاحترام والتقدير،

فوزان محمد أحمد الفوزان

رئيس مجلس الإدارة

التقرير الاستراتيجي

٣١٦+ ألف

عميل نشط (شركة تسهيل للتمويل)

٣,١٥ مليار ريال سعودي

محفظة القروض

عرض أعمال الشركة

الشركة المتحدة الدولية القابضة | ريادة الحلول التمويلية الرقمية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية

تمكنت الشركة المتحدة الدولية القابضة ("المجموعة")، التي أسستها الشركة المتحدة للإلكترونيات «اكسترا» في عام ٢٠٢١م ومقرها الرئيسي مدينة الخبر، من تعزيز مكانتها لتكون ضمن الشركات الأسرع نموًا في قطاع التمويل الاستهلاكي المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، مستفيدة من تقديم باقة متنوعة من أحدث الحلول التمويلية الرقمية، بالإضافة إلى خدمات معالجة الأجرور التي أطلقته مؤخرًا. وقد عملت «اكسترا» على تعزيز عمليات التمويل الاستهلاكي التابعة لها والإشراف الدقيق على تنفيذها من خلال «تسهيل للتمويل» المملوكة بالكامل للشركة المتحدة الدولية القابضة، وصولًا إلى إدراج المجموعة في السوق السعودي في عام ٢٠٢٤؛ مما أثمر عن توسيع نطاق عملياتها بسرعة فائقة في قطاع التمويل الاستهلاكي. وتعمل المجموعة على الاستفادة من مكانتها الرائدة في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية وتعزيز قدراتها الرقمية والتوسع بنطاق أنشطتها ليصل إلى شريحة أوسع من العملاء، وذلك عبر تقديم حلول تمويلية مصممة لتواكب نمط حياة العملاء وطرق تعاملاتهم وطموحاتهم التي يستهدفون تحقيقها عبر خدمات الشركة.

وتعمل «تسهيل للتمويل» على التوسع بنطاق الخدمات ليصل إلى المزيد من العملاء في ٢٨ مدينة، مدفوعة بكفاءة منظومتها الرقمية، وانتشار نقاط البيع، بالإضافة إلى عقد شراكات استراتيجية مع ما يزيد عن ٣٠٠ علامة تجارية، والتي تتيح للشركة تقديم باقة متطورة من الحلول التمويلية المبتكرة والمتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، بما يشمل حلول التمويل النقدي (التورق) وبطاقات الائتمان. كما ساهم إطلاق خدمة الدفع الميسر «بسيطة» في تقديم خدمات الشركة إلى العديد من العملاء.

في عام ٢٠٢٥، وضعت الشركة المتحدة الدولية القابضة خطة استراتيجية تستهدف التوسع بمنظومة أعمالها من خلال تأسيس شركة Now Access بالاشتراك مع شركة NowPay Corp، حيث حصلت المجموعة على الحصة الأكبر من أسهمها ليبلغ نصيبها نسبة ٧٥٪، مما أتاح لها الإشراف على تأسيس هذا الكيان السعودي المختص في تكنولوجيا الخدمات المالية، مع التركيز على تقديم الحلول الإدارية لمعالجة الأجرور، وخدمات الصرف المقدم للأجرور عند الطلب، والأدوات التي تدعم تحقيق الرفاهية المالية. وقد بدأت Now Access في المساهمة في النتائج المالية للمجموعة خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢٥، في خطوة توضح الانطلاقة القوية التي حققتها الشركة في قطاع معالجة الأجرور الذي يشهد نموًا متسارعًا.

كما تضم محفظة شركات المجموعة شركة بروكو للخدمات المالية، والتي يقع مقرها في البحرين، وتعمل الآن كمنصة دعم فني وإداري للمجموعة، حيث تقدم خدمات هامة تشمل عمليات مركز الاتصال والدعم التقني لشركة «تسهيل للتمويل» حصريًا. ورغم دورها التشغيلي الحيوي، إلا أن مساهمتها في الإيرادات ضئيلة، بما يتيح للمجموعة التركيز على عملياتها الرئيسية في مجال التمويل الاستهلاكي.

٣,١٥ مليار ريال سعودي

حجم المحفظة التمويلية

أكثر من ٣١٦ ألف

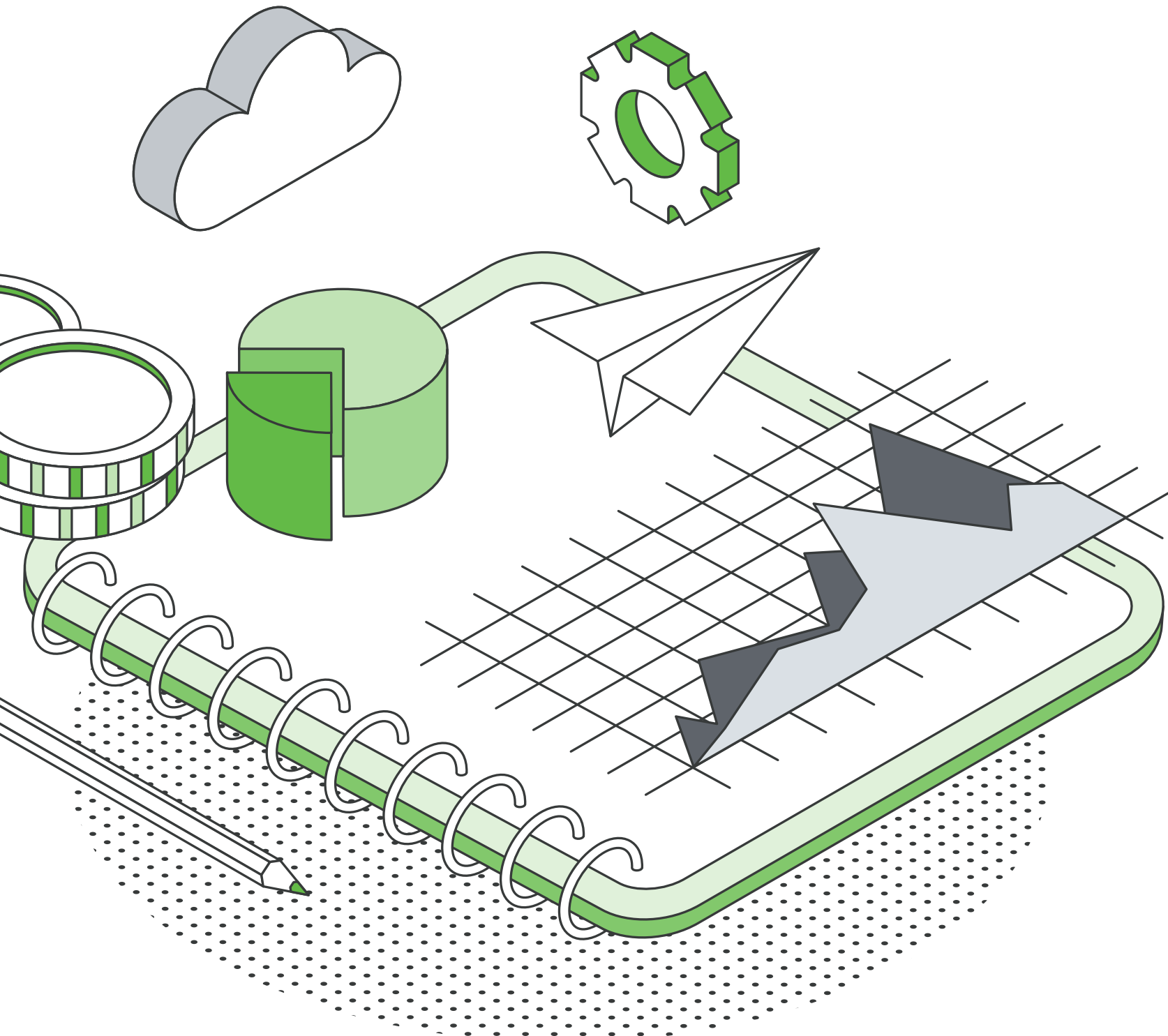
عميل نشط

٢٠٢١

عام الإطلاق

٢٠٢٤

الإدراج في السوق السعودي



نموذج رقمي بنمو مستدام

تبنت إدارة «تسهيل للتمويل»، شركة تابعة ومملوكة بالكامل للشركة المتحدة الدولية القابضة، منذ انطلاقتها منهجًا رقميًا متكاملًا ليكون أساسًا لنموذج عملها، حيث استثمرت الشركة في بناء منظومة تشغيل رقمية شاملة تعمل على الارتقاء بتجربة العملاء؛ بدءًا من التحقق الفوري من أهلية الحصول على التمويل وإتمام إجراءات التسجيل، وصولًا إلى الحصول على الموافقات الآلية، وصرف مبالغ التمويل، وتقديم أفضل خدمات ما بعد البيع. وبذلك أصبحت الشركة من المؤسسات المالية غير البنكية في المملكة العربية السعودية التي تطبق دورة عمل رقمية في كافة خدماتها، مما أتاح لها اتخاذ قرارات أسرع، وإدارة المخاطر بكفاءة أعلى، وتقديم تجربة عملاء تتسم بالكفاءة والسلاسة.

خدمة رقمية شاملة ومتكاملة



تقديم الطلب

سهولة تامة في تقديم الطلبات عبر المنصات الإلكترونية أو حضوريًا.



الموافقة

تسريع عملية الحصول على الموافقات؛ بحيث لا يتجاوز متوسط وقت اتخاذ القرار الائتماني ٢٠ دقيقة فقط.



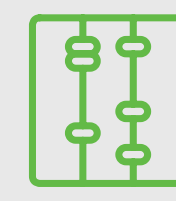
التوقيع

ضمان إتمام الاتفاقيات بأمان تام ودون أي معاملات ورقية بفضل تقنية التوقيع الإلكتروني.



صرف التمويل

إيداع مبالغ التمويل بما يلي الاحتياجات المتنوعة للعملاء.



إدارة الحساب

إدارة منتجات التمويل الشخصي بكل سهولة عبر منصة الشركة الرقمية الموحدة.

٨٣٪

نمو في عدد الطلبات عبر المنصات الرقمية

٩٧٪

نسبة الطلبات التي تم تنفيذها خلال ١٠ دقائق



تقنيات مبتكرة لتقديم تجارب عملاء مميزة

انطلاقًا من إدراكها للدور المحوري الذي تؤديه التكنولوجيا لتنمية أعمالها، حرصت الشركة المتحدة الدولية القابضة على الاستفادة من أحدث الحلول التقنية لإجراء عمليات تحليل متقدمة للبيانات، وأتمتة مسارات العمل، والاستفادة من المنصات المتكاملة لتقديم حلول تمويلية سريعة وشفافة وموثوقة، مع الالتزام التام بأعلى معايير الدقة في دراسة التقييم الائتماني. ويتيح هذا النهج للشركة تقديم خدماتها بسرعة كبيرة دون المساس بجودة الرقابة، مما يرسخ مكانة الشركة كشريك موثوق لتلبية الاحتياجات المالية اليومية لعملائها.

إرساء معايير جديدة في الابتكار الرقمي



جائزة مجلة الأعمال الدولية

الأكثر ابتكارًا في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية
م ٢٠٢٢



جائزة جلوبال بيزنس أوتلوك

أفضل منصة تمويل رقمية للمستهلك
م ٢٠٢٢



جائزة مجلة الأعمال الدولية

أفضل مزود لحلول تكنولوجيا الخدمات المالية
م ٢٠٢٣



جائزة أفضل بيئة عمل

شهادة أفضل بيئة عمل
م ٢٠٢٥



جوائز لوسيديا

التميز في تقديم تجارب العملاء ضمن قطاع تكنولوجيا
الخدمات المالية
م ٢٠٢٥



جائزة الخدمات المصرفية والمالية العالمية

أفضل شركة للتمويل الاستهلاكي المتوافق مع أحكام
الشريعة الإسلامية (المملكة العربية السعودية)
م ٢٠١٩



جائزة التمويل الدولية

أفضل شركة تمويل جديدة متوافقة مع أحكام الشريعة
الإسلامية (المملكة العربية السعودية)
م ٢٠١٩



جائزة جلوبال براندز

العلامة التجارية المالية الأكثر ابتكارًا
م ٢٠٢٠



جائزة فينيكس

التميز في التمويل - الشركات
م ٢٠٢٠



جائزة مجلة الأعمال الدولية

شركة التمويل الإسلامي الأسرع نموًا
م ٢٠٢٠

توسع مدروس.. تدعمه كفاءة مؤسسية

تتميز الشركة المتحدة الدولية القابضة، من خلال شركتها التابعة «تسهيل للتمويل»، بمنصتها الرائدة التي تعتمد بشكل أساسي على أحدث الحلول التكنولوجية للتوسع بنطاق خدماتها التمويلية، مستفيدة مما تتميز به من استراتيجية فعالة لحوكمة الشركات ومعالجة المخاطر، بالإضافة إلى منظومتها الفريدة لإدارة رأس مال الشركة. وقد صُمم نموذج عمل الشركة لتعزيز قدرتها على التوسع بأعمالها وأنشطتها الاستثمارية، وتحقيق الامتثال التنظيمي، وخلق قيمة مضافة على المدى الطويل. كما تُدرك الشركة أهمية دقة البيانات عند التعامل مع مراحل عملها المتنوعة، بدءًا من دراسة الحالة الائتمانية، ووصولًا إلى إدارة كافة المراحل التي تواجه العملاء عند التقدم بطلب لتلقي إحدى الخدمات. وتواصل الشركة المتحدة الدولية القابضة جهودها لتنويع منتجاتها وتوسيع قاعدة عملائها في مختلف القطاعات الرئيسية، كما تسعى جاهدة إلى تعزيز نمو أعمالها من خلال الالتزام بالممارسات المسؤولة والحفاظ على جودة الأصول، والتعامل الدقيق مع المخاطر، وتعزيز الكفاءة التشغيلية؛ بما يتيح للمنصة تعظيم القيمة التي تقدمها على المدى الطويل.

مواكبة رؤية المملكة ٢٠٣٠

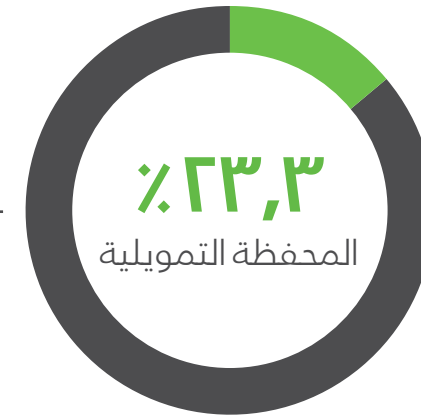
حددت المجموعة استراتيجية متكاملة تتوافق مع أهداف رؤية المملكة ٢٠٣٠؛ حيث تسعى إلى تعزيز الشمول المالي، وتسريع وتيرة التحول الرقمي، والمساهمة في دمج أحدث التقنيات الرقمية ضمن المنظومة المالية للشركة. وتواصل المجموعة جهودها للتوسع بنطاق حلول التمويل الاستهلاكي التي تقدمها، والتي تتيح لها أداء دور فاعل في تمكين الأفراد، وتحفيز المشاركة الاقتصادية، وتحديث آليات تقديم الخدمات المالية في كافة أنحاء المملكة، مستفيدة مما تمتلكه من قنوات رقمية متنوعة.



حلول تمويلية مبتكرة

تقدم الشركة المتحدة الدولية القابضة، من خلال شركتها التابعة «تسهيل للتمويل»، باقة متنوعة من حلول التمويل الاستهلاكي المُصممة لتلبية الاحتياجات المالية اليومية التي تواجه العملاء عبر اتباع خطوات سريعة وواضحة وسهلة التنفيذ. وتعتمد كافة خدمات المجموعة على منصتها الرقمية المتكاملة، والتي تتيح الاستفادة السريعة من الخدمات التمويلية، والإدارة المنضبطة للمخاطر، وتعزيز تجارب المستخدمين، في إشارة واضحة لالتزام المجموعة بتحقيق النمو المسؤول، والكفاءة التشغيلية، وتقديم خدمات تمويلية تواكب تطلعات المستهلكين وتستفيد من التقنيات البارزة في العصر الرقمي.

حلول المنتجات الحالية (تتوافق جميعها مع أحكام الشريعة الإسلامية)



بطاقات الائتمان وخدمة بسيطة

إطلاقها في عام ٢٠٢٢م، لتقدم حلول سداد ائتمانية متجددة ومرنة من خلال أحدث خدمات الشركة «بسيطة»

٧٣٣ مليون ريال
حجم المحفظة (عام ٢٠٢٥)

٦. ألف ريال
الحد الأقصى للتمويل

٣٦ شهرًا
فترة التمويل



تمويل المشتريات

تمثل تسهيلات المراجعة (خدمات تمويل التقسيط)، التي تم إيقاف العمل بها تدريجيًا، النسبة المتبقية وقدرها ٠,٤% من إجمالي المحفظة التمويلية لشركة «تسهيل للتمويل».

١١,٤ مليون ريال
حجم المحفظة (عام ٢٠٢٥)

١. ألف ريال
الحد الأقصى للتمويل



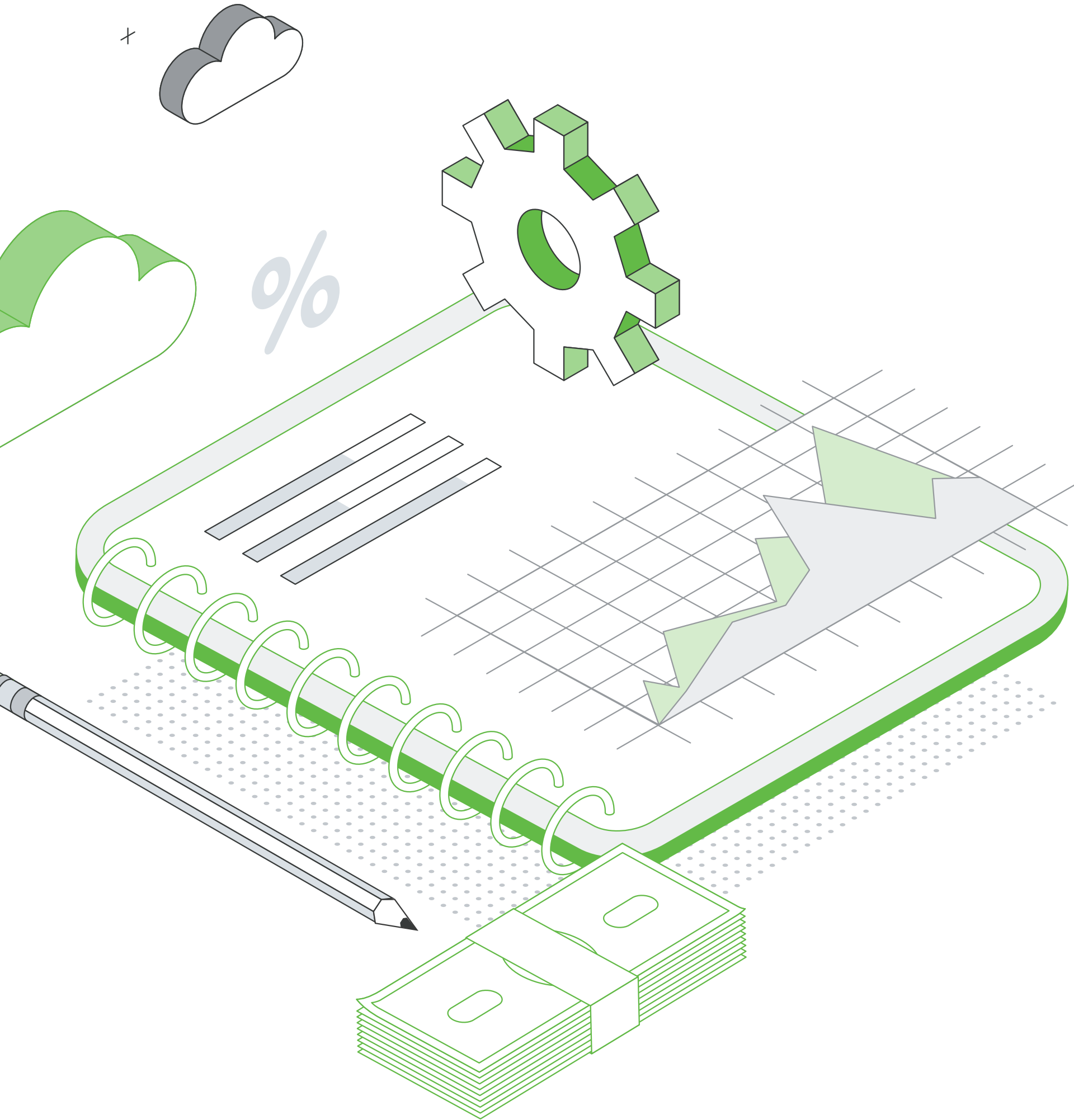
التورق (عقود تمويل التورق)

تمويل شخصي بدون ضمان (أي لا يتطلب تحويل راتب أو وجود كفيل)، ويشكل المكون الأكبر من محفظة منتجات «تسهيل للتمويل».

٢,٤.٥ مليون ريال
حجم المحفظة (عام ٢٠٢٥)

٢٥. ألف ريال
الحد الأقصى للتمويل

٦. شهرًا
فترة التمويل





حلول مبتكرة لمعالجة الأجور | Now Access

تستفيد Now Access، أحدث شركات المجموعة الواعدة، من النمو المتسارع لقطاع تكنولوجيا الخدمات المالية في المملكة العربية السعودية، حيث توفر منصة متكاملة تعمل على الإدارة الفعالة للأجور وتعزيز الاستقرار المالي للموظفين من خلال تقديم حلول مرنة لصرف الأجور المستحقة، وهذا ما يضع الشركة في مكانة متميزة تتيح لها الاستفادة من النمو المستمر للخدمات المالية التي تقدمها جهات العمل.

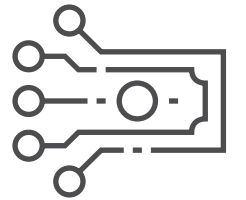
حلول مرنة لصرف الأجور المستحقة

تمكين للموظفين سحب جزء من أجورهم المستحقة عند الطلب وقبل موعد الصرف الرسمي.



أتمتة كشوف الأجور

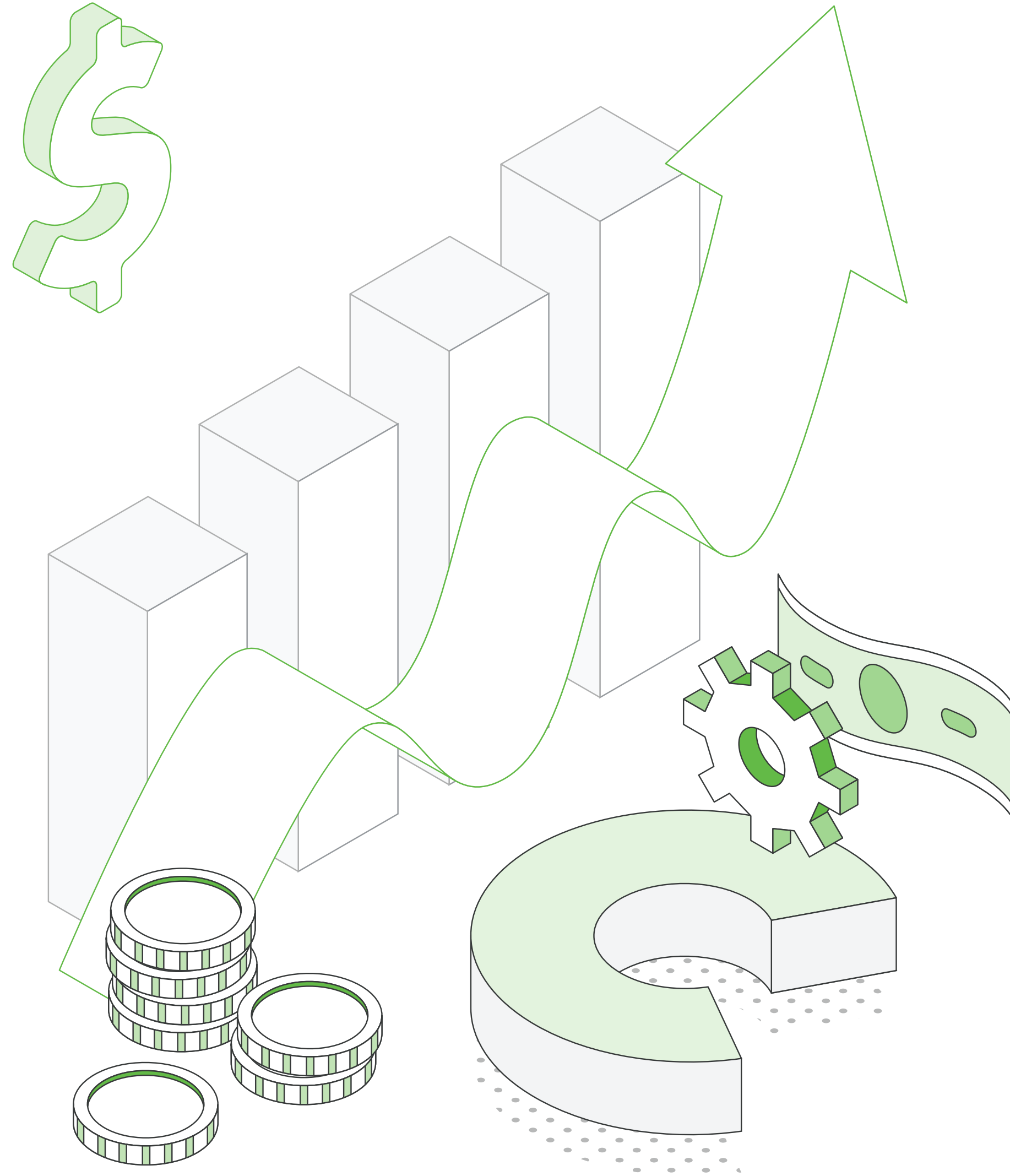
نظام رقمي متكامل لمعالجة وإدارة الأجور في الشركات.



حلول الامتثال

أنظمة متوافقة مع لوائح العمل السعودية ونظام حماية الأجور.





شركات استراتيجية تتيح الانتشار الواسع على مستوى المملكة

تقدم «تسهيل للتمويل» نموذجًا مبتكرًا يساعد على تعزيز انتشار خدماتها لتصل إلى أكثر من ٣٠٠ شريك على مستوى المملكة، وذلك عبر زيادة نقاط البيع لديها وعقد شركات استراتيجية مع كبرى العلامات التجارية في قطاعات التجزئة والرعاية الصحية والترفيه، مثل اكسترا والمستشفى السعودي الألماني وغيرها، لتشكل بذلك واحدة من أضخم شبكات التمويل الاستهلاكي في المملكة. وتتيح هذه الشركات دمج خدمات «تسهيل» بسلاسة ضمن تجربة العملاء، وتقديم الحلول التمويلية في الوقت المناسب.

ومن ناحية أخرى، يؤدي هذا الانتشار الواسع لخدمات الشركة إلى تلقي رؤى تحليلية قيمة وبيانات مفصلة؛ والتي تتيح لها التعرف الدقيق على احتياجات العملاء، وتقديم منتجات مناسبة لمتطلباتهم وفقًا لأعلى معايير الجودة، وتطبيق أطر عمل متطورة لإدارة المخاطر. وقد تمكنت المجموعة من تعزيز ريادتها ومواكبتها لمتطلبات الاقتصاد السعودي، بفضل ما تتميز به من انتشار فريد وواسع، وشركات استراتيجية، وقدرة كبيرة على إعداد تقارير تحليلية ذكية ودقيقة.



الانتشار الجغرافي

انتشار يغطي أنحاء المملكة

شبكة وطنية متكاملة تتيح تقديم خدمات الشركة في ٢٨ مدينة بمختلف مناطق المملكة.



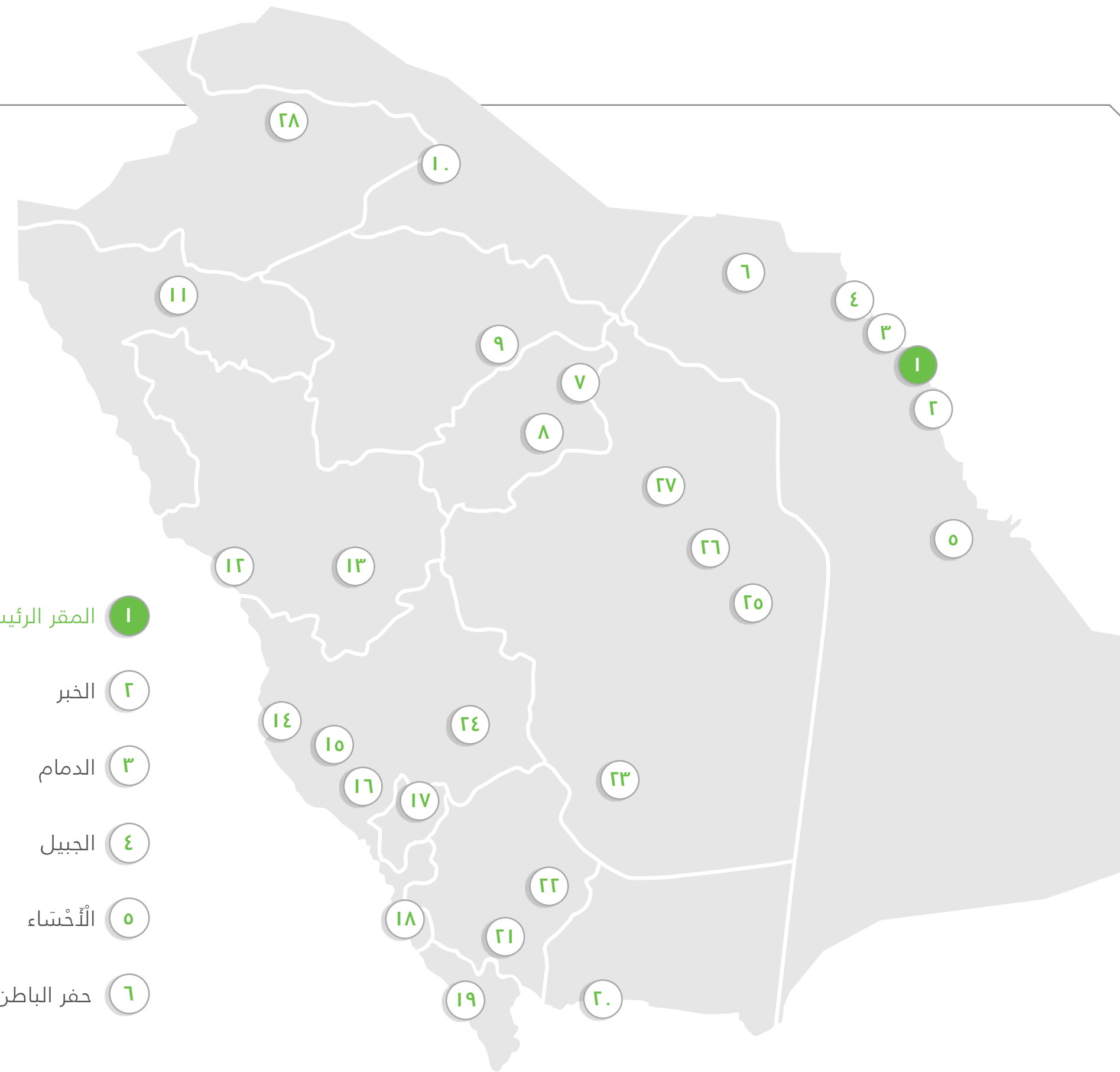
تقديم الخدمات في كل مكان

تواجد استراتيجي في المراكز التجارية والسكنية الحيوية، وعقد شركات مع أكثر من ٣٠٠ شريك.



منح الأولوية للحلول الرقمية، مع تعزيز التواجد الفعلي

التكامل بين المنصة الرقمية والحضور الواقعي من خلال توفير أكثر من ٧٠ نقطة تواصل مباشرة.



١ المقر الرئيسي

٢ الخبر

٣ الدمام

٤ الجبيل

٥ الأحساء

٦ حفر الباطن

٧ بريدة

٨ عنيزة

٩ حائل

١٠ سكاكا

١١ تبوك

١٢ ينبع

١٣ المدينة المنورة

١٤ جدة

١٥ مكة

١٦ الطائف

١٧ الباحة

١٨ الفنذة

١٩ جازان

٢٠ نجران

٢١ أبها

٢٢ خميس مشيط

٢٣ الدوادمي

٢٤ بيشة

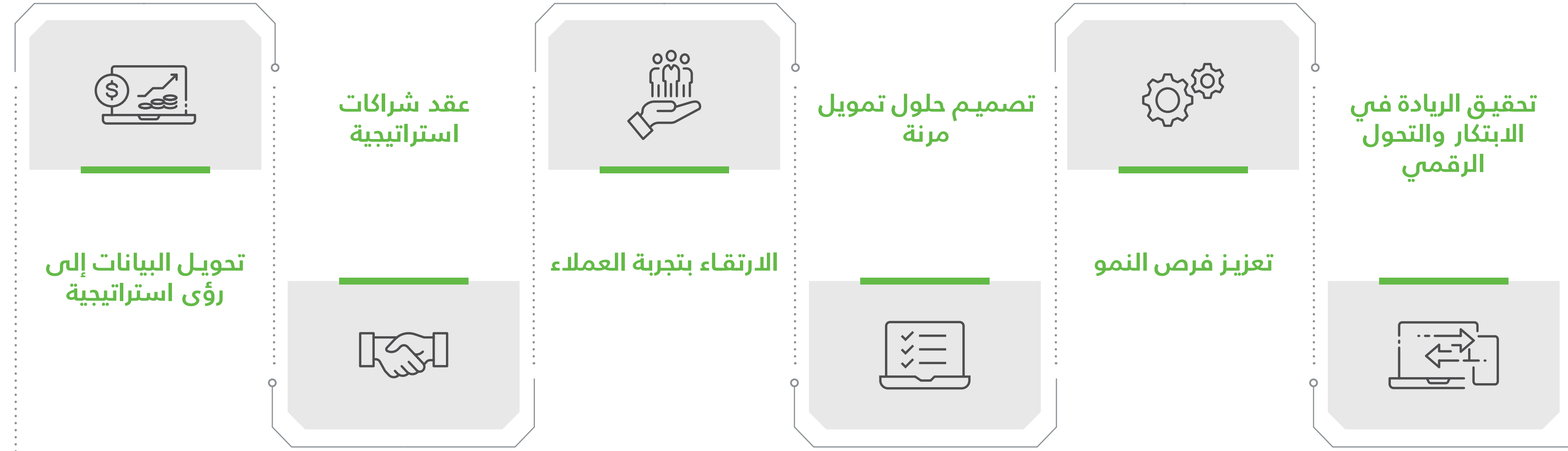
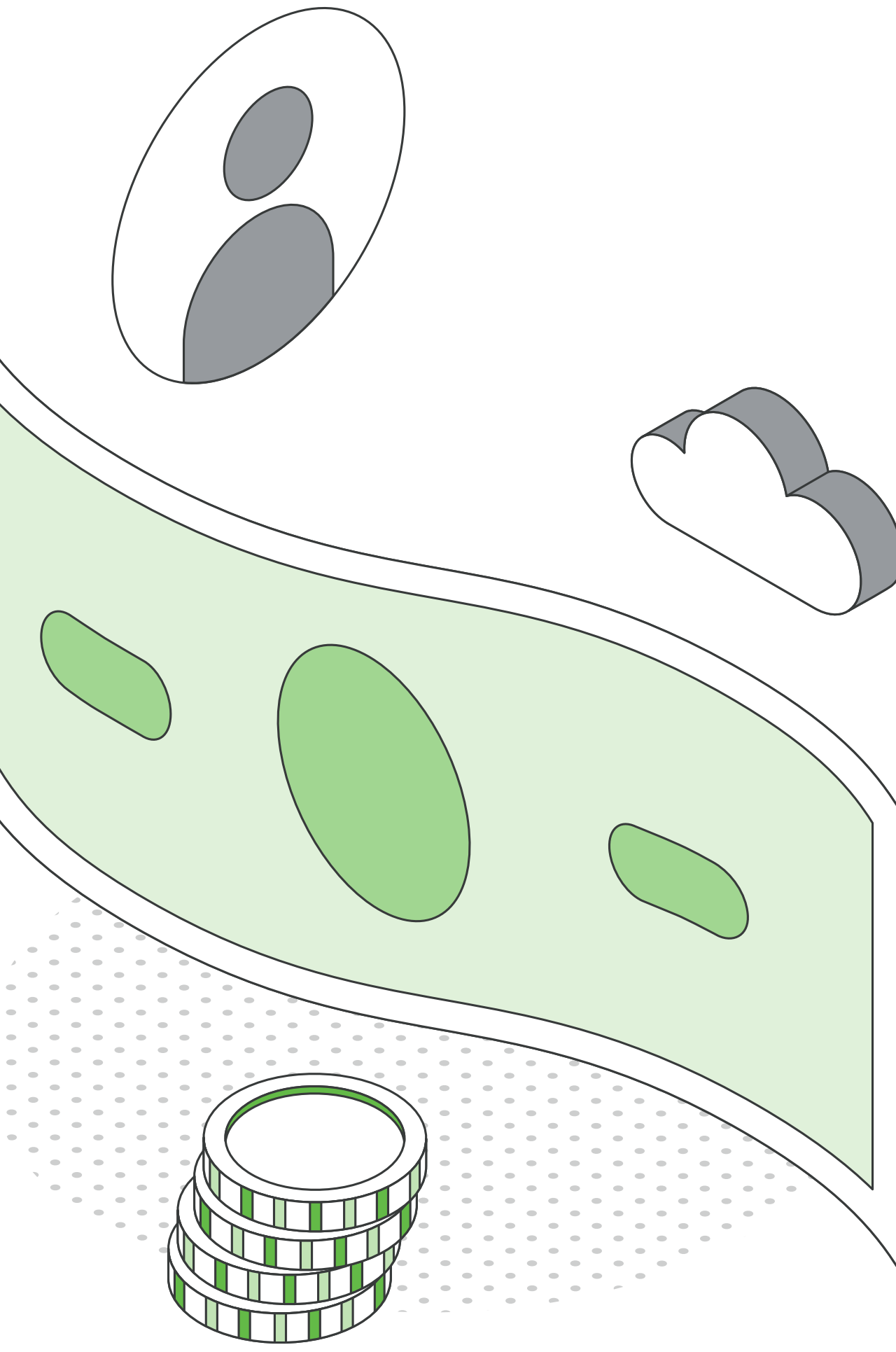
٢٥ الخرج

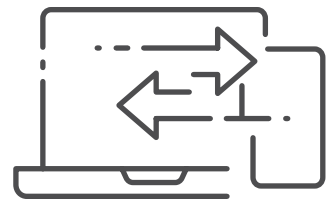
٢٦ الرياض

٢٧ المجمعة

٢٨ عرعر

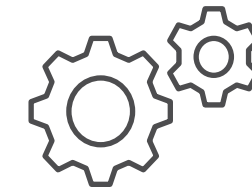
الركائز الرئيسية





تحقيق الريادة في الابتكار والتحول الرقمي

يستند نموذج العمليات التشغيلية الذي تتبناه الشركة المتحدة الدولية القابضة إلى تحقيق التمكين والتحول الرقمي؛ والذي يؤدي إلى دعم عملية استقطاب العملاء، ورفع كفاءة عمليات التمويل، وتوفير إطار فعال لإدارة المخاطر، بالإضافة إلى زيادة مستويات الأمان عند إجراء المعاملات. وقد كانت «تسهيل للتمويل» من أوائل المؤسسات المالية غير البنكية في المملكة العربية السعودية التي طبقت عمليات رقمية متكاملة في كافة خدماتها، مستهدفة سرعة اتخاذ القرارات الائتمانية والارتقاء بتجربة العملاء إلى آفاق جديدة. كما واصلت «تسهيل للتمويل» دعمها لدمج الأفكار الابتكارية، والتي شملت تطوير البنية التحتية الأساسية للخدمات المالية؛ لتحقيق بذلك إنجازًا فريدًا يمثل في كونها أول شركة في المملكة تتعاون مع الشركة السعودية للمعلومات الائتمانية «سمة» لتطوير نظام رقمي وتبني حلول مبتكرة تستهدف تقييم التصنيف والسلوك الائتماني وفقًا للبيانات السابقة والواقعية المتاحة على نطاق واسع في السوق. وتستهدف الشركة المتحدة الدولية القابضة مواصلة الاستثمار في منصفها وتعزيز الأتمتة في عملياتها وتطوير الأدوات التي تعتمد عليها عند اتخاذ القرارات وفقًا للبيانات المتاحة، بما يضع الابتكار الرقمي في صميم عملياتها التشغيلية، ويزيد من قدرتها على الابتكار على نطاق واسع والاستجابة السريعة للمتطلبات التنظيمية واحتياجات السوق المتطورة.



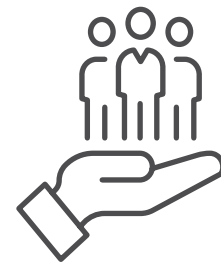
تعزيز فرص النمو

تواصل الشركة المتحدة الدولية القابضة ترسيخ ركائز نموها من خلال منح الأولوية لقطاعها الاستثمارية الأعلى قيمة، والتي تتمثل في التمويل الاستهلاكي وبطاقات الائتمان، لضمان الاستفادة المثلى من رأس المال والموارد في الأنشطة التي تحقق أقوى العوائد. وقد سجلت عقود تمويل التورق، المساهم الأكبر في إيرادات المجموعة، نموًا في الإيرادات بمعدل سنوي ١٦٪، كما ارتفع حجم المحفظة التمويلية بنسبة ٢٤٪، بما يعكس قدرة «تسهيل للتمويل» على تقديم خدمات مرنة وقابلة للتوسع. وفي الوقت ذاته، تركز المجموعة على اتخاذ خطوات استباقية تتيح لها تحسين محفظتها الاستثمارية واقتناص فرص النمو الواعدة ذات التأثير الإيجابي الأكبر في السوق؛ حيث قامت المجموعة بإيقاف عقود تمويل المرابحة (البيع بالتقسيم) واستبدالها بخدمة بطاقات الائتمان في الربع الثالث من عام ٢٠٢٢، والتي حققت نموًا في الإيرادات بمعدل نمو سنوي مركب قدره ١٢٨٪ خلال ٢٠٢٥. وتحرص المجموعة على تعزيز وضوح الرؤية بشأن أرباحها المستقبلية والقدرة على التوسع بأنشطتها وتعزيز عوائد منصفها التي تقدم خدمات التمويل الاستهلاكي، من خلال التركيز على هذه القطاعات الجوهرية وإعادة تخصيص رأس المال لدعم الأنشطة الأكثر مساهمة في الإيرادات.



تصميم حلول تمويل مرنة

تواصل الشركة المتحدة الدولية القابضة الاستفادة من شركتها التابعة «تسهيل للتمويل» في تطوير حلول تمويلية مرنة تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية وتلبي تطلعات العملاء دائمة التغيير؛ بما في ذلك خدمات التمويل الاستهلاكي التقليدي، وبطاقات الائتمان، والمنظومات التي تتيح تقديم حدود ائتمانية مرنة. ويتجسد نهج المجموعة الابتكاري في خدمة بسيطة المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية والتي تقع ضمن فئة بطاقات الائتمان، حيث تم إطلاقها في ديسمبر ٢٠٢٣ لتمثل حلقة وصل بين خدمات المؤسسات المالية غير البنكية التقليدية وتكنولوجيا الخدمات المالية الحديثة. كما شهدت منصتها الرقمية إقبالًا واسعًا في عمليات التجارة الإلكترونية وزخمًا قويًا بين فئة الشباب، مما أثمر عن إطلاق تطبيق بسيطة المختص في تقديم تجربة عملاء متطورة تتيح الاستفادة الفورية من خدمات الشركة والتحكم الذكي فيها. وانطلاقًا من المرونة التي تتيدها المجموعة في تطوير منتجاتها، فقد تمكنت من تحقيق نمو متسارع وقفزة نوعية في قاعدة عملائها النشطين. كما تكثف المجموعة جهودها لتعزيز أنشطتها ودمج أنظمة مالية جديدة، والذي يظهر بوضوح في المشروع المشترك الذي نفذته المجموعة مع شركة NowPay Corp والذي أدى إلى تأسيس شركة Now Access، مع امتلاك المجموعة نسبة ٧٥٪ من هذا المشروع وتخطيطها لضخ استثمارات إضافية بقيمة ٧٥ مليون ريال، بما يتيح للشركة توفير مزايا إضافية للموظفين تتيح لهم الاستفادة من أجورهم في أي وقت وسداد الفواتير فورًا من خلال تطبيقها المخصص. وتؤكد هذه المبادرات قدرة المجموعة على الاستفادة السريعة من الأفكار الابتكارية وتحويلها إلى حلول عملية قابلة للتوسع ومتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، بما يرسخ مكانة «تسهيل للتمويل» و يتيح لها تلبية احتياجات العملاء المتطورة والمشاركة في تشكيل مستقبل قطاع الخدمات المالية الرقمية في المملكة.



الارتقاء بتجربة العملاء

تمكنت «تسهيل للتمويل» من تعزيز ريادتها وتواجهها في قطاع المؤسسات المالية غير البنكية بالمملكة عبر التزامها الدائم بالابتكار الذي يلبي متطلبات العملاء المتنوعة، لتتحول بذلك من شركة تقدم خدماتها حصريًا لعملاء شركة «اكسترا» إلى مقدم خدمات رائد لشرائح أوسع من العملاء في كافة أنحاء المملكة؛ حيث نمت قاعدة عملائها بمعدل نمو سنوي مركب قدره ٤٣٪ خلال ٢٠٢٥ ليتجاوز عدد عملائها ٣١٦ ألف عميل نشط. وتحرص الشركة على الاستفادة من التحليلات المستمدة من قاعدة بياناتها الضخمة، مستهدفة تعزيز قدراتها في تصنيف وتقييم العملاء، مما يتيح لها فهمًا أعمق لاحتياجاتهم المتنوعة ويدعم تطوير حلول مالية مناسبة لذلك. كما اعتمدت الشركة نهجًا متكاملًا وقدمت منصة رقمية متطورة تهتم بتلبية تطلعات المستخدمين وتتيح لهم الحصول على خدمات التمويل بسهولة كبيرة، مستفيدة من انتشار نقاط بيعها، وأجهزة الخدمة والتمويل الآلي، وخيارات التمويل داخل المتاجر. كما تتميز الشركة بإمكانات متنوعة من بينها أنظمة السداد المرنة، والحد الأدنى التنافسي للدفع، ومزايا التسوق والسفر ذات القيمة المضافة؛ بما يسهم في تعزيز رضا العملاء ويزيد من قدرة الشركة على جذب شرائح جديدة. وقد أدى هذا الالتزام بتحقيق التميز في أنشطة «تسهيل للتمويل» إلى حصولها على جائزة التميز في تقديم تجارب العملاء ضمن قطاع تكنولوجيا الخدمات المالية من لوسيديا في عام ٢٠٢٥.



عقد شركات استراتيجية

تواصل الشركة المتحدة الدولية القابضة الالتزام بنموذج نمو أعمالها الذي يعتمد على التوسع بنطاق أنشطتها، وذلك عبر عقد شركات استراتيجية تتيح لشركة «تسهيل للتمويل» دمج حلولها التمويلية مباشرة ضمن تجربة تقديم خدماتها للعملاء. ويستند هذا النموذج إلى قاعدة شركات قوية تضم أكثر من ٣٠٠ شريك موثوق من قطاعات التجزئة والخدمات تمتد منافذ البيع التابعة لهم في كافة أنحاء المملكة، بما يتيح الوصول إلى شرائح جديدة من العملاء. كما نجحت المجموعة في عقد شركات مثمرة مع مجموعة من أبرز المؤسسات المحلية والعالمية مثل اكسترا والمستشفى السعودي الألماني، مما أدى إلى تنوع محفظة منتجاتها واستفادة عملائها من تلقي خدمات تمويلية شاملة تشمل الأثاث المنزلي والإلكترونيات والرعاية الصحية. وفي عام ٢٠٢٥، عززت «تسهيل للتمويل» منظومة أنشطتها المتكاملة، مستفيدة من تعاونها الناجح مع Nowpay لإنشاء شركة Now Access المختصة في تقديم خدمات معالجة الأجور. كما تواصل «تسهيل للتمويل» تبني استراتيجيتها المعنية بتعزيز شراكاتها وتوسيع نطاق وصولها وترسيخ مكانتها كشريك تمويلي متكامل يلبي الاحتياجات المتنوعة للعملاء في نقاط البيع بكافة أنحاء المملكة.



تحويل البيانات إلى رؤى استراتيجية

تعتمد شركة «تسهيل للتمويل» والشركة المتحدة الدولية القابضة في عمليات اتخاذ قراراتها على قاعدة بيانات قوية، وبنية تحتية متطورة مختصة في التحليل الفوري لحالة السوق وأنظمة تكنولوجيا الخدمات المالية المتكاملة التي تدير واحدة من أسرع المنصات وأكثرها قدرة على التوسع في قطاع الخدمات المالية غير البنكية بالمملكة. وتتيح هذه الآليات للمجموعة المراقبة المستمرة لمحفظة أنشطتها، والحد من المخاطر التمويلية، واتخاذ خطوات استباقية تتيح لها اقتناص فرص النمو الجديدة. وتحرص المجموعة على الاستفادة من هذه الإمكانيات لتعزيز مسار نموها واستدامة أنشطتها الاستثمارية وتوفير الإطار الأمثل لإدارة المخاطر وتعزيز الجودة الشاملة لمحفظة خدماتها التمويلية، بما يتيح فهماً عميقاً لاحتياجات العملاء المتنوعة ويسهم بدوره في تطوير خدمات جديدة ومبتكرة. كما يعمل الإطار الشامل والمتطور لإدارة البيانات على تحقيق النمو المستدام والتميز التشغيلي، مما يسهم في تعظيم الاستفادة من البيانات وتحويلها إلى ميزة تنافسية ومستدامة للمؤسسة بأكملها.



نموذج الأعمال

تباشر شركة «تسهيل للتمويل»، التابعة للشركة المتحدة الدولية القابضة، أعمالها بصفتها مؤسسة مالية غير بنكية رائدة في المملكة العربية السعودية، حيث تقدم حلولاً للتمويل الاستهلاكي متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، وتجمع ببراءة بين الابتكار الرقمي، والشراكات الاستراتيجية، والإدارة المنضبطة للمخاطر. وقد صُمم نموذج أعمالها خصيصاً لتحقيق النمو المستدام، والارتقاء بتجربة العملاء، وخلق قيمة مستدامة وطويلة الأجل للمساهمين وجميع الأطراف ذات العلاقة على حد سواء.

التركيز على تلبية احتياجات العملاء

تحرص شركة «تسهيل للتمويل» على مواكبة عملياتها التشغيلية لطموحات عملائها المتنوعة، حيث توفر باقة متكاملة من المنتجات التمويلية التي تشمل خدمات التمويل الاستهلاكية، وبطاقات الائتمان، والحلول المرنة الائتمانية المتجددة. وقد صُممت هذه المنتجات لتلبي تطلعات واحتياجات مختلف شرائح العملاء عبر قنوات التجزئة والتجارة الإلكترونية، بما يضمن سهولة الاستفادة منها وتوفير أقصى درجات الراحة عند استخدامها، مع الالتزام التام بأحكام الشريعة الإسلامية.

الشراكات الاستراتيجية وقنوات التوزيع

تعمل الشركة المتحدة الدولية القابضة، من خلال شركة «تسهيل»، على تعظيم المردود الإيجابي الناجم عن شبكتها الواسعة من الشركاء الاستراتيجيين وقنوات التوزيع لتوسيع نطاق أعمالها وتعزيز حضورها في سوق المملكة. كما تواصل الشركة جهودها لتطبيق حلولها التمويلية بسلاسة للارتقاء بتجربة العملاء، وذلك عبر إبرام تحالفات قوية مع نخبة من أكبر شركات التجزئة، ومنصات التجارة الإلكترونية، ومقدمي الخدمات، مما يؤدي إلى دفع عجلة النمو وتعزيز مستويات تفاعل وارتباط العملاء بخدمات الشركة.

المنصات الرقمية والحلول التكنولوجية

تمثل المنصات الرقمية وأحدث الحلول التكنولوجية الركيزة الأساسية لعمليات الشركة المتحدة الدولية القابضة وشركاتها التابعة، حيث تؤدي دوراً هاماً في إجراء التحليلات المتقدمة، وإعداد الأنظمة الآلية لتسجيل العملاء، وتعزيز عمليات الدفع الآمنة التي تتيح تقديم الخدمات بسهولة، والارتقاء بكفاءة العمليات التشغيلية، فضلاً عن دعم عملية اتخاذ القرارات التي تعتمد بشكل أساسي على البيانات لتعزيز مسيرة النمو والحد من المخاطر في آن واحد.



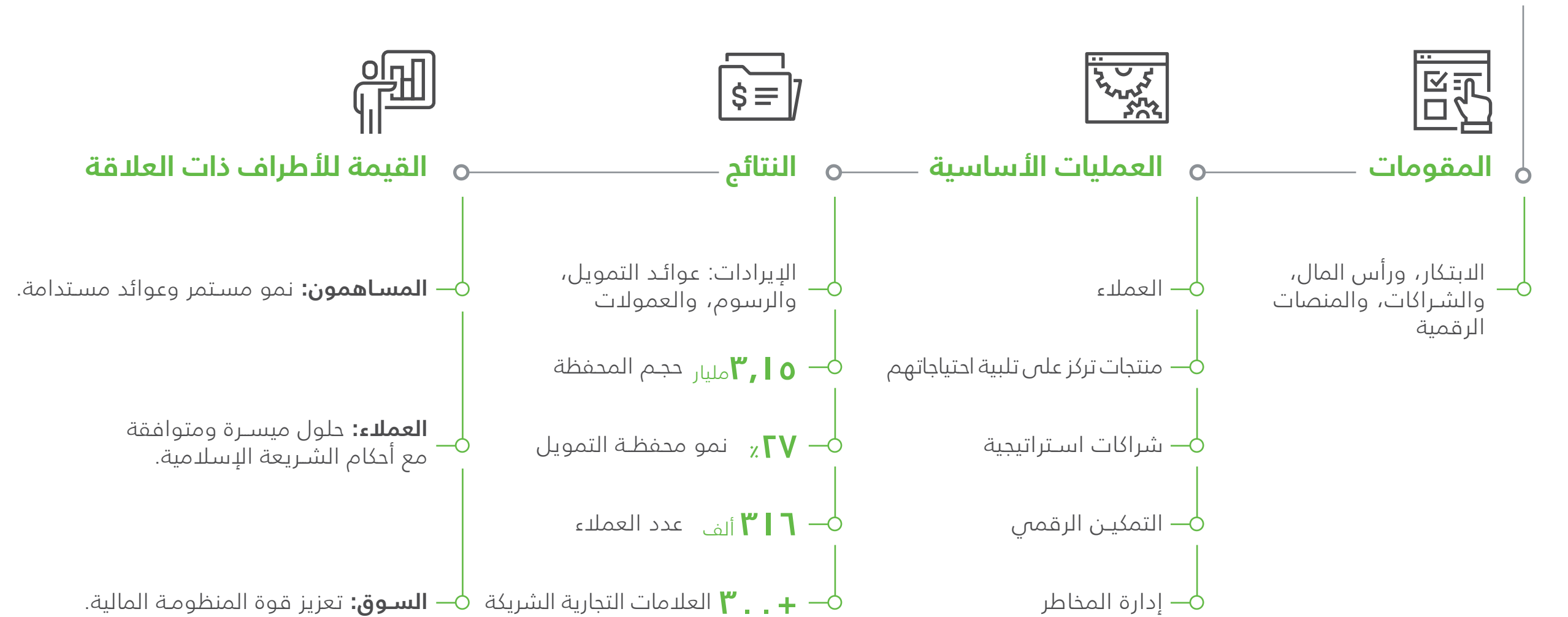
إطار عمل قوي لإدارة المخاطر

نجحت «تسهيل للتمويل» في تعزيز إيراداتها بشكل أساسي من خلال عوائد التمويل والرسوم والعمولات، مدعومةً بنظام شامل ومتكامل لإدارة المخاطر. وتضمن أنظمة التقييم الائتماني، والمراقبة المستمرة للمحفظة التمويلية، وبرتوكولات الامتثال الصارمة، تحقيق ربحية مستدامة وتعزيز المرونة المالية للشركة.

الابتكار المستمر ومواكبة متطلبات السوق

تواصل «تسهيل للتمويل» تطوير منتجات وخدمات تلبي الاحتياجات الحالية والمتوقعة للعملاء وتتواءم مع المنظومة المالية المتطورة في المملكة العربية السعودية، وذلك من خلال التزامها بالابتكار المستمر ومواكبة التطورات المستمر التي يشهدها السوق. كما تعمل الشركة على الاستفادة من شراكاتها الاستراتيجية، وحلولها التكنولوجية المتقدمة، وعملياتها التشغيلية المنضبطة لتعزيز مسيرة نمو المجموعة، وترسيخ مكانتها التنافسية في السوق، مع تقديم قيمة مستدامة وطويلة الأجل للعملاء والمساهمين والمنظومة المالية على نطاق أوسع.

نموذج أعمال المجموعة



تاريخ حافل بالنجاحات

تواصل شركة «تسهيل للتمويل»، شركة تابعة مملوكة بالكامل للشركة المتحدة الدولية القابضة، مسيرة نجاحاتها بخطى ثابتة، بفضل تبنيتها لاستراتيجية طموحة تضع النمو المدروس، والابتكار، والتميز التشغيلي في مقدمة أولوياتها. وقد نجحت الشركة منذ انطلاقتها في ترسيخ مكانتها كقوة رائدة في السوق السعودي، وذلك عبر تنويع حلولها التمويلية وتطوير قدراتها التقنية؛ مما ساهم في إعداد منصة مرنة وقابلة للتطوير لا تكتفي بمواكبة تطور المنظومة المالية في المملكة فحسب، بل تعمل على صياغة مستقبل مستدام يضمن تحقيق أقصى قيمة مضافة للمساهمين والعملاء وجميع أصحاب المصلحة على حد سواء.





٢٠٢٣ م تطوير منتجات مبتكرة

أطلقت الشركة منتج "بسيطة" الابتكاري، الذي يقدم تجربة فريدة تجمع بين خدمات التمويل التقليدية والمرنة في الحدود الائتمانية المتجددة.

حصلت على جائزة مجلة الأعمال الدولية كأفضل مزود لحلول تكنولوجيا الخدمات المالية.

٢٠٢٤ م التحول إلى شركة مساهمة عامة

واصلت الشركة المتحدة الدولية القابضة توسيع قاعدة عملاء «تسهيل للتمويل» وتنويع مصادر الدخل مع الاستعداد للطرح العام الأولي.

نجح إدراج الشركة المتحدة الدولية القابضة في السوق السعودي "تداول" في ديسمبر ٢٠٢٤، وبنسبة تغطية بلغت حوالي ١٣٢ مرة من إجمالي الأسهم المطروحة، مما يعكس ثقة المستثمرين الكبيرة.

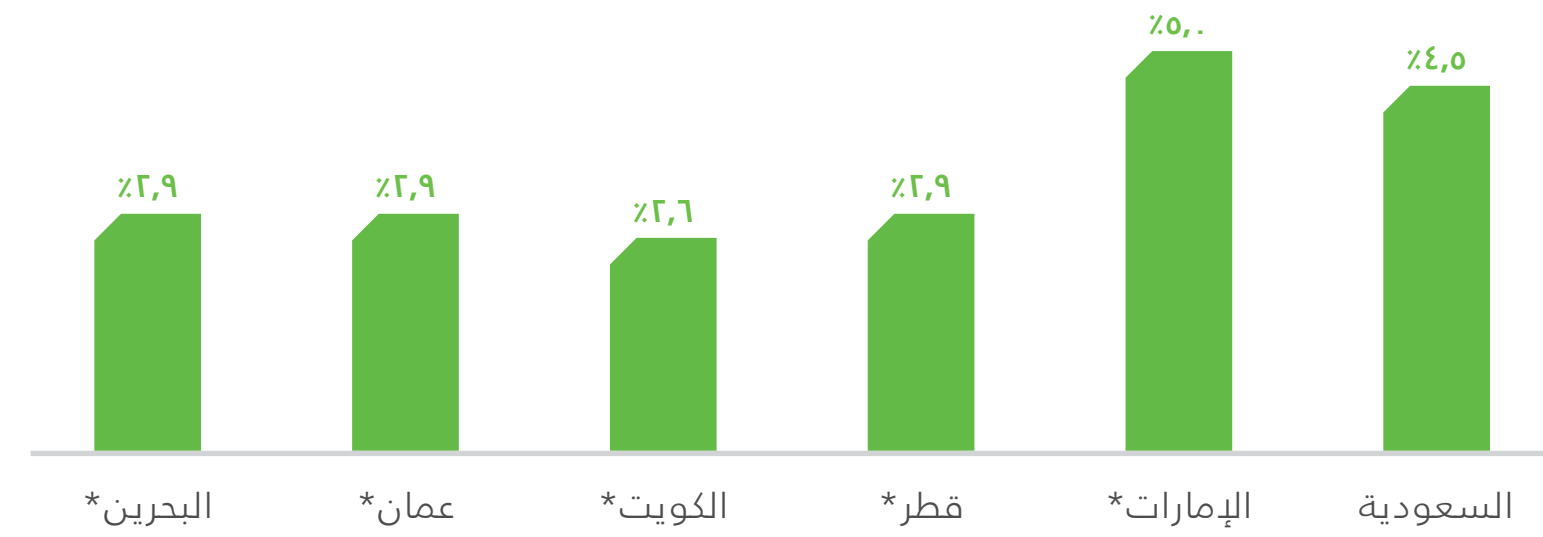
٢٠٢٥ م توسيع نطاق المنصة، وتوحيد العلامة التجارية، وتعزيز رأس المال

أعلنت الشركة المتحدة الدولية القابضة عن إطلاق مشروع Now Access المشترك مع شركة NowPay لتقديم خدمات إدارة ومعالجة الأجر من خلال تكنولوجيا الخدمات المالية في المملكة.

حصلت على شهادة الاعتماد العالمية @Great Place to Work، وشهادة أفضل بيئة عمل.

أسواق الشركة من النظم التقليدية إلى آفاق التحول: المشهد المالي لعام ٢٠٢٥

نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي (٢٠٢٥): المملكة العربية السعودية مقارنة بنظيراتها في مجلس التعاون الخليجي



شهد القطاع المالي في المملكة العربية السعودية تطورات متسارعة وتحولات جوهرية على مدار السنوات الخمس الماضية؛ حيث انتقل السوق التي تعمل فيها الشركة المتحدة الدولية القابضة وشركاتها التابعة من مرحلة التأسيس والتطوير إلى مرحلة التنفيذ المتسارع وجني الثمار، وذلك ضمن بيئة استثمارية تشهد استقلالاً متزايداً للقطاعات غير النفطية للحد من تأثيرها بالتقلبات التي تواجه أسواق الطاقة، وظهور قاعدة عملاء شابة تعتمد بشكل كلي على التقنيات الرقمية، بالإضافة إلى إعداد إطار تنظيمي يواكب تلك التحولات منذ بدايتها حتى مرحلة التوسع الشامل. ويعد عام ٢٠٢٥ نقطة تحول استراتيجية، حيث تطورت مبادرات رؤية ٢٠٣٠ لتصبح أنماط اقتصادية يمكن قياسها، مما أدى إلى تغيير كبير في طبيعة الطلب على حلول التمويل الاستهلاكي.

مقومات الاقتصاد الكلي: ركيزة التوسع الأساسية

انتعاش كبير في القطاع غير النفطي

يشهد اقتصاد المملكة العربية السعودية نموًا قويًا مدعومًا بارتفاع معدلات إنتاج النفط والاستمرار في توسع أنشطة القطاعات غير النفطية. وقد سجلت المملكة نموًا في الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي بنسبة ٤,٥% في عام ٢٠٢٥، في ظل توسع القطاع النفطي بنسبة ٥,٦% والقطاعات غير النفطية بنسبة ٤,٩%^١. وتتوقع الحكومة استمرار النمو في عام ٢٠٢٦ ليصل إلى ٤,٦%، وهو ما يتماشى بشكل وثيق مع توقعات صندوق النقد الدولي المعدلة البالغة ٤,٥%^٢.

استقرار الأسعار يدعم القوة الشرائية الحقيقية

٢,٠%

مؤشر أسعار المستهلك

متوسط التقديرات (٢٠٢٦-٢٠٢٨)

٢,١%

معدل التضخم الرئيسي

ديسمبر ٢٠٢٥

الأرقام تقديرية

المصدر: الهيئة العامة للإحصاء، ومصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي.

^١ الهيئة العامة للإحصاء: الناتج المحلي الإجمالي للربع الرابع من عام ٢٠٢٥

^٢ رويترز: الاقتصاد السعودي يتوسع بنسبة ٤,٩% في الربع الرابع مع تعزيز نمو القطاع النفطي

^٣ الشرق الأوسط: صندوق النقد الدولي يرفع توقعات نمو الاقتصاد السعودي إلى ٤,٥% في عام

قاعدة الفئة السكانية الشابة الأكثر اهتمامًا بالتقنيات الرقمية

حوالي ٧١٪

نسبة السكان دون ٣٥ عامًا
٢٠٢٤

٢٣,٥

العمر الوسيط
٢٠٢٤

٢٦,٦

متوسط الأعمار
٢٠٢٤

التوسع الحضري وأثره على معدلات طلب الخدمات المالية

٨٦,٣٪

التوسع الحضري
تقديرات ٢٠٣٠

٨٥,١٧٪

معدل التوسع الحضري
٢٠٢٤

تسريع التحول نحو الرقمنة
الشاملة للمدفوعات

٧٩٪

نسبة المدفوعات الإلكترونية
من معاملات التجزئة
٢٠٢٤

ارتفاع معدلات مشاركة المرأة
في القوى العاملة

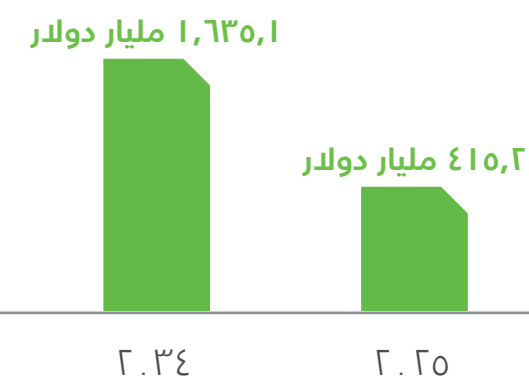
٣٦٪

معدل مشاركة المرأة في
سوق العمل
٢٠٢٥

قطاع التمويل الاستهلاكي وسرعة تطور السوق

يشهد سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية توسعًا قويًا ومستدامًا، مدفوعًا بالجهود المبذولة لتخفيف القيود التنظيمية، وما شهدته المملكة من تقدم تكنولوجي متسارع، وتطور كبير في تطلعات المستهلكين. وقد بلغت قيمة هذا السوق ٤١٥,٢ مليار دولار أمريكي في عام ٢٠٢٥، ومن المتوقع أن ينمو بمعدل نمو سنوي مركب قدره ١٦,٤٥٪ حتى عام ٢٠٣٤، ليصل إلى حوالي ١,٦٣٥,١ مليار دولار أمريكي بحلول ذلك العام، وهو ما يعكس النمو المتواصل والكبير الذي يشهده ذلك القطاع.٤ ويؤكد حجم السوق المتنامي ومسار نموه المتصاعد على قوة المقومات الأساسية لهذا القطاع، وأهميته الاستراتيجية المتزايدة ضمن منظومة الخدمات المالية بالمملكة، وذلك في ظل اتساع نطاق توفر الخدمات لتصل إلى العديد من الفئات والتطور الكبير في النماذج الرقمية المتاحة للاستفادة من هذه الخدمات، حيث يبرز القطاع كمحرك أساسي لدعم القوة الشرائية للأسر، وتعزيز الشمول المالي، والتوسع بالنشاط الاقتصادي إلى حد كبير.

حجم سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية



المصدر: الهيئة العامة للإحصاء، ومصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي.

٤ مجموعة إيمارك: سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية

أبرز عوامل النمو المستدام للقطاع



الابتكار المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية

يواصل القطاع تطوره الملحوظ بالمملكة بفضل ارتفاع معدلات الطلب على الحلول التمويلية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، حيث حقق السوق السعودي نقلة نوعية عبر الالتزام بتوفير منتجات متطورة تتوافق مع المعايير الأخلاقية وتنافس المنتجات التقليدية من حيث المرونة مع الارتقاء بتجربة المستخدمين عبر الاعتماد على التحول الرقمي في العديد من المنتجات مثل خدمات التمويل النقدي "التورق" وتمويل الأصول "المرابحة". وقد أنمّرت الجهود التي تركز على الالتزام بمبادئ الشريعة الإسلامية في قطاع تكنولوجيا الخدمات المالية، مثل تقديم الموافقات الرقمية الفورية لخدمات تمويل التورق، عن توسيع قاعدة العملاء لتتجاوز الشرائح المهمة بالجانب الديني فقط، لتشمل السوق الأوسع الباحث عن الشفافية الأخلاقية.^٥



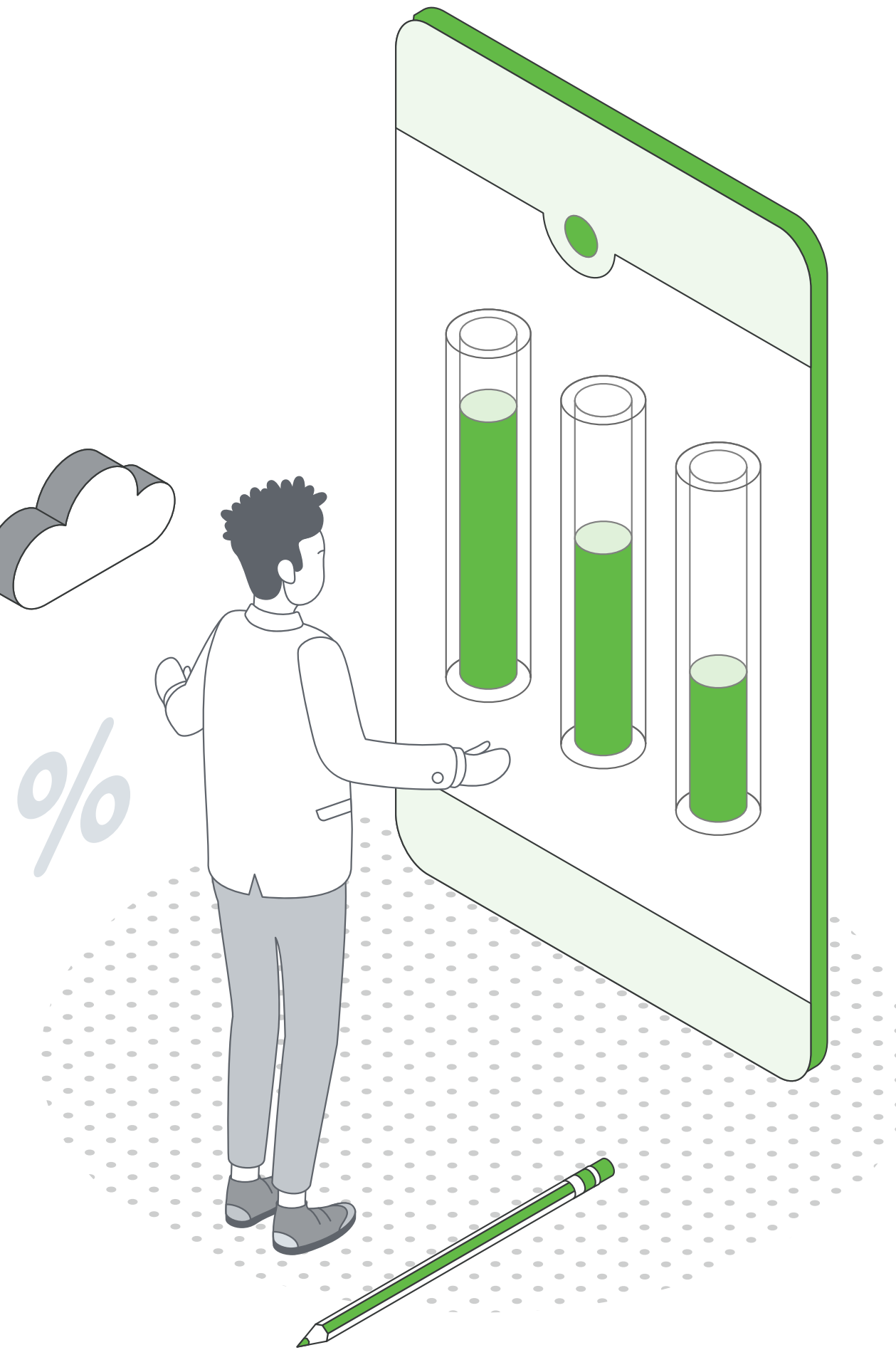
التحول الرقمي وأهمية قطاع تكنولوجيا الخدمات المالية

ساهم التحول الرقمي في القطاع المالي إلى تذليل العقبات أمام استفادة العملاء من الخدمات التمويلية وحصولهم عليها بأيسر الطرق. وقد أدى الانتشار الكبير لاستخدام الهواتف الذكية في المملكة^٦، مدعوماً بتقنيات اتصال الجيل الخامس، إلى تقديم منتجات تمويلية متطورة عبر تطبيقات الجوال، لتستفيد من ذلك شركات تكنولوجيا الخدمات المالية وشركات خدمات التمويل غير البنكية عبر تقديم خيارات ائتمانية بنظام "التمويل المدمج" مباشرة في نقاط البيع أو منصات التجارة الإلكترونية.^٧ وقد أدى ذلك إلى تبسيط قرار تلقي الخدمات التمويلية لدى العملاء، مما يجعل الخدمات الائتمانية جزءاً أساسياً وسهل الاستخدام في عمليات الشراء بدلاً من كونها عقبة إدارية تتطلب إجراءات منفصلة.^٨



التسهيلات التنظيمية

انتقل البنك المركزي السعودي من الدور الرقابي التقليدي إلى شريك استراتيجي ومحفز للابتكار المالي. وقد شكلت البيئة التجريبية التنظيمية العامل الأبرز في حدوث هذا التحول، حيث سمحت لأكثر من ٥٠٠ متقدم باختبار نماذج أعمال مبتكرة، حصل الكثير منها الآن على تراخيص كاملة^٩. كما ساهم تطور منظومات الخدمات المصرفية المفتوحة، التي انطلقت في عام ٢٠٢٢، في تحفيز السوق بشكل أكبر، مما سمح لمزودي الخدمات الخارجيين بالوصول إلى البيانات البنكية، بعد موافقة العملاء لتقديم منتجات تمويلية تناسب متطلباتهم.^{١٠} تساهم هذه الشفافية التنظيمية في تعزيز موثوقية السوق لدى المستثمرين والشركات التشغيلية، مما يشجع على الاستثمار ووضخ رؤوس الأموال في هذا القطاع.^{١١}



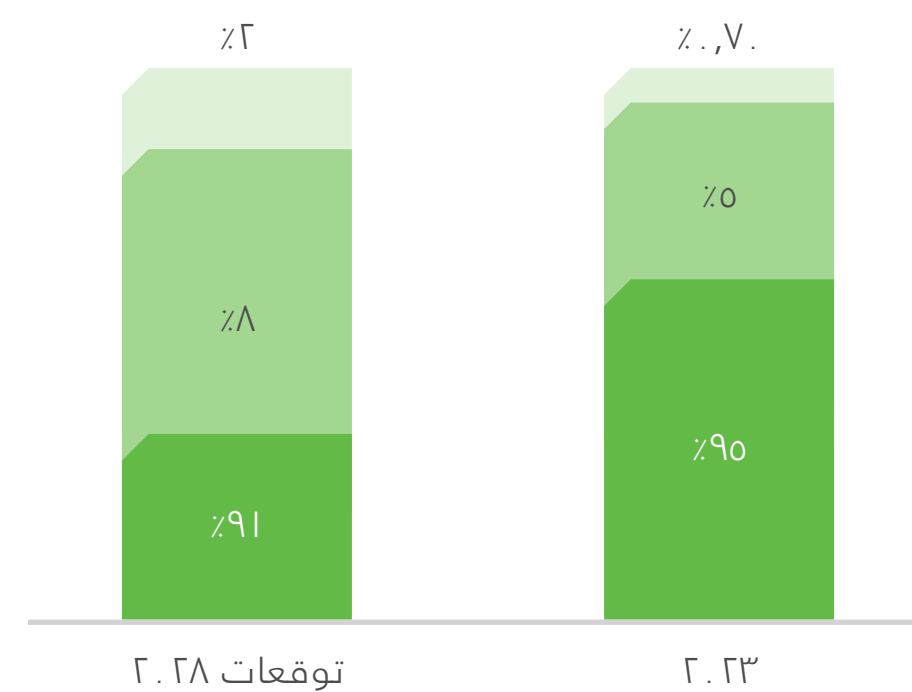
^٧ مؤسسة ريسيرش آند ماركتس: سوق التمويل المدمج في المملكة العربية السعودية
^{١١} الغزاوي ومشاركوه: الوضع الراهن للخدمات المصرفية المفتوحة في المملكة العربية السعودية

^٦ المنتدى الاقتصادي العالمي: فهم التحول الرقمي في الاقتصاد الاستهلاكي بالمملكة العربية السعودية
^٩ مجموعة إيمارك: سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية

^٥ مجموعة إيمارك: سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية
^٨ مجموعة إيمارك: سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية
^{١١} مجموعة إيمارك: سوق التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية

المكانة الاستراتيجية: المؤسسات المالية غير البنكية مقابل البنوك التقليدية

الحصة السوقية لقطاع التمويل الاستهلاكي في المملكة العربية السعودية حسب مزودي الخدمة (تقديرات ٢٠٢٣ - ٢٠٢٨)



■ البنوك ■ خدمات التمويل غير البنكية ■ خدمات الشراء الآن والدفع لاحقًا

على الرغم من استمرار البنوك التقليدية في الاستحواذ على الحصة الأكبر من إجمالي الأصول، إلا أن الشركات التمويلية غير البنكية قد حققت قصة ملهمة وحقيقية في النمو والتطور.^{١٢} فقد ركزت البنوك التقليدية، المقيدة بالبنية التحتية التقنية القديمة وسياسات المخاطر المتحفظة، طوال تاريخها على تقديم الخدمات التمويلية بضمان الراتب لموظفي القطاع الحكومي وكبرى الشركات، مما أدى إلى حدوث فجوة تمويلية واسعة في قطاع التجزئة، خاصة بين موظفي القطاع الخاص، وفئة الشباب، والعاملين في اقتصاد العمل الحر.^{١٣} وتبنى الشركات التمويلية غير البنكية استراتيجية مبتكرة تستهدف معالجة هذه الفجوة عبر تعزيز مرونة عملياتها التشغيلية وتقديم تحليلات دقيقة ومتطورة للبيانات، في ظل التوقعات التي تشير إلى تضاعف حجم هذا القطاع تقريبًا بحلول عام ٢٠٢٨، لتنمو حصته السوقية إلى ٨٪، بعد أن كانت قد وصلت إلى نسبة ٥٪ في عام ٢٠٢٣. إن هذه القيمة التنافسية القوية، المدعومة بالسرعة الكبيرة في تقديم الخدمات، وأطر التغطية الائتمانية المرنة، والواجهات الرقمية الانسيابية، تلاقي رواجًا كبيرًا لدى المستهلك السعودي المعاصر؛ مما يُمكن الشركات التمويلية غير البنكية الرائدة من إتمام العملية الشاملة لتقييم الطلبات في أقل من ٢٠ دقيقة.^{١٤}

يتماشى هذا التوسع في ائتمان التجزئة مع الإقبال الكبير على الخدمات التمويلية على مستوى المملكة. فقد وصلت نسبة ديون الأسر إلى الناتج المحلي الإجمالي في المملكة العربية السعودية إلى ٣١,٦٪ حتى يونيو ٢٠٢٥م، متجاوزةً بذلك المتوسط التاريخي البالغ ٢٥,٦٨٪ بفارق ملموس، مما يفتح آفاقًا ربحية واسعة لجهات التمويل البديلة.^{١٥} وبالتزامن مع ذلك، وفي الربع الثاني من عام ٢٠٢٥م وحده، قفز إجمالي رصيد الائتمان القائم المقدم من شركات التمويل بمعدل سنوي ١,٢٪، ليصل إلى ٩٩,٣٧ مليار ريال سعودي (٢٦,٥ مليار دولار أمريكي)؛ وهو ما يمثل ٣,١٢٪ من إجمالي التمويل المقدم من البنوك التجارية في المملكة. ويعكس ذلك الدور المتنامي، بخطى مدروسة، لشركات التمويل غير البنكية ضمن المنظومة المالية الشاملة.

^{١٢} فينتيك فيوتشرز: كتاب بيانات سوق "اشتر الآن وادفع لاحقًا" في السعودية لعام ٢٠٢٥م: الاعتماد السريع لخدمات هذا السوق، والتحولت الديموغرافية التي تدعم استخدامها - سوق بقيمة

٢,٣٦ مليار دولار بحلول عام ٢٠٣٠م، مع معدل نمو سنوي مركب بنسبة ٩,٧٪ خلال الفترة (٢٠٢٥-٢٠٣٠م)

^{١٥} موقع TheGlobalEconomy.com: السعودية - نسبة ديون الأسر إلى الناتج المحلي الإجمالي

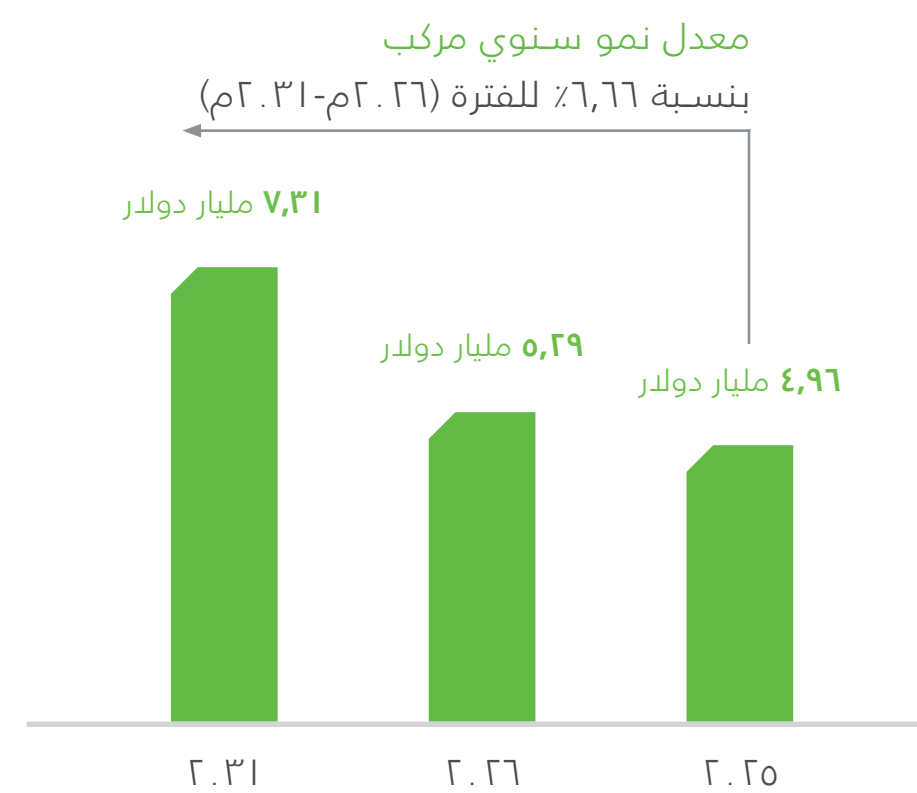
^{١٣} جي آي بي كابيتال: تقرير أبحاث الأسهم - الشركة المتحدة الدولية القابضة - ٢٠ ديسمبر ٢٠٢٤م

^{١٤} جي آي بي كابيتال: تقرير أبحاث الأسهم - الشركة المتحدة الدولية القابضة - ٢٠ ديسمبر ٢٠٢٤م

حلول الشراء الآن والدفع لاحقًا: العامل الأهم لنجاح منظومة الائتمان الحديثة



حجم سوق خدمات "الشراء الآن والدفع لاحقًا" في المملكة العربية السعودية



المصدر: موردور إنتليجنس

تطورت خدمات "الشراء الآن والدفع لاحقًا" لتتحول من مجرد ميزة ثانوية يمكن الاستفادة منها عند الدفع في المتاجر الإلكترونية إلى خيار أساسي خاضع لرقابة صارمة ضمن منظومة الائتمان الاستهلاكي بالمملكة. وتبلغ قيمة سوق الشراء الآن والدفع لاحقًا المحلي ٥,٢٩ مليار دولار أمريكي خلال عام ٢٠٢٦م، بينما تشير التوقعات إلى وصول قيمته إلى ٧,٣١ مليار دولار أمريكي بحلول عام ٢٠٣١م، وهو ما يمثل معدل نمو سنوي مركب قدره ٦,٦٦٪^{١٦} مدفوعًا بالطلب المتزايد والكبير على تلقي هذه الخدمات؛ حيث بلغت نسبة المشتركين من سكان المملكة في منصات "الشراء الآن والدفع لاحقًا" ٣٣٪، وخاصة من الجيل "Z" وجيل الألفية الذين يشكلون أكثر من ٦٥٪ من قاعدة المستخدمين النشطين. وعلى عكس التوجهات العالمية، تُظهر الأنماط السلوكية للمستهلك السعودي في هذا القطاع اختلافاً جوهرياً؛ إذ يستخدم قرابة ٧٧٪ منهم هذه الخدمة لتغطية النفقات المعيشية الحيوية (مثل الرعاية الصحية والتعليم)، وتنظيم التعامل مع السيولة النقدية الأساسية بدلاً من الانجراف وراء المشتريات الكمالية غير الضرورية.^{١٧} وضماناً لاستقرار السوق، قام البنك المركزي السعودي (ساما) بدمج خدمات "الشراء الآن والدفع لاحقًا" بشكل دقيق ضمن الهيكل التنظيمي الرسمي لقطاع التمويل الاستهلاكي، على ألا يقل رأس مالها عن ٥ ملايين ريال سعودي.^{١٨} وتهدف هذه الإجراءات إلى تعزيز المردود الإيجابي للشركات الرائدة التي تحظى بسيولة مالية كبيرة، مثل شركة تمارا، التي حصلت على ترخيص كامل للاستثمار في التمويل الاستهلاكي في عام ٢٠٢٥م لتغطية عمليات تمويل بمبالغ أكبر، وشركة "تابي"، التي نجحت في جمع تمويل بقيمة ١٦ مليون دولار أمريكي في عام ٢٠٢٥م، بناء على تقييم إجمالي للشركة قدره ٣,٣ مليار دولار أمريكي.^{١٩}

^{١٧} شركة وادي الرياض: قطاع "الشراء الآن والدفع لاحقًا" - زيادة منظومة خدمات التمويل المدمج

^{١٩} مؤسسة ريسيرش آند ماركتس: قاعدة بيانات فرص الاستثمار والأعمال لقطاع "الشراء الآن والدفع لاحقًا" في الشرق الأوسط

^{١٦} موردور إنتليجنس: حجم سوق خدمات "الشراء الآن والدفع لاحقًا" في المملكة العربية السعودية

^{١٨} عرب نيوز: نمو التسهيلات الائتمانية لشركات التمويل السعودية بنسبة ١٠٪ مع توسع قطاع التمويل غير البنكي

بطاقات الائتمان: طلب متنامٍ على خدمات السيولة المرنة



١٥ مليار دولار

حجم سوق مدفوعات بطاقات
الائتمان في السعودية
٢٠٢٥م

تواصل المملكة العربية السعودية جهودها الهادفة إلى إحداث تحول كبير لتطوير الأنشطة الائتمانية المتجددة، حيث أدى ارتفاع معدلات الفائدة العالمية خلال عامي ٢٠٢٢م و٢٠٢٣م إلى تراجع الإقبال على خدمات التمويل النقدي ثابتة الأجل، مما دفع المستهلكين نحو الاستفادة من السيولة الفورية بلا تعقيدات إجرائية التي توفرها حدود الائتمان المعتمدة مسبقاً. وتؤكد بيانات البنك المركزي السعودي (ساما) للربع الأول من عام ٢٠٢٥م هذا التحول؛ حيث ارتفعت أرصدة التمويل الائتماني القائمة عبر بطاقات الائتمان بنسبة سنوية ١٢,٥٣٪ لتصل إلى ٣٠,٦٦ مليار ريال سعودي، مقتربةً بذلك من ذروة نموها التاريخية بفارق ضئيل لا يتجاوز ٢٪، في حين سجلت المنتجات التقليدية للتمويل النقدي الاستهلاكي نموًا متباطئًا بنسبة ٦,٤١٪^٢ وقد حقق سوق مدفوعات بطاقات الائتمان السعودي بصفة عامة تقييماً قوياً بلغ ١٥ مليار دولار أمريكي في عام ٢٠٢٥م.^٣

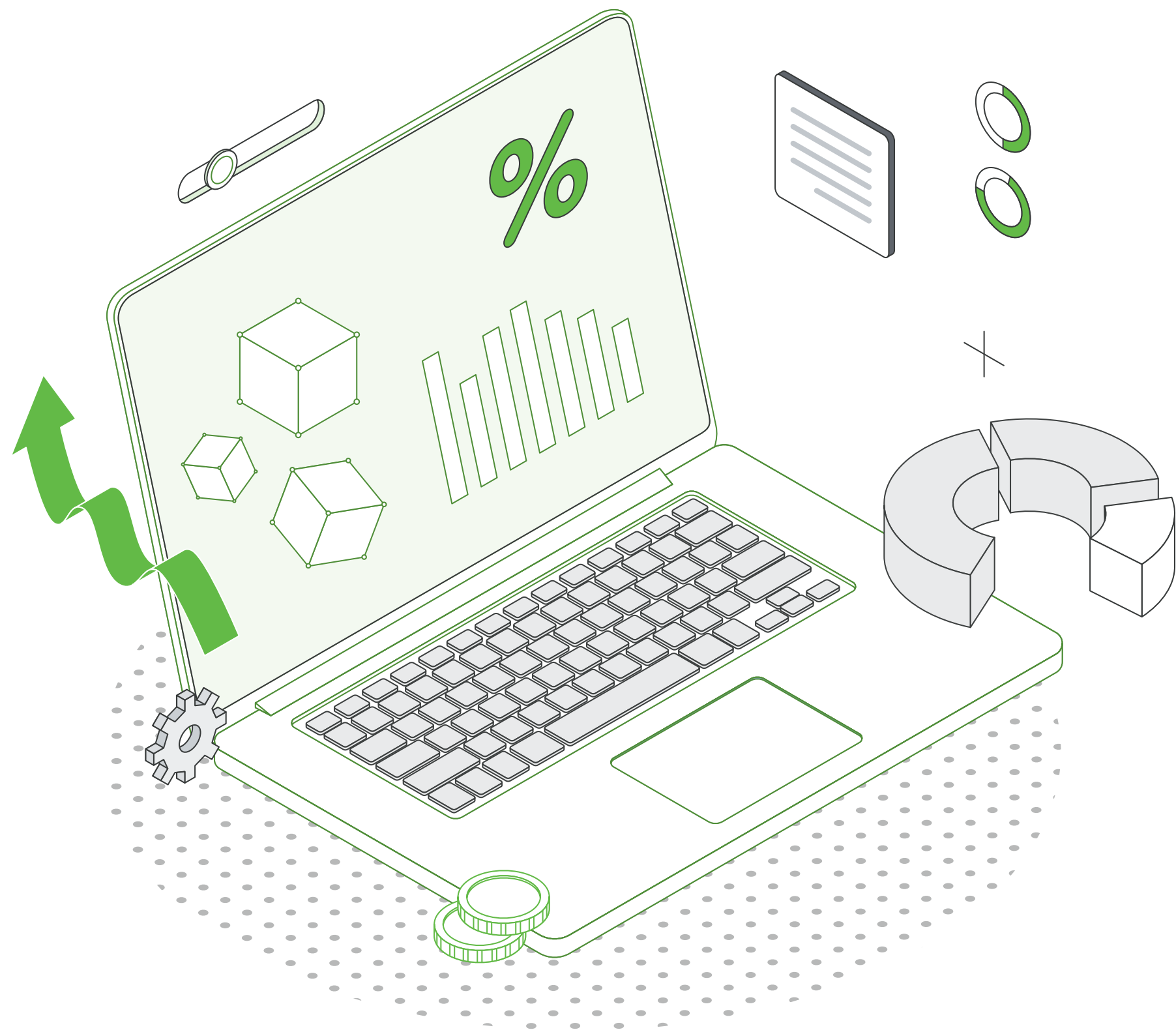
وتعمل المؤسسات المالية غير البنكية على تغيير الصورة النمطية المرتبطة بهيمنة البنوك على هذا القطاع، وذلك من خلال ابتكار منتجات تمويلية فريدة ومتعددة المزايا. كما تقوم شركات تمويل رائدة بإطلاق تسهيلات ائتمانية متجددة متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، تجمع بين مزايا بطاقات الائتمان التقليدية وآليات تقسيط بنظام "الشراء الآن والدفع لاحقاً" بدون تكلفة إضافية على المستهلكين المتعاملين مع الشركاء التجاريين الاستراتيجيين. ويؤدي هذا النهج إلى جذب العملاء المهتمين بضبط التكاليف بشكل مباشر، مما يتيح لهم الإدارة الفعالة لمشترياتهم باهظة الثمن دون تحمل هوامش الربح المعتادة، وهو ما ينعكس على معدل النمو السنوي المركب المتوقع لبطاقات الائتمان التابعة للمؤسسات المالية غير البنكية ليصل إلى ٤,١٪ في الفترة من ٢٠٢٤ حتى ٢٠٢٨م.^٣

^٢ عرب نيوز: التحول الرقمي يحافظ على مستويات التمويل عبر بطاقات الائتمان في السعودية فوق ٨ مليار دولار، مؤسسة ريسيرش آند ماركيتس: سوق مدفوعات بطاقات الائتمان في المملكة العربية السعودية

وبفارق ٢٪ فقط عن مستوياتها القياسية

^٣ الشركة المتحدة الدولية القابضة: نشرة إصدار الشركة المتحدة الدولية القابضة

التجارة الرقمية: بنية تحتية تدعم التوسع



تواصل منظومة التجارة الإلكترونية في المملكة العربية السعودية تقدمها بخطى متسارعة، مدعومة بالطموحات الكبيرة لتطوير البنية التحتية الرقمية وفقاً لرؤية ٢٠٣٠، حيث بلغت نسبة انتشار الإنترنت ٩٩٪ وتغطية شبكة الجيل الخامس نحو ٧٨٪ من أنحاء المملكة، ونجحت المملكة في إعداد قاعدة مستهلكين مترابطة تعتمد بشكل أساسي على التقنيات الرقمية، مما يؤهلها لتحقيق الاستفادة والتوسع بأنشطتها الاستثمارية. وتقدر قيمة سوق التجارة الإلكترونية المحلية بنحو ٣١,٢٩ مليار دولار أمريكي في عام ٢٠٢٦م، مع توقعات بارتفاع معدل النمو السنوي المركب ليبلغ ١١,٩٢٪، ولتصل قيمة السوق إلى ٥٤,٨٧ مليار دولار أمريكي بحلول عام ٢٠٣١م.^{٣٣}

ويكتمل هذا التوسع التجاري بالتحول الكبير الذي تشرف عليه المملكة لتعزيز الاقتصاد القائم على تبني طرق الدفع غير النقدية، والذي يعد أحد أبرز إنجازاتها الملموسة المرتبطة بالتقنيات الرقمية. ففي عام ٢٠٢٤م، استمر الاعتماد الكبير على المدفوعات الإلكترونية ضمن معاملات التجزئة،^{٣٤} فيما اعتمد المستهلكون على تقنيات الدفع التي لا تتضمن تلامساً بنسبة تقارب من ٩٨٪ من كافة عمليات الشراء المباشرة، مما يعكس ثقة المستهلك القوية وتطور بنية الدفع الأساسية،^{٣٥} والتي تعتمد على الشبكة السعودية للمدفوعات "مدى"، التي تشكل الركيزة الأساسية لمعالجة العمليات الرقمية المحلية وتمكين النمو المتزايد للتجارة الإلكترونية.^{٣٦}

استشراف مستقبل قطاع التمويل الاستهلاكي

بينما تتسارع خطى المملكة العربية السعودية نحو تحقيق المستهدفات الطموحة لرؤية ٢٠٣٠، يقف قطاع التمويل الاستهلاكي في طليعة مشهد التحول الاقتصادي التاريخي بالدولة، حيث يؤدي تضامر المقومات القوية التي يتميز بها الاقتصاد الكلي، مع وجود قاعدة ديموغرافية شابة تعتمد بشكل أساسي على التقنيات الرقمية والهواتف الذكية، إلى تغيير جذري في مشهد الائتمان والتجارة بفضل الأطر التنظيمية الاستباقية التي أرساها البنك المركزي السعودي (ساما). ولم تعد الخدمات البنكية التقليدية هي الخيار الوحيد المتاح للعملاء، بل أصبحت تتكامل معها، وفي بعض قطاعات التجزئة الرئيسية تتنافس معها، المؤسسات التمويلية غير البنكية التي تتمتع بمرونة أكبر وقدرة على تقديم حلول تمويلية مدمجة تتسم بالسهولة والاندسائية وتلبية احتياجات العملاء. إن التوسع السريع لقطاع الشراء الآن والدفع لاحقاً، والتحول الاستراتيجي نحو تسهيلات الائتمان المتجدد المبتكرة، واستمرار تطور منظومة التجارة الرقمية الشاملة، كلها عوامل تؤكد حدوث تحول جوهري في سلوك المستهلك بحيث أصبح يركز على تلقي الخدمات المرنة لتقديم السيويلة باستخدام أحدث التقنيات. وفي ظل هذه البيئة المرنة ذات معدلات النمو المرتفعة، يمتلك القطاع كافة المقومات اللازمة لاقتناص الفرص الناشئة عن الزخم الاقتصادي الحالي وتعزيز نموه المستدام والشمول المالي، سعياً لتعزيز القيمة لجميع الأطراف ذات العلاقة.

^{٣٣} عرب نيوز: التحول الرقمي يحافظ على مستويات التمويل عبر بطاقات الائتمان في السعودية فوق ٨ مليار دولار، وبفارق ٢٪ فقط عن مستوياتها القياسية

^{٣٤} مؤسسة ريسيرش آند ماركتس: التجارة الإلكترونية في السعودية - تحليل الحصة السوقية

^{٣٥} عرب نيوز: المملكة تقترب من الوصول إلى "مجتمع يعتمد الحلول الرقمية في التعاملات المادية" مع وصول

^{٣٦} كايرو سين: مبيعات التجارة الإلكترونية في السعودية عبر شبكة "مدى" تسجل رقماً قياسياً بلغ ٣.٧ مليار ريال

معدلات الدفع بدون تلامس إلى ٩٨٪ - تصريح لمسؤول في شركة "فيزا"



الأداء التشغيلي للمجموعة لعام ٢٠٢٥

+٣١٦ ألف

عدد العملاء النشطين

+٣...

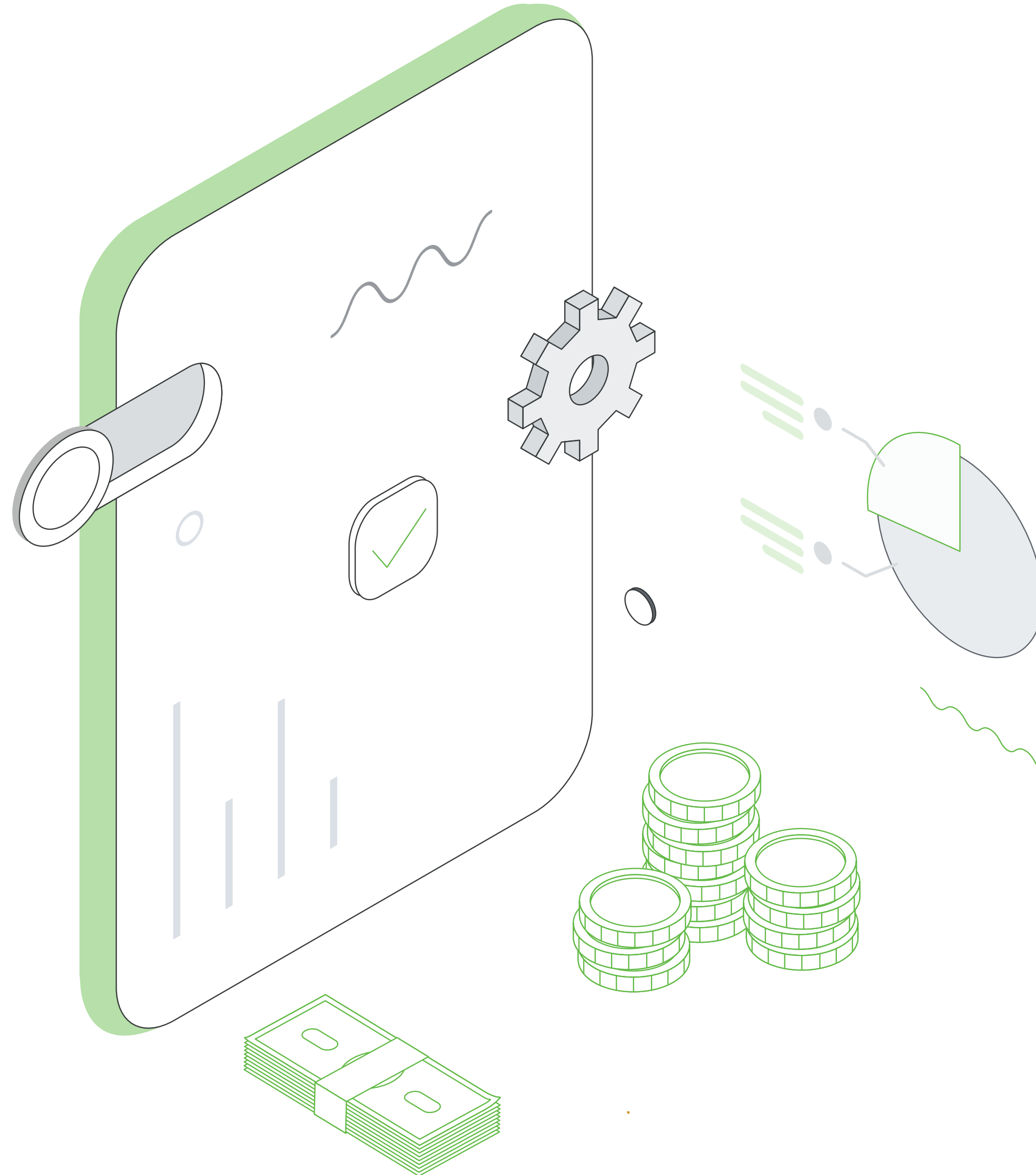
الشركات الاستراتيجية

الأداء التشغيلي للمجموعة لعام ٢٠٢٥

القروض النقدية | عقود تمويل التورق

تعزيز مسيرة النمو من خلال المنتجات الابتكارية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية

تعد عقود تمويل التورق إحدى المحركات الأساسية في دفع مسيرة نمو شركة «تسهيل»، حيث بلغ حجم المحفظة ٢,٤ مليار ريال سعودي بنهاية عام ٢٠٢٥م. وقد بلغت مساهمة عقود تمويل التورق حوالي ٧٦,٤٪ من إجمالي محفظة التمويل و٧٢,٤٪ من إجمالي إيرادات تمويل الشركة، وهي زيادة سنوية قدرها ١٦,٥٪، فضلاً عن المساهمة في نمو عائدات المحفظة بنسبة سنوية ٢٣٪ لتصل إلى ٧٦٨,٤ مليون ريال سعودي. ويرجع هذا الأداء القوي إلى نمو قاعدة العملاء، وذلك يعد ضم الوافدين والمواطنين من أصحاب الدخل المرتفع في القطاع الخاص. بالإضافة إلى ذلك، ساهم تحسين منصة تقديم الطلبات الرقمية وتقديم الموافقة على طلبات العملاء خلال ٨ دقائق في الاستفادة من خدمات واجهة برمجة التطبيقات (API) من مختلف الجهات الحكومية وغير الحكومية، إلى جانب التخصيص الذكي للتسعير القائم على المخاطر.



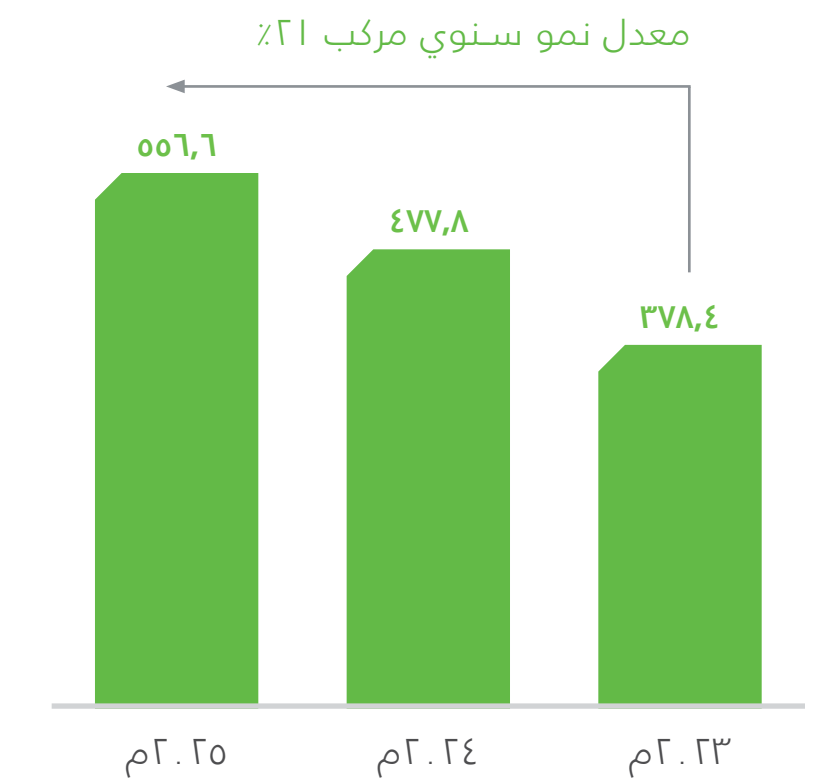
صافي إيرادات التمويل (مليون ريال سعودي)
| القروض النقدية (عقود تمويل التورق)

٧٦,٤٪
المساهمة في إجمالي محفظة
التمويل | ٢٠٢٥م

٢,٤ مليار ريال سعودي
حجم المحفظة | ٢٠٢٥م

٧٢,٤٪
المساهمة في الإيرادات
التمويلية | ٢٠٢٥م

٥٥٧ مليون ريال سعودي
عائدات المحفظة | ٢٠٢٥م



مميزات عقود تمويل التورق

عقد تمويل التورق هو أحد الحلول المالية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، حيث تقوم الجهة المقرضة بشراء سلعة وبيعها للعميل بسعر الدفع المؤجل مضافاً إليه هامش الربح المتفق عليه، ثم يقوم العميل ببيع السلعة لطرف ثالث مقابل السداد الفوري، وهو ما يتيح له الحصول على السيولة النقدية، على أن يقوم العميل بسداد القيمة للجهة المقرضة وفقاً للشروط المتفق عليها. وتتيح هذه الطريقة شفافية التسعير، وتجنب سداد الفائدة، فضلاً عن تماشيها مع مبادئ التمويل الإسلامي حيث تعتمد على بيع الأصول.

مورد السلعة

1. تسهيل (الجهة المقرضة)

تقوم الجهة المقرضة بشراء السلعة بالتقسيط (سعر السوق)

1.

2. العميل

تبيع الجهة المقرضة السلعة للعميل (متضمنة هامش ربح متفق عليه)

2.

3. الطرف الثالث (المشتري نقداً)

يبيع العميل السلعة لطرف ثالث نقداً (سعر السوق)

3.

5.

يقوم العميل بالسداد للجهة المقرضة على أقساط

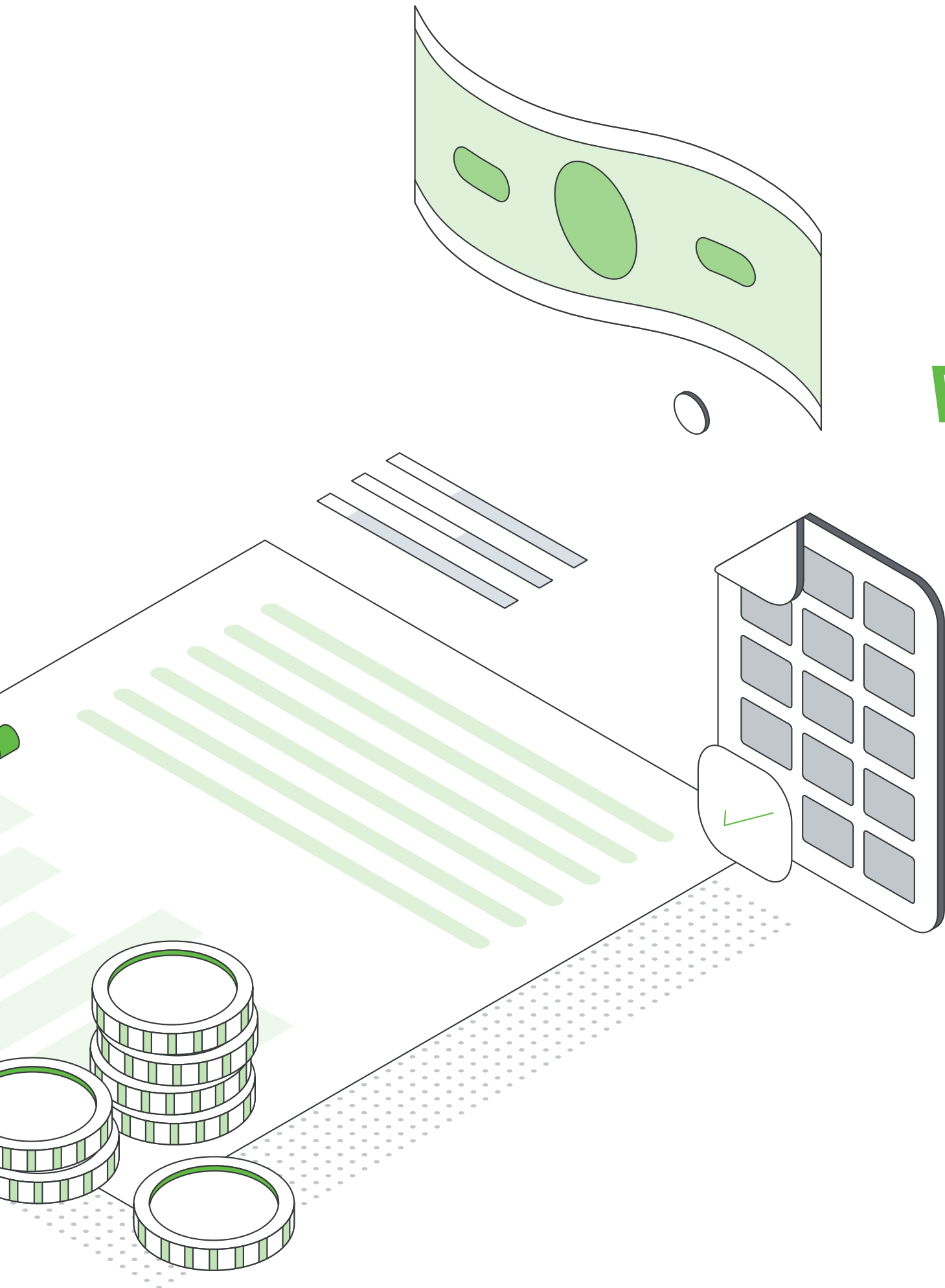
4.

يحصل العميل على ثمن السلعة نقداً

١٠,٠٠٠ - ٢٥٠,٠٠٠
ريال سعودي
الحد الائتماني

حتى 6 أشهر
فترة السداد

٤,٠٠٠ ريال سعودي
الحد الأدنى للأجور



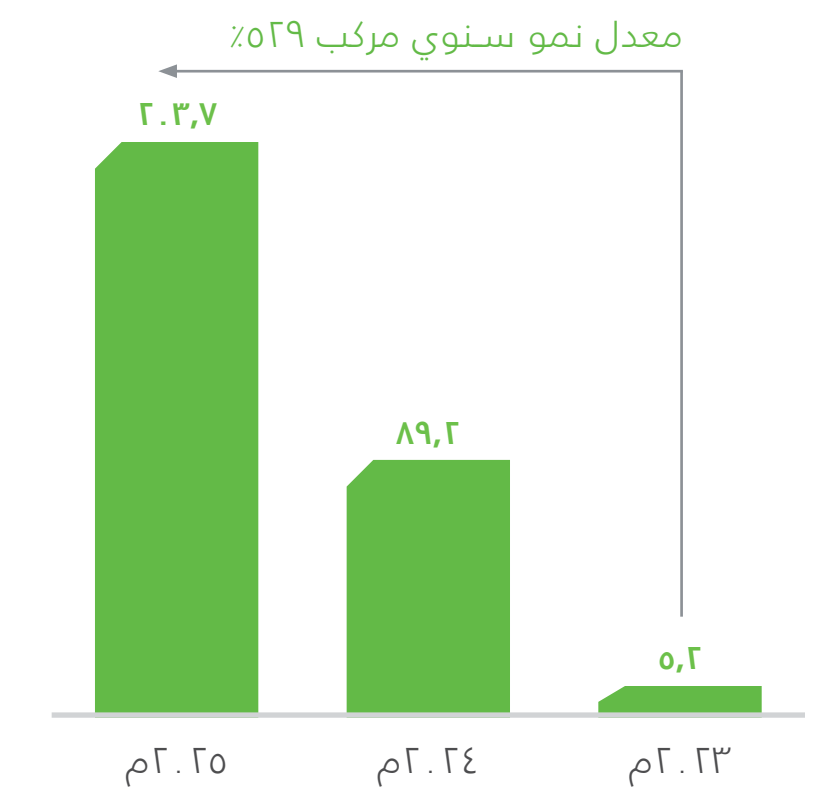
بطاقات الائتمان

من الانطلاقة إلى تحقيق قفزة نوعية بالأعمال

أطلقت شركة تسهيل بطاقتي ماستر كارد "تيتانيوم" و"وورلد" المتوافقتين مع أحكام الشريعة رسميًا في يوليو ٢٠٢٢م، حيث شهدت نموًا قويًا منذ إنطلاقهما، وذلك على خلفية نمو عدد العملاء وارتفاع معدلات استخدام البطاقة. وقد نجح القطاع في تنمية أعماله، مدفوعًا بنمو أرصدة بطاقات الائتمان وارتفاع عدد البطاقات المصدرة، بالإضافة إلى ارتفاع معدلات الإنفاق شهريًا.

ولا يزال القطاع بمثابة المحرك الرئيسي للأعمال خلال عام ٢٠٢٥م، حيث ارتفعت عائدات التمويل من أنشطة بطاقات الائتمان المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بمعدل سنوي ١٢٨٪ إلى ٢.٣٧ مليون ريال سعودي بفضل الانتشار الواسع لخدمات Apple Pay وتحسن تجربة العملاء عبر تعزيز تطبيق الهاتف المحمول الخاص بالبطاقات، ومدعومًا بجهود الشركة لتدريب فريق المبيعات وتحسين سياسة الحوافز، وكذلك العروض التي تطلقها ومختلف الشراكات التي تعقدها. كما شهدت الشركة استقرار العائدات من محفظة بطاقات الائتمان بين عامي ٢٠٢٤م و٢٠٢٥م، حيث يعكس ذلك تركيز الشركة على تنمية أعمال القطاع والتوسع بباقة منتجاته.

صافي عائدات التمويل (مليون ريال سعودي) | بطاقات الائتمان



٢٣,٣٪

مساهمة بطاقات الائتمان في صافي محفظة التمويل | ٢٠٢٥م

٧٣٣ مليون ريال سعودي

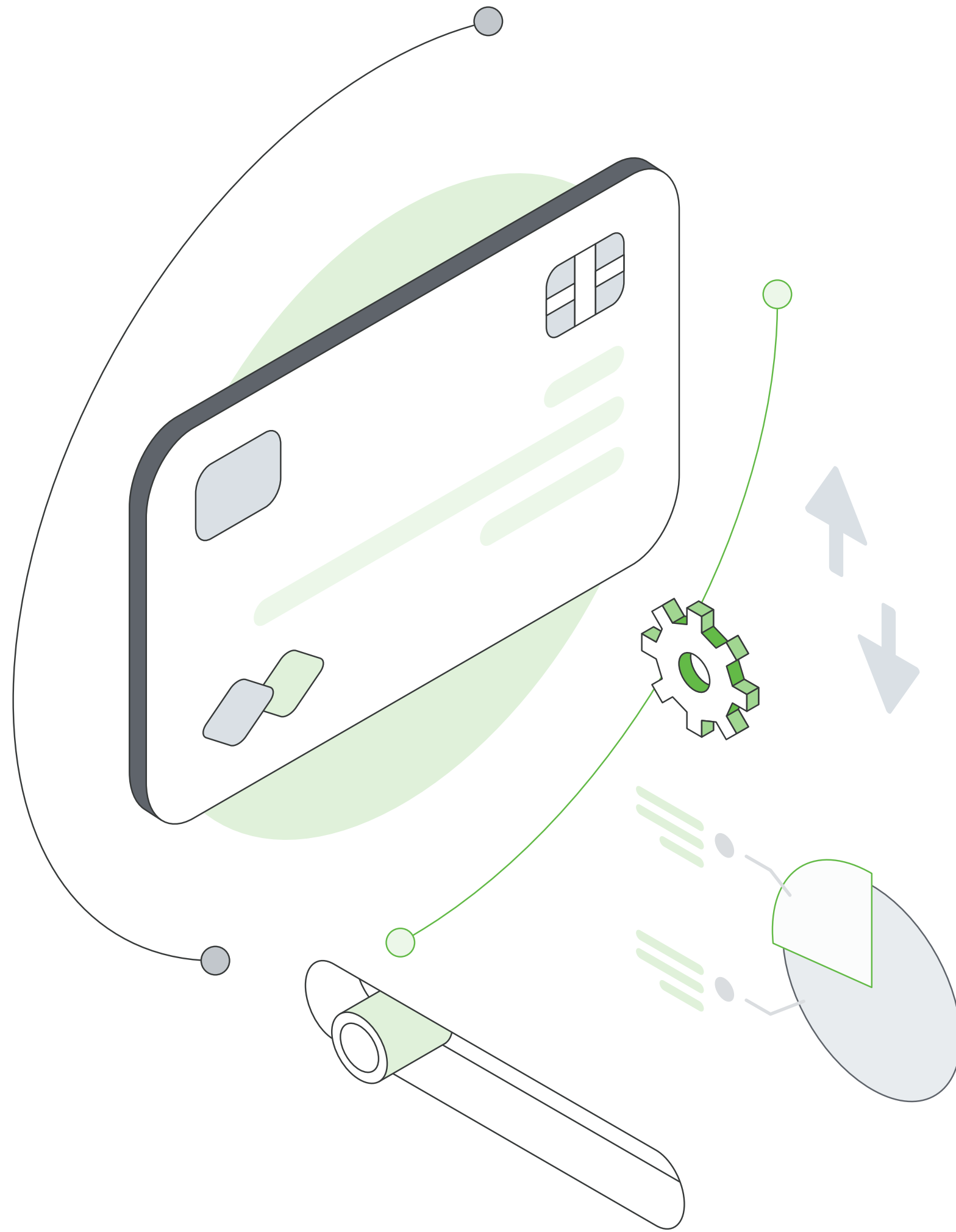
حجم المحفظة | ٢٠٢٥م

٢٦,٥٪

مساهمة بطاقات الائتمان في الإيرادات التمويلية | ٢٠٢٥م

٢.٤ مليون ريال سعودي

عائدات التمويل | ٢٠٢٥م



مميزات بطاقات الائتمان

تتمثل أبرز الاختلافات بين البطاقات التقليدية والإسلامية في المنهج المتبع لحساب الفائدة أو عدم حسابها وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية، حيث تتميز بطاقات الائتمان الإسلامية بعدم تطبيق نظام الفوائد المطبق بالبطاقات التقليدية وتوافقها مع أحكام الشريعة عبر استخدام آليات مثل الأجرة (رسوم الخدمة) أو المرابحة (البيع بالتكلفة زائد الربح). كما تتميز البطاقات الإسلامية بتنفيذ جميع معاملاتها بموجب الشريعة، في حين تعمل بطاقات الائتمان التقليدية وفقاً للمبادئ المالية التي تتضمن حساب الفائدة وفرض قيود أقل على أنواع المشتريات التي يتم إجراؤها. علاوة على ذلك، تقدم شركة تسهيل برامج التغطية التأمينية لحاملي بطاقتها الائتمانية، وذلك نظير رسوم إضافية في حالة رغبة العميل.



٢,٥٠٠ - ١,٠٠٠
ريال سعودي
الحد الائتماني

٤,٠٠٠ ريال سعودي شهرياً
الحد الأدنى للأجور

بطاقات الائتمان | بسيطة

تعزيز وصول العملاء إلى عالم التمويل الاستهلاكي

أطلقت تسهيل للتمويل منتج "بسيطة" (اشترى الآن وادفع لاحقًا) في ديسمبر من عام ٢٠٢٣م ليمثل انطلاقة الشركة نحو توفير حلول التمويل الاستهلاكي الرقمية بقدر أكبر من المرونة حيث يتيح لهم إتمام مشترياتهم والسداد لاحقًا من خلال برامج التقسيط المريحة التي تلبى مختلف احتياجات العملاء دائمة التغير وفقًا لأحكام الشريعة الإسلامية، حيث يجمع المنتج بين المنتجات التقليدية للتمويل غير المصرفي وأحدث حلول الشراء الآن والدفع لاحقًا، مما يعزز من المميزات التنافسية التي تحظى بها الشركة في سوق التمويل الاستهلاكي بالمملكة العربية السعودية. ويتيح منتج "بسيطة" لعملائه حد ائتماني متجدد، بدءًا من ١٠٠ ريال سعودي وحتى ٦٠ ألف ريال سعودي. كما يُتيح المنتج لعملائه برامج سداد مرنة تتراوح بين شهر واحد و٣٦ شهر. وقد نجح هذا المنتج الابتكاري في استقطاب ما يقرب من ١٥٨,٦ ألف عميل حتى الآن، حيث شهد رواجًا واسعًا عبر منصات التجارة الإلكترونية بفضل سرعة إصدار الموافقات وجاذبيته التي يحظى بها بين شريحة الشباب المهتمين بالتقنيات الحديثة.

ويتميز منتج "بسيطة" عن بقية منتجات التمويل غير البنكي التقليدية بتمكين العملاء من استخدامه بشكل فوري وبدون تكاليف مسبقة، وبدون أرباح أو رسوم على مجموعة من المشتريات المختارة، وذلك مع الاستفادة من برامج سداد مرنة ومريحة لدى مجموعة من الشركاء من المتاجر ومؤسسات الرعاية الصحية. ويمكن للعملاء اختيار خطط السداد التي تتناسب مع تدفقاتهم النقدية، مع الاستمتاع بمرونة إعادة استخدام الحد الائتماني المتاح فور تسوية الأرصدة المستحقة.

١٠٠ - ٦٠,٠٠٠
ريال سعودي
الحد الائتماني

حتى ٣٦ شهرًا
فترة السداد

٢,٥٠٠
ريال سعودي
الحد الأدنى للأجور





الرؤية الاستراتيجية

يدعم منتج "بسيطة" استراتيجية الشركة الرامية إلى تنوع باقة منتجاتها وتعزيز مستوى التفاعل مع العملاء. ومن خلال استهداف فئات العملاء التي تتطلع إلى حلول سداد مرنة وسهلة، يساهم منتج "بسيطة" في ترسيخ المكانة السوقية لشركة "تسهيل" في قطاع التمويل الاستهلاكي، فضلاً عن توسيع نطاق وصولها بما يتجاوز منتجات التمويل التقليدية.

تعظيم القيمة المضافة

- تعزيز قدرة الشركة على جذب عملاء جدد والحفاظ على ولائهم
- تحقيق إيرادات متكررة عبر الاستفادة من الحدود الائتمانية المتجددة
- توسيع نطاق الشراكات مع تجار التجزئة وزيادة حجم المعاملات
- تعظيم الاستفادة من القدرات الرقمية لرفع الكفاءة التشغيلية وقابلية نموذج الأعمال للتوسع

ومع تنامي معدلات الاعتماد على هذا المنتج، تزداد مساهمة "بسيطة" في إجمالي إيرادات شركة "تسهيل"، وهو ما يعزز مكانتها الرائدة وسمعتها باعتبارها الشركة الرائدة في تقديم الخدمات المالية الابتكارية التي تركز على تلبية احتياجات العملاء.



خدمات "الشراء الآن والدفع لاحقاً" التقليدية

غالبًا ما تتضمن فوائد، ولا تلتزم دائمًا بأحكام الشريعة الإسلامية

تتضمن غالبًا فوائد وغرامات على تأخير السداد ورسومًا إدارية

تتطلب معاملات ورقية، والتحقق من الراتب، وموافقات بنكية

تتطلب عادةً الربط ببطاقة ائتمانية أو حساب بنكي

تتسم غالبًا بالبطء، وتعتمد على المعاملات الورقية والأنظمة البنكية التقليدية

تتراوح بين عدة أيام وأسابيع



منتج "بسيطة"

نعم، حلول متوافقة تمامًا؛ بدون فوائد أو أرباح أو رسوم

لا توجد؛ بدون فوائد أو غرامات تأخير أو رسوم خفية

موافقة فورية عبر التطبيق، رقمية بالكامل، وبدون معاملات ورقية

مدى، و Apple Pay، و بطاقات الخصم المباشر

تجربة رقمية 100٪، باللغتين العربية والإنجليزية، ومصممة للهواتف المحمولة

خلال دقائق



المقومات التنافسية

الالتزام بأحكام الشريعة الإسلامية

الفوائد والرسوم

إجراءات تقديم الطلبات

طرق السداد

تجربة العملاء

زمن إصدار الموافقة

الأداء المالي لعام ٢٠٢٥

٧٦٩,٥ مليون ريال

إجمالي الإيرادات - عام ٢٠٢٥

٢٧٢,٢ مليون ريال

صافي الدخل بعد الزكاة - عام ٢٠٢٥



ملخص النتائج المالية



٢٠٢٥	٢٠٢٤	٢٠٢٣	٢٠٢٢	٢٠٢١	٢٠٢٠	ملخص قائمة الدخل (مليون ريال سعودي)
مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	
٧٦٩,٥	٦٢٣,٧	٥٢٣,٩	٤١٧,٠	٣٠٠,٩	١٣٠,٦	إجمالي الإيرادات
(٩٦,٨)	(٧٩,٩)	(٦٣,٢)	(٢٧,٨)	(١١,٢)	(٥,٤)	تكلفة التمويل
٦٧٢,٦	٥٤٣,٨	٤٦٠,٦	٣٨٩,٢	٢٨٩,٧	١٢٥,٢	صافي إيرادات التمويل
(٣٦٦,١)	(٢٩٥,٢)	(٢٢٥,٨)	(١٧٩,٠)	(١٤٧,١)	(١٠١,٤)	إجمالي النفقات التشغيلية
٣٠٦,٦	٢٤٨,٥	٢٣٤,٨	٢١٠,٢	١٤٢,٦	٢٣,٨	إجمالي الربح من العمليات التشغيلية
٢٧٢,٢	٢٢٢,٤	٢١٢,٢	١٩٢,٧	١٢٩,٦	٢٢,٢	صافي الدخل بعد الزكاة

٢٠٢٥	٢٠٢٤	٢٠٢٣	٢٠٢٢	٢٠٢١	٢٠٢٠	ملخص المركز المالي (مليون ريال سعودي)
مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	مدققة	
٣,٠٤٦,٢	٢,٤٠٧,١	١,٨٦٧,٤	١,٥٥٤,٦	١,١٨٦,١	٧٠٣,٢	صافي الذمم المدينة التمويلية
١٥١,٦	٨٥,٤	٧٠,١	٦٧,١	٧٨,٤	٨٦,٩	أصول أخرى
٣,١٩٧,٩	٢,٤٩٢,٥	١,٩٣٧,٤	١,٦٢١,٨	١,٢٦٤,٥	٧٩٠,١	إجمالي الأصول
١,٦٥١,٩	١,٢٧٥,٧	٩٤٥,٤	٨٣٧,٥	٦٧٥,٧	٣٤٠,٧	إجمالي الاقتراض المصرفي
١٤٣,٢	١٠٤,٢	١٠١,٤	١٠٥,٩	١٠٣,٤	٩٣,٧	التزامات أخرى
١,٧٩٥,١	١,٣٧٩,٩	١,٠٤٦,٨	٩٤٣,٤	٧٧٩,١	٤٣٤,٤	إجمالي المطلوبات
١,٤٠٢,٨	١,١١٢,٦	٨٩٠,٧	٦٧٨,٤	٤٨٥,٤	٣٥٥,٨	حقوق الملكية
٣,١٩٧,٩	٢,٤٩٢,٥	١,٩٣٧,٤	١,٦٢١,٨	١,٢٦٤,٥	٧٩٠,١	إجمالي الالتزامات وحقوق الملكية

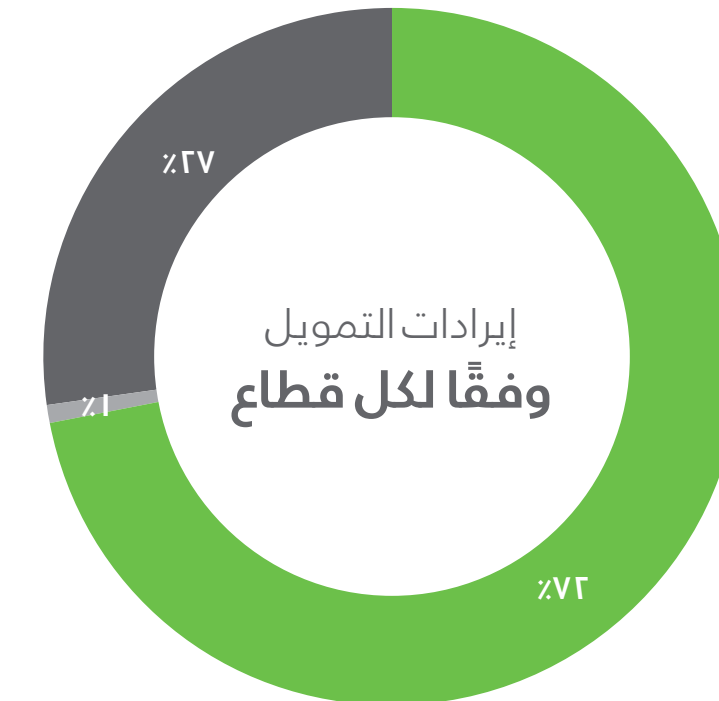
تحليل قائمة الدخل

إجمالي الإيرادات (مليون ريال سعودي)



معدل النمو السنوي
خلال ٢٠٢٥-٢٠٢٤: ٢٣٪

معدل النمو السنوي
المركب ٢٠٢٥ - ٢٠٢٠: ٤٣٪



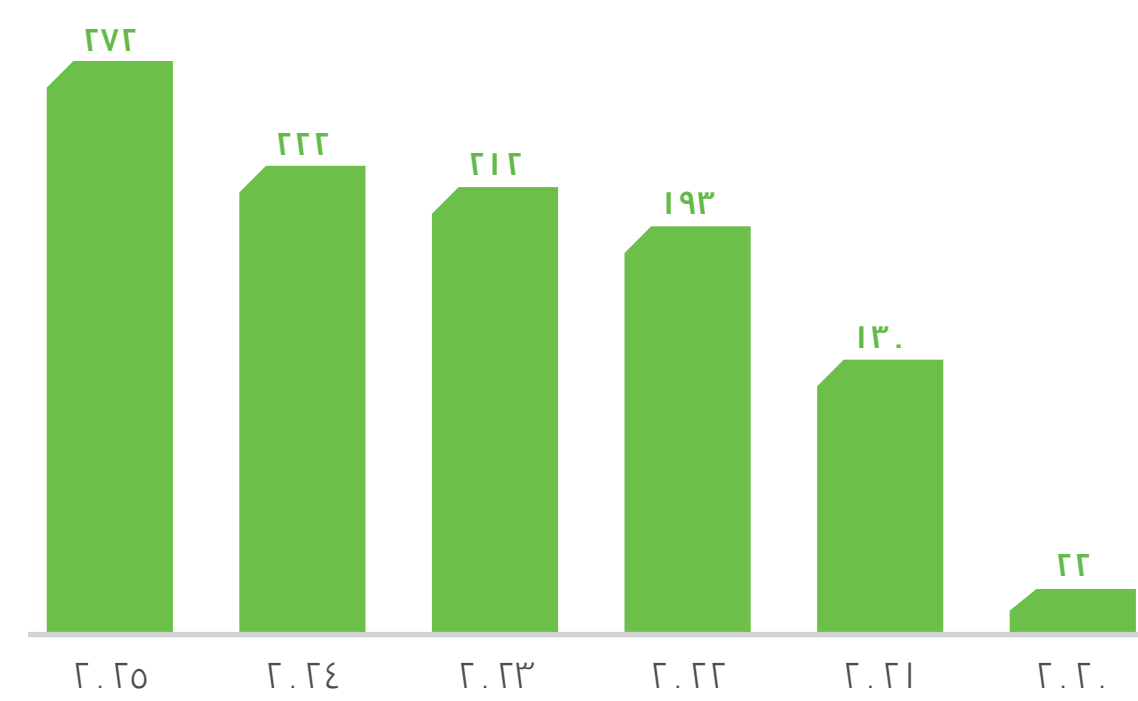
عقود تمويل التورق ٧٢٪

عقود تمويل المرابحة ١٪

بطاقات الائتمان الإسلامية ٢٧٪

بلغ إجمالي الإيرادات ٧٦٩,٥ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠٢٥، وهو نمو سنوي بمعدل ٢٣٪ بفضل النمو القوي للدخل من أنشطة بطاقات الائتمان الإسلامية، والتي زادت بأكثر من الضعف مقارنة بالعام السابق على خلفية إطلاق خدمة "بسيطة" باعتبارها أحدث حلول خدمة الدفع الميسر. وقد ساهمت إيرادات أنشطة عقود تمويل التورق بنصيب الأسد من إجمالي إيرادات الشركة خلال عام ٢٠٢٥ حيث بلغت ٧٢٪، بينما مثلت بطاقات الائتمان ثاني أكبر مساهم في إجمالي الإيرادات بنسبة ٢٧٪. وقد ساهم نمو الدخل من أنشطة عقود تمويل التورق ومنتج "بسيطة" في تعويض الانخفاض الناتج عن الإلغاء التدريجي لنشاط عقود تمويل المرابحة الذي يمثل الآن ١٪ فقط من الإيرادات التمويلية مقابل ٢٧٪ منذ عامين، حيث تم استبداله بخدمة "بسيطة" سريع النمو. وقد سجلت Now Access، أحدث مشاريع الشركة المتحدة الدولية القابضة، إيرادات بلغت ١,١ مليون ريال سعودي، وذلك بالتزامن مع بدء الشركة في توسيع نطاق عملياتها التشغيلية

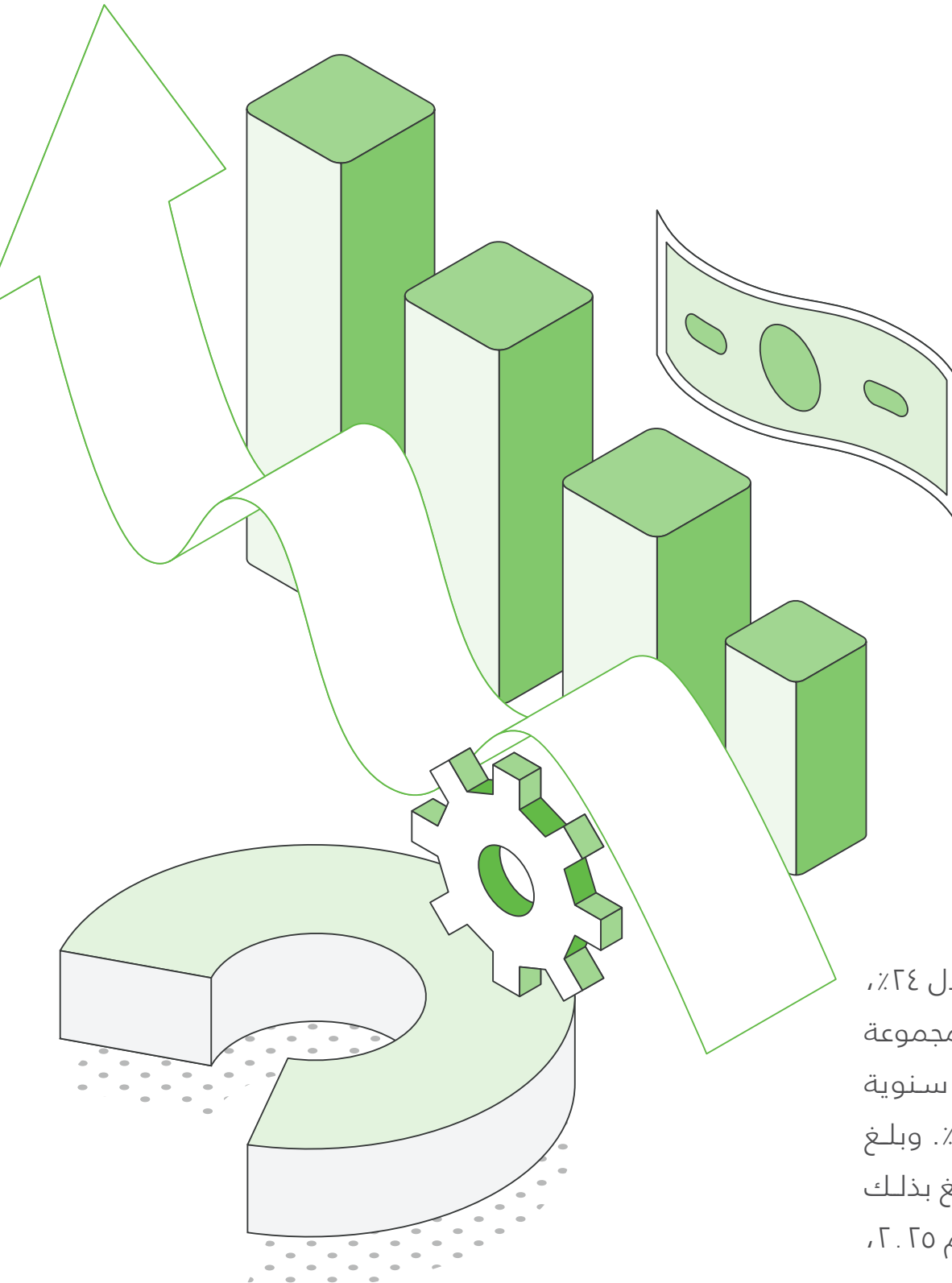
صافي الدخل بعد الزكاة (مليون ريال سعودي)



معدل النمو السنوي
خلال ٢٠٢٥-٢٠٢٤: ٢٢٪

معدل النمو السنوي
المركب ٢٠٢٥ - ٢٠٢٠: ٦٥٪

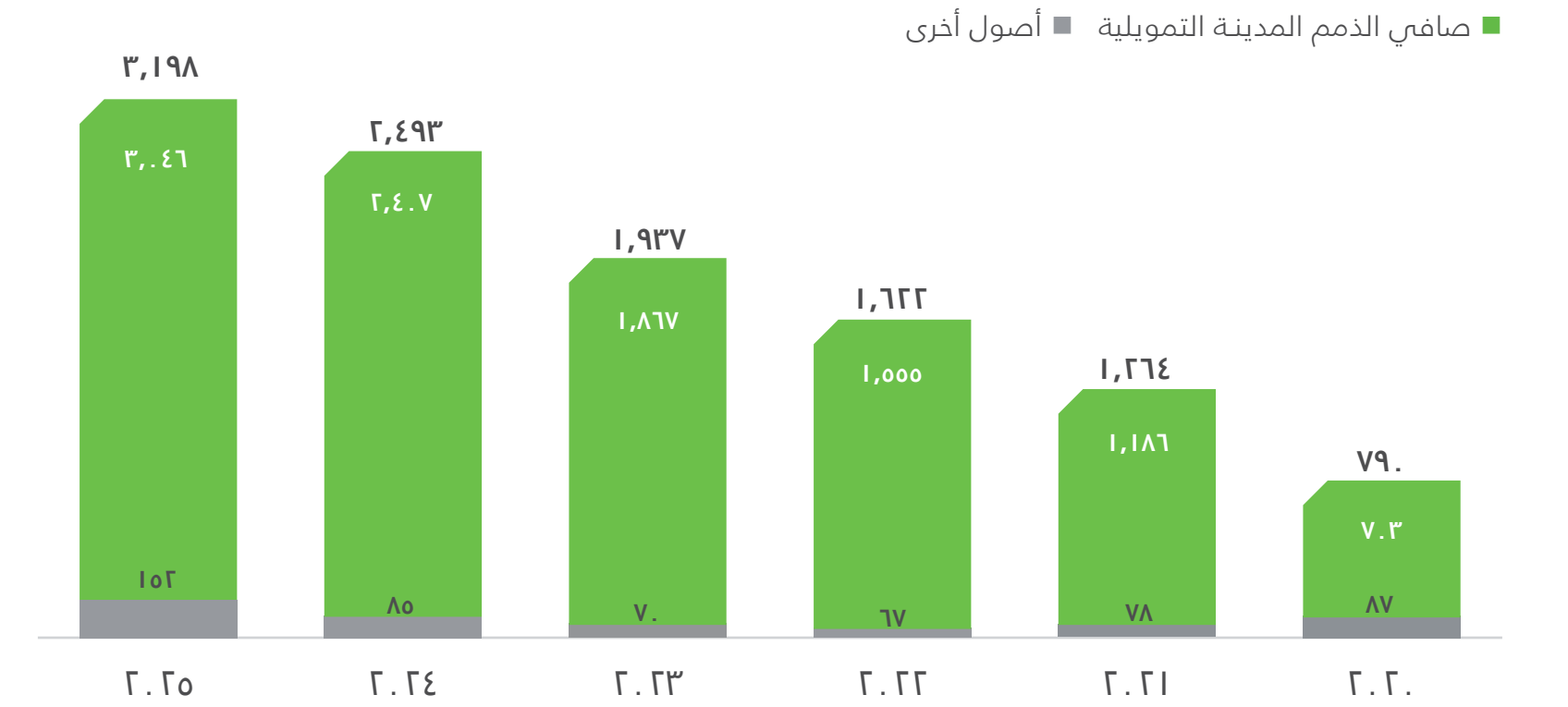
بلغ إجمالي المصروفات التشغيلية ٣٦٦,١ مليون ريال سعودي في عام ٢٠٢٥، وهو نمو سنوي بمعدل ٢٤٪، حيث مثلت ٤٧,٦٪ من الإيرادات بانخفاض قدره ٣,٠ نقطة مئوية مقارنة بالعام السابق، مع استمرار المجموعة في الحفاظ على كفاءة العمليات التشغيلية. ونتج عن ذلك ارتفاع الدخل من العمليات التشغيلية بنسبة سنوية ٢٣٪ ليسجل ٣٠٦,٦ مليون ريال سعودي، ليبلغ معدل النمو السنوي المركب على مدار ٥ سنوات ٦٧٪. وبلغ صافي الدخل بعد الزكاة ٢٧٢,٢ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠٢٥، بزيادة سنوية قدرها ٢٢٪، ليبلغ بذلك معدل النمو السنوي المركب ٦٥٪ للفترة من ٢٠٢٠ إلى ٢٠٢٥. وبلغ معدل صافي الربح ٣٥,٤٪ خلال عام ٢٠٢٥، بانخفاض سنوي قدره ٢,٠ نقطة مئوية فقط.



تحليل الميزانية

تطور الأصول

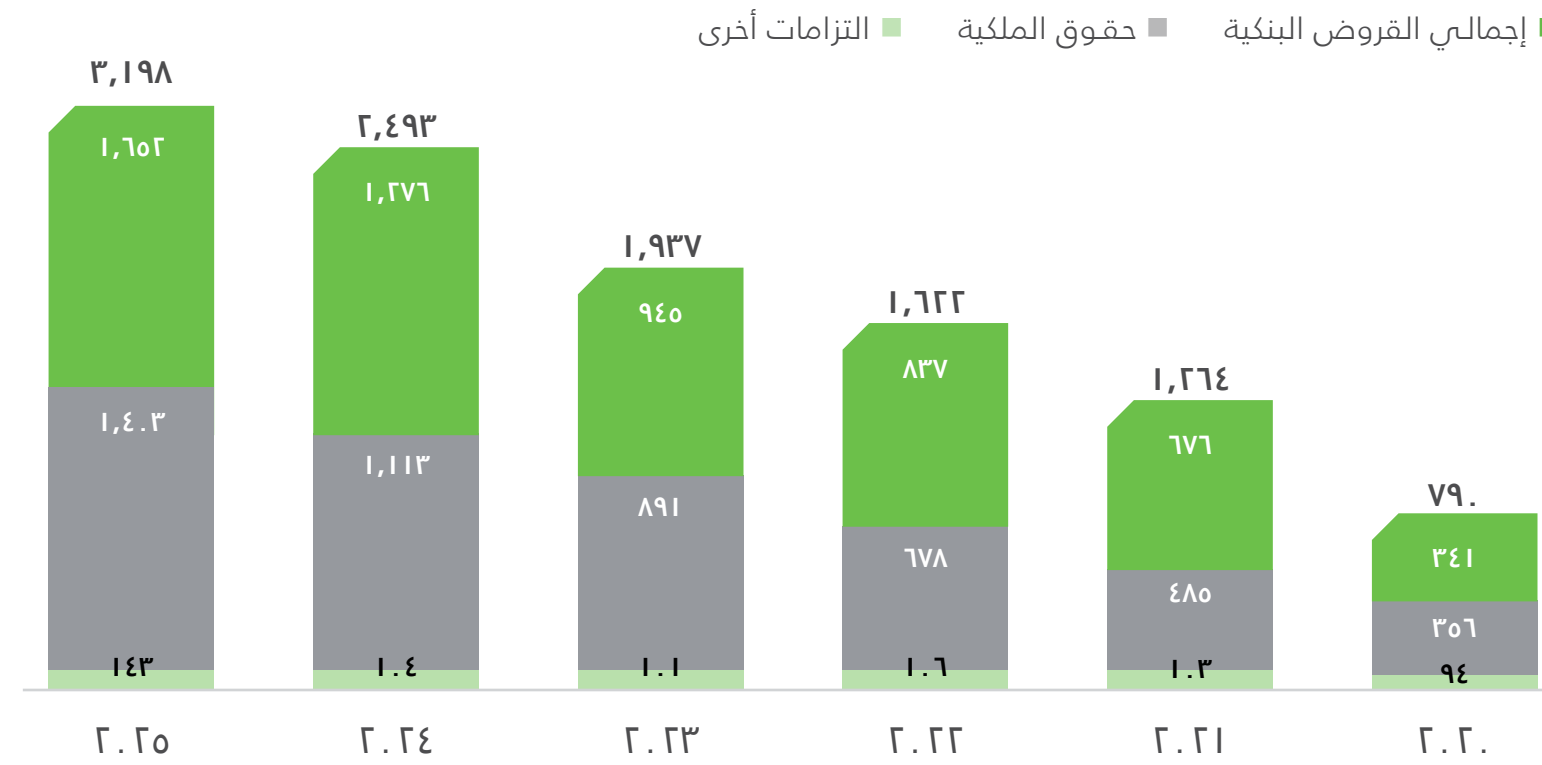
إجمالي الأصول (مليون ريال سعودي)



بلغ إجمالي أصول الشركة المتحدة الدولية القابضة ٣,٢ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، وهو نمو سنوي بنسبة ٢٨٪، ومعدل نمو سنوي مركب لمدة خمس سنوات بنسبة ٣٢٪. ويعكس نمو الأصول بشكل رئيسي ارتفاع صافي الذمم المدينة التمويلية، حيث مثلت ٩٥٪ من قاعدة الأصول في نهاية عام ٢٠٢٥. وقد ارتفع صافي الذمم المدينة التمويلية بشكل كبير خلال السنوات الخمس الماضية من ٧.٣ مليون ريال سعودي في عام ٢٠٢٠ إلى ٣,٠ مليار ريال سعودي في عام ٢٠٢٥، وهو ما يمثل زيادة بأكثر من أربعة أضعاف وبمعدل نمو سنوي مركب ٣٤٪، حيث يعكس ذلك الطلب المستمر على عقود تمويل التورق وارتفاع حجم أنشطة بطاقات الائتمان وإطلاق منتج "بسيطة" خلال العام.

الالتزامات وحقوق الملكية

إجمالي الالتزامات وحقوق الملكية (مليون ريال سعودي)



بلغ إجمالي التزامات الشركة المتحدة الدولية القابضة ١,٨ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، وهو ارتفاع سنوي بمعدل ٣٪ ومعدل نمو سنوي مركب بنسبة ٣٣٪ بين عامي ٢٠٢٠ و ٢٠٢٥. ويرجع هذا النمو بشكل أساسي إلى التوسع بقاعدة التمويل تماشيًا مع النمو المستمر للمحفظة التمويلية للشركة. ومثل إجمالي القروض المكون الرئيسي للالتزامات الشركة، حيث بلغ ١,٦٥ مليار ريال سعودي وشكل المساهم الرئيسي في معدل نمو إجمالي الالتزامات. وارتفعت القروض المصرفية بمعدل سنوي ٢٩٪، لتسجل معدل نمو سنوي مركب على مدار خمس سنوات بنسبة ٣٧٪، وهو ما يؤكد قدرة الشركة على الوصول لمصادر التمويل وتعميق علاقاتها مع شركائها المصرفيين. وبالتوازي مع ذلك بلغت حقوق المساهمين ١,٤ مليار ريال سعودي اعتبارًا من ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥ مما يمثل زيادة سنوية بنسبة ٢٦٪. ويعكس التعزيز المطرد لقاعدة الأسهم الربحية المستدامة والإدارة الحكيمة لرأس المال، ما يعزز المرونة المالية للشركة المتحدة الدولية القابضة ويوفر أساسًا قويًا لدعم مسار نموها.

أبرز المؤشرات الرئيسية

١٠,٩ ريال سعودي

ربحية السهم عن عام ٢٠٢٥
(بعد الزكاة)

٢١,٧٪

العائد على متوسط الأسهم
(بعد الزكاة)

٩,٦٪

العائد على متوسط الأصول
(بعد الزكاة)

الخدمات التمويلية



بلغ إجمالي الدين ١,٦٤ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، وهو نمو سنوي بنسبة ٢٩٪ مقابل ١,٢٧ مليار ريال سعودي في بداية العام. وتتألف محفظة ديون الشركة المتحدة الدولية القابضة بشكل أساسي من ترتيبات تمويل إسلامية هيكلتها الشركة من خلال تسهيلات المرابحة مع مجموعة متنوعة من الشركاء المصرفيين. وفي بداية عام ٢٠٢٥ حافظت الشركة على علاقات تمويل مع مصرف الإنماء وبنك الإمارات دبي الوطني ومصرف الراجحي والبنك السعودي الأول والتي دعمتها الشركة بعدد ٤٢ عقد مرابحة. وخلال العام وسعت الشركة المتحدة الدولية القابضة حجم وتنوع تمويلها من خلال زيادة الاقتراض من الشركاء الحاليين مع تأسيس علاقة جديدة مع بنك الرياض. وارتفع عدد عقود المرابحة إلى ٦٩ عقدًا بحلول نهاية العام مما يعكس نشاط التمويل المستمر لدعم مبادرات نمو الشركة. وشملت التمويلات البارزة تمويلًا إضافيًا من البنك السعودي الأول والذي ارتفع من ٣٥ مليون ريال سعودي إلى ٧٠ مليون ريال سعودي، إلى جانب زيادة الاقتراض من بنك الإمارات دبي الوطني ومصرف الراجحي. وفي الوقت نفسه ساهم إدخال بنك الرياض في إضافة ١٠ مليون ريال سعودي إلى رصيد الدين في نهاية العام. ويعكس التوسع في تسهيلات التمويل النهج الاستباقي للشركة المتحدة الدولية القابضة لتعزيز سيولتها مع توسيع قاعدة مدينيها بما يدعم المتطلبات التشغيلية والتوسعية المستمرة.

الخدمات التمويلية المصرفية

الرصيد الافتتاحي كما في ١ يناير ٢٠٢٥

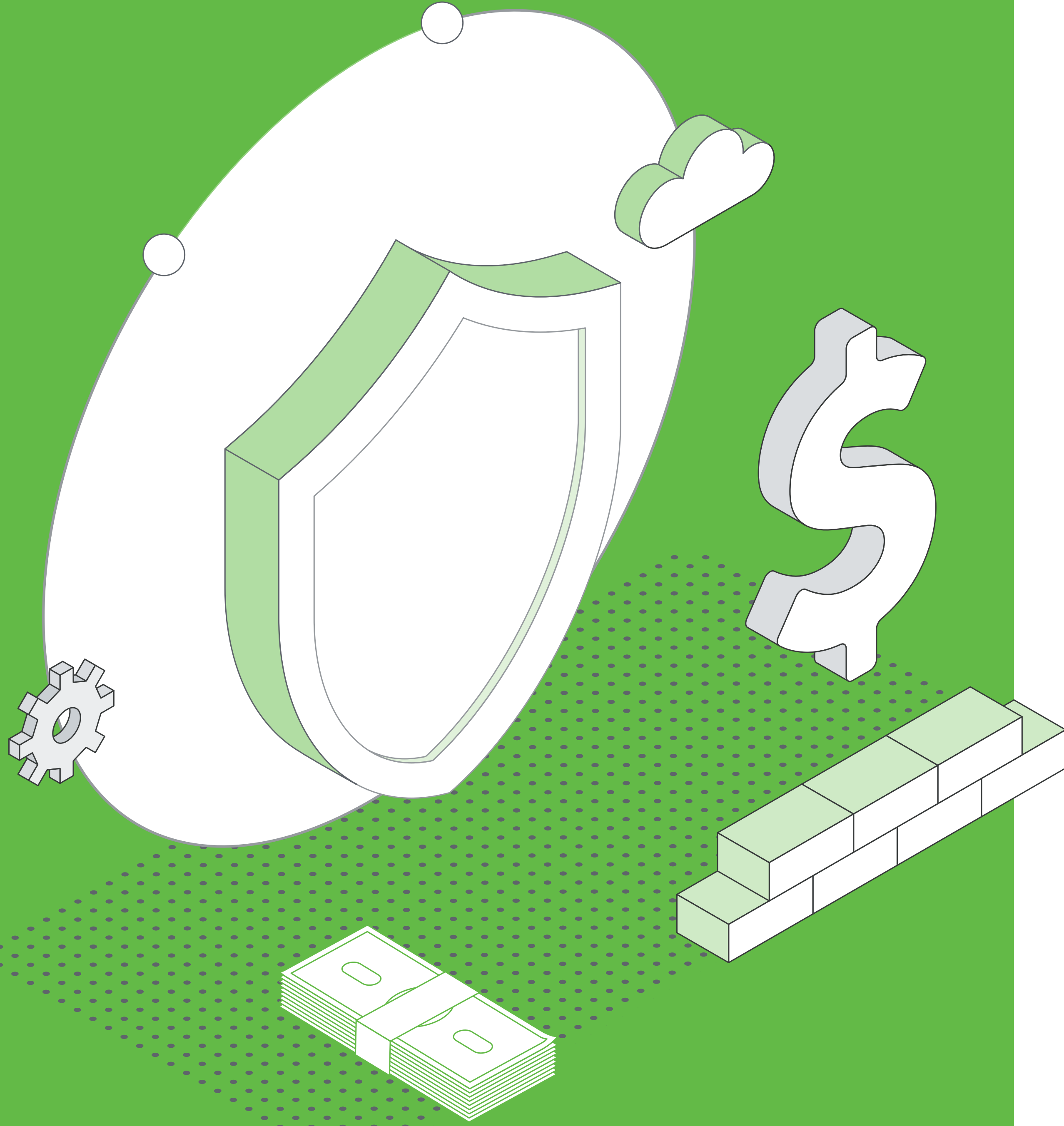
اسم البنك	عدد عقود المرابحة	المبلغ المدفوع (مليون ريال سعودي)	مدة القرض	الرصيد الختامي للقرض (مليون ريال سعودي)
مصرف الإنماء	١٤	١١٤,٩	٤ سنوات	٤٨٧,٣
بنك الإمارات دبي الوطني	٧	٤,٤	٥ سنوات	١٩٥,٦
مصرف الراجحي	٩	٣٧٥,٩	٥ سنوات	٢٣٤,٦
البنك السعودي الأول	١٢	١٠٠,٠	٥ سنوات	٣٥٠,٠
الإجمالي	٤٢	٥٩٥,٢	-	١٢٦٧,٥

الرصيد الختامي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥

اسم البنك	عدد عقود المرابحة	المبلغ المدفوع (مليون ريال سعودي)	مدة القرض	الرصيد الختامي للقرض (مليون ريال سعودي)
مصرف الإنماء	٢٨	١٩٣,٦	٤ سنوات	٤١٨,٧
بنك الإمارات دبي الوطني	١٠	٦٧,٤	٤ سنوات	٢٣٨,٣
مصرف الراجحي	١١	٢٠٩,٦	٥ سنوات	٢٧٠,٠
البنك السعودي الأول	١٩	٣٥٠,٠	٤ سنوات	٧٠٠,٠
بنك الرياض	١	٣٠,٠	٥ سنوات	١٠٠,٠
الإجمالي	٦٩	١٤٥٣,٥	-	١٦٣٧,٠

السبب	الوصف	مبلغ عام ٢٠٢٥ مليون ريال سعودي	الزكاة والمدفوعات الحكومية
إقرار الزكاة السنوي	الزكاة على الدخل	٢٦,٠	الزكاة
مدفوعات التأمين الاجتماعي المستحقة على السعوديين والموظفين ذوي الخبرة	التأمينات الاجتماعية	٦,٥	المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية
للاستشارات والخدمات الأخرى التي تقدمها الشركات غير المقيمة	الضريبة المقتطعة	١,٠	هيئة الزكاة والضريبة والجمارك

إدارة المخاطر



إدارة المخاطر

تحقيق النمو المنضبط

تتبنى المجموعة منهجية متكاملة لإدارة المخاطر بجميع قطاعات أعمالها، إيمانًا منها بدورها المحوري في دعم مسيرة النمو المستدام، والارتقاء بجودة المحفظة التمويلية، وضمان الامتثال للضوابط التنظيمية. ويرتكز النهج المنضبط الذي تتبعه المجموعة على الموازنة بين طموحاتها التوسعية والضوابط الحكيمة لإدارة المخاطر، مما يضمن تعزيز مرونتها المالية في مواجهة مختلف التقلبات الاقتصادية، فضلًا عن حماية القيمة لجميع الأطراف ذات العلاقة. وبفضل التزامها الراسخ بأعلى معايير الحوكمة، واعتمادها على أحدث أدوات التقييم الائتماني وآليات التحصيل الفعالة، تواصل شركة «تسهيل للتمويل» الحفاظ على استقرار جودة أصولها وتحقيق أداء مالي قوي ومستدام، وذلك بالتوازي مع مساعيها المستمرة لتوسيع باقة منتجاتها وتنمية قاعدة عملائها.

٩,٩%

نسبة الديون غير العاملة

٣٣%

نسبة تغطية الديون

٤,٥%

الديون المشطوبة كنسبة
من محفظة القروض



حوكمة المخاطر والرقابة

تتبنى المجموعة سياسة مختصة بحوكمة المخاطر تتوافق مع آخر التوجيهات التي يقدمها مجلس الإدارة، وذلك من خلال وضع محددات واضحة لمدى تقبل المخاطر، وبإشراف مباشر من لجنة إدارة المخاطر والائتمان في الشركة المتحدة للخدمات المالية «تسهيل للتمويل»، التي تضم في عضويتها مجموعة من الأعضاء المستقلين. وتأخذ اللجنة على عاتقها مسؤولية الإشراف على استراتيجية المخاطر، ومراقبة مدى إمكانية التعرض للمخاطر الرئيسية، فضلاً عن ضمان توافقها التام مع الأهداف الاستراتيجية للمجموعة.

كما يؤدي قسم إدارة المخاطر المستقل دورًا هامًا في تنفيذ إطار إدارة المخاطر وإجراء عمليات المتابعة والمراقبة المستمرة، إلى جانب رفع التقارير الدورية إلى الإدارة العليا ولجنة إدارة المخاطر والائتمان. ويساهم هذا الهيكل المؤسسي الواضح في ترسيخ مبادئ المساءلة والشفافية، مع ضمان سرعة الإبلاغ عن المسائل المرتبطة بالمخاطر والتعامل معها بفعالية.



قسم إدارة المخاطر



القدرات الأساسية لإدارة المخاطر

يرتكز إطار إدارة المخاطر في «تسهيل للتمويل» على مجموعة من القدرات المتكاملة التي صُممت خصيصًا لإدارة المخاطر المالية والتشغيلية والاستراتيجية بكفاءة عالية، وتشمل:



تقييم ائتماني متقدم

تتيح نماذج التصنيف الائتماني متعددة المستويات، والمدعومة ببيانات شركة «سمة»، تحديد مستوى المخاطر الخاصة بكل عميل بدقة متناهية، مما يضمن دقة وانضباط التغطية الائتمانية.



نظام تسعير ديناميكي

تتناسب معدلات الربح مع مستويات المخاطر التي يتعرض لها العملاء والظروف السائدة في السوق، بما يضمن الحفاظ على مرونة هوامش الربحية.



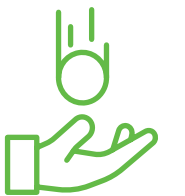
مراقبة المحفظة واختبارات التحمل

تساهم المراجعات الدورية للمحفظة التمويلية وتحليلات السيناريوهات المحتملة في رصد المخاطر مبكرًا وإدارتها بأسلوب استباقي وفعال.



التحصيل والاسترداد

تعمل استراتيجيات التحصيل المرنة والقابلة للتطوير على تحسين معدلات المبالغ المستردة والحد من الخسائر الناجمة عن الديون المتعثرة.



الأمن السيبراني وحماية البيانات

تتوافق ضوابط أمن تكنولوجيا المعلومات والبيانات مع المعايير التنظيمية المعمول بها في المملكة، وذلك بهدف حماية الأنظمة التكنولوجية، وتأمين بيانات العملاء، وضمان استمرارية الأعمال.



المخاطر الرئيسية



منهجية التعامل معها

الانضباط في عمليات المنح الائتماني، واعتماد نماذج تقييم للمخاطر الائتمانية متعددة المستويات، والربط الآلي مع شركة سمة، والتسعير الديناميكي، وتحسين كفاءة التحصيل، وتفعيل آليات التنفيذ القانوني.

الوصف

مخاطر الائتمان والتخلف عن السداد والتحصيل الناشئة عن عقود التمويل بدون ضمان والتقلبات الاقتصادية.

الفئة

جودة الائتمان
والمحفظة

. 1

احتمالية الحدوث
مر تفعة
الأثر
مر تفعة

المراجعات السنوية للنماذج، والاعتماد على التحليلات المتقدمة للبيانات، واختبارات التحمل، والإدارة الاستباقية لرأس المال والتكاليف.

التغيرات التي تطرأ على افتراضات أو منهجيات احتساب الخسائر الائتمانية المتوقعة والتي قد تؤدي إلى زيادة المخصصات المطلوبة.

جودة الائتمان
والمحفظة

. 2

احتمالية الحدوث
مر تفعة
الأثر
متوسطة

التقييم الدقيق لمخاطر الشرائح المستهدفة، والتسعير الديناميكي، واعتماد سياسة موافقات انتقائية، وتطبيق إجراءات تحصيل صارمة.

اتساع قاعدة العملاء لتشمل شرائح أصغر سنًا أو ذات دخل منخفض، مما يؤدي إلى زيادة المخاطر الكلية للمحفظة.

جودة الائتمان
والمحفظة

. 3

احتمالية الحدوث
متوسطة
الأثر
متوسطة



منهجية التعامل معها

الوصف

الفئة

مرونة التسعير، وتنويع مصادر التمويل، واستخدام أدوات إدارة مخاطر أسعار الفائدة، وتعزيز كفاءة التكاليف، وإجراء تحليلات دورية للسيناريوهات المحتملة.

تقلبات تكاليف التمويل ومعدلات الربح وتأثيرها المباشر في هوامش الربحية.

استقرار التمويل
وهوامش الربحية

الأثر
مرتفعة

احتمالية الحدوث
مرتفعة

. ٤

تخصيص إدارة مستقلة للأمن السيبراني، وتطبيق ضوابط أمنية تتوافق مع المعايير الوطنية، وإجراء عمليات تدقيق دورية، ووضع خطط محكمة لاستمرارية الأعمال، والامتثال التام للضوابط التنظيمية.

تعطل أنظمة تكنولوجيا المعلومات، أو التهديدات السيبرانية، أو اختراق البيانات، وما يترتب عليها من تأثيرات سلبية على العمليات التشغيلية أو السمعة المؤسسية.

التشغيلية
والتكنولوجية

الأثر
متوسطة

احتمالية الحدوث
مرتفعة للغاية

. ٥

تنويع باقة المنتجات، وتوسيع شبكة الشركاء الاستراتيجيين، وزيادة مساهمة منتجات التمويل المستقلة.

الاعتماد المفرط على شرائح محددة من العملاء أو الشركاء وتأثير ذلك في الإيرادات.

الاستراتيجية
والسوقية

الأثر
منخفضة

احتمالية الحدوث
منخفضة

. ٦



منهجية التعامل معها

إجراء أبحاث سوقية متعمقة، وتوجيه الحملات التسويقية بدقة، والمراقبة المستمرة لمؤشرات الأداء، والالتزام بالابتكار المستمر في المنتجات.

الوصف

عدم تمكن المنتجات التي تم إطلاقها حديثاً من تحقيق الانتشار المطلوب أو المكانة التنافسية المستهدفة.

الفئة

الاستراتيجية
والسوقية

.٧

الأثر
متوسطة

احتمالية الحدوث
منخفضة

تبني نموذج تشغيلي يركز على التحول الرقمي، والاستثمار المستمر في الحلول التكنولوجية، وابتكار منتجات جديدة، والتركيز على تقديم تجربة متميزة للعملاء.

ارتفاع حدة المنافسة بين المؤسسات المالية المحلية والدولية.

الاستراتيجية
والسوقية

.٨

الأثر
متوسطة

احتمالية الحدوث
مرتفعة للغاية

يعكس سجل المخاطر الموضح أعلاه التقييم الحالي للإدارة، ويخضع لمراجعات دورية لضمان توافقه التام مع الأولويات الاستراتيجية للمجموعة والمتطلبات التنظيمية المتغيرة.

الاستدامة

٨١%

نسبة التوطين في المجموعة
(الشركات داخل المملكة فقط)

٦.٦

إجمالي عدد الموظفين في المجموعة





الاستدامة التزام متجدد بممارسات الاستدامة

تتبنى المجموعة منهجًا شاملاً يركز على الالتزام بممارسات الأعمال المسؤولة وذلك عبر دمج أفضل ممارسات الاستدامة في جميع جوانب أعمالها، سعياً لتعظيم القيمة لجميع الأطراف ذات العلاقة والموظفين، وتمكين عملاتها، فضلاً عن المردود الإيجابي على المجتمعات المحيطة بأعمالها. كما تحرص الشركة على رسم مستقبل أفضل للجميع وتعزيز قدرتهم على مواجهة مختلف التحديات، وذلك عبر دفع عجلة الابتكار في الحلول الرقمية، وتحقيق الشمول المالي، وتعزيز الاستدامة البيئية. وفي هذا الإطار، عكفت الشركة على دمج ممارسات المسؤولية الاجتماعية، وحماية البيئة، وتطبيق أفضل معايير الحوكمة بمختلف جوانب استراتيجيتها، وهو ما سينعكس مردوده الإيجابي المستدام على المجتمع بوجه عام.

المسؤولية الاجتماعية: دعم المجتمعات المحيطة بأعمالنا

الشمول المالي والتمكين الاقتصادي

تضع شركة الشركة المتحدة الدولية القابضة على رأس أولوياتها توفير الدعم اللازم لعملائها والمجتمعات المحيطة بعملياتها، باعتبارهم الركيزة الأساسية في تسطير مسيرة إنجازاتها. كما تدرك الشركة أهمية إزالة العقبات التمويلية أمام الأفراد والشركات، وذلك عبر تقديم باقة متنوعة من الخدمات المالية التي تتسم بالمرونة، وهو ما يساهم في تحقيق التمكين الاقتصادي، وذلك إلى جانب جهودها الحثيثة لتعزيز الشمول المالي، ودعم رواد الأعمال، وتطوير مجال المدفوعات على المستوى العالمي، وتوفير الحلول والخدمات الابتكارية لعملائها، بما يساهم في بناء مستقبل أكثر ازدهارًا.

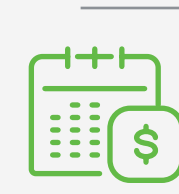
تسهيل الاستفادة من الحلول التمويلية

تعكف الشركة على ضخ المزيد من الاستثمارات لتحقيق الشمول المالي سعيًا لتمكين رواد الأعمال والشركات الصغيرة والأفراد للمشاركة الفعالة في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية، وذلك من منطلق عقيدتها الراسخة بأنّ الحصول على أدوات التمويل الأساسية هي حق لجميع أفراد المجتمع، وخاصةً ممن واجهوا عقبات سابقة حالت دون حصولهم على التمويل.

وقد حرصت الشركة على الالتزام بتحقيق ما يلي:



تخفيض متطلبات الحد الأدنى للحصول على تمويل بهدف توسيع نطاق الوصول للخدمات المالية.



تقديم جداول سداد مرنة وبأسعار مناسبة للجميع.



إتاحة حلول مالية بديلة وميسرة للديون ذات التكاليف التمويلية المرتفعة عبر حلول الدفع الآن والشراء لاحقًا.



توفير الخدمات التمويلية المطلوبة في غضون ٢٤ ساعة فقط.



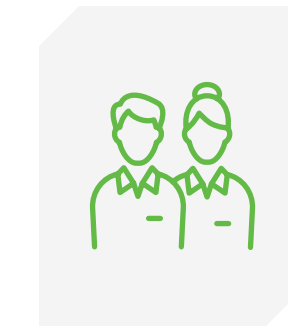
دعم موظفي الشركة

تلتزم «الشركة المتحدة الدولية القابضة» وشركاتها التابعة بتوفير بيئة عمل شاملة وحيوية تساهم في تنمية المواهب وتعزيز التطوير المهني لجميع أفراد فريق العمل، باعتبارهم الركيزة الأساسية لتحقيق النجاح. وتلعب إدارة الموارد البشرية دورًا محوريًا في وضع مجموعة من السياسات المدروسة بعناية والتي تتيح للموظفين تحقيق الاستفادة القصوى من البرامج الشاملة المختصة في تعزيز القدرات، وإثراء الجانب المعرفي، وتنمية المهارات، والتطور الوظيفي.

تتضمن أبرز المبادرات



تقديم مزايا تنافسية وفرص التعاقب الوظيفي لاستقطاب والاحتفاظ بأفضل الكفاءات.



توفير بيئة عمل تساهم في تعزيز التنوع، ودعم المساواة، وتحقيق الشمولية.



إعداد برامج تدريبية لتنمية المهارات الشخصية والمهنية للموظفين.



٨١٪

نسبة التوطين في المجموعة (الشركات داخل المملكة فقط)

٦.٦

إجمالي عدد الموظفين في المجموعة



وانطلاقًا من التزام المجموعة بتوظيف أفضل الكفاءات الوطنية الطموحة، يشكل السعوديون ٨١٪ في فريق العمل، وهو ما يعكس المساهمة الفاعلة في تنمية القوى العاملة الوطنية، مع ضمان بيئة عمل داعمة ومحفزة لتحقيق النجاح.

حماية البيئة

الحد من الأثر البيئي

تساهم الشركة المتحدة الدولية القابضة في الحد من الأثر البيئي لعملياتها من خلال تقديم خدمات تمويلية رقمية متطورة، وذلك باعتبارها إحدى الشركات الرائدة في تقديم الحلول المالية الرقمية الابتكارية. كما تحرص الشركة على دمج تطبيقات الاستدامة في مختلف عملياتها لتعزيز المردود الإيجابي على البيئة، حيث يركز نموذج أعمالها على تنفيذ المعاملات الرقمية، مع الحد من استخدام الورق، وهو ما يساهم في تقليص البصمة البيئية للخدمات المالية التقليدية وتعزيز جهود الحفاظ على الموارد الطبيعية..

ترشيد استهلاك الطاقة وتبني ممارسات الاستدامة

يعد الابتكار الرقمي أحد الركائز الأساسية لمنهج الاستدامة الذي تتبناه الشركة المتحدة الدولية القابضة، وذلك عبر تعظيم الاستفادة من تقنيات الحوسبة السحابية والحلول المتطورة لترشيد استهلاك الطاقة، وتقليل الحاجة إلى البنية الأساسية والمكاتب التقليدية، وخفض الانبعاثات الكربونية. كما تعكف الشركة على استكشاف وسائل جديدة لتعزيز التزامها نحو البيئة، مع توفير باقة متنوعة من الخدمات المالية الابتكارية، وذلك في إطار حرصها المتواصل على تبني أفضل ممارسات الاستدامة.

التزام متجدد... وأثر مستدام

تدرك الشركة أن الاستدامة ليست التزاماً مؤقتاً، بل رحلة تتطلب التطوير المستمر والتقييم الدقيق لعملياتها التشغيلية مع ضمان مواءمتها مع ممارسات الاستدامة والحفاظ على البيئة. ومن هذا المنطلق، تحدد الشركة أهدافاً واضحة وقابلة للقياس مع الإفصاح عن أحدث التطورات الخاصة في هذا الصدد، مما يعزز من مبادئ المساءلة وتحفيز الشركات العاملة في القطاع لاتخاذ خطوات مماثلة. كما تستهدف الشركة تعظيم المردود الإيجابي والمستدام للعملاء والمجتمعات المحيطة بعملياتها، وذلك عبر دمج الحلول الرقمية بمختلف أنشطتها، وترشيد استهلاك الطاقة، ودفع عجلة المشاركة المجتمعية، وذلك من منطلق عقيدتها الراسخة بأهمية الاستدامة كعامل فعال نحو تنمية ونجاح أعمالها ومساهمتها في تحقيق مستقبل أكثر ازدهاراً.



التزام متجدد... وأثر مستدام

إتاحة خدمات مالية عن بُعد، مما يقلل من الانبعاثات الناجمة عن السفر والتنقل.

توفير عمليات رقمية تقلل من الاعتماد على الخدمات اللوجستية التقليدية كثيفة الاستهلاك للطاقة.

تقليل الاعتماد على الورق، مما يساهم في الحفاظ على الغابات وتقليل النفايات.

نظام الحكومة



نظام الحوكمة

مجلس الإدارة

يتشكل مجلس إدارة الشركة المتحدة الدولية القابضة من (٦) أعضاء، وفق ما نصت عليه أحكام النظام الأساسي للشركة، وكما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥م قد ضم المجلس كلاً من السادة:

محمد جلال علي فهمي

نائب رئيس مجلس إدارة – تنفيذي



المؤهلات والخبرات

- يتمتع الأستاذ/ محمد جلال بخبرة قيادية تمتد لأكثر من ٣٠ عامًا في مجالات التجزئة والمبيعات والتسويق والتخطيط الاستراتيجي، إلى جانب القطاعين المالي والمحاسبي، كما يتولى عضوية مجالس إدارة في عدد من الشركات في قطاعات متنوعة. ويحمل درجة البكالوريوس في المحاسبة من جامعة عين شمس

الوظائف الحالية

- العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا)
- الرئيس التنفيذي المكلف للشركة المتحدة الدولية القابضة

الوظائف السابقة

مدير عام شركة نواه القابضة

العضوية الحالية في مجالس الإدارة

- الشركة المتحدة للخدمات المالية
- شركة بروكو للخدمات، خارج المملكة
- الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) - مساهمة مدرجة
- شركة حلواني إخوان – مساهمة مدرجة

العضوية السابقة في مجالس الإدارة

- الشركة المتحدة للمستلزمات المنزلية
- شركة أحمد محمد صالح باعشن وشركاه

فوزان محمد أحمد الفوزان

رئيس مجلس الإدارة – غير تنفيذي



المؤهلات والخبرات

- حاصل على بكالوريوس العلوم الإدارية تخصص محاسبة من جامعة الملك سعود عام ١٩٩٣م، كما يمتلك السيد/ فوزان خبرة لأكثر من ٢٥ عامًا في مجالّي الاقتصاد وإدارة الأعمال

الوظائف الحالية

- نائب رئيس مجلس إدارة الفوزان القابضة
- العضو المنتدب لشركة بوان

الوظائف السابقة

مدير عام شركة الفوزان لمواد البناء

العضوية الحالية في مجالس الإدارة

- الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا)- مساهمة مدرجة
- شركة الفوزان القابضة
- شركة عبداللطيف ومحمد الفوزان
- شركة مدار لمواد البناء
- بوان- مساهمة مدرجة
- شركة رتال للتطوير العمراني- مساهمة مدرجة
- شركة أجواد القابضة
- شركة اليمامة لحديد التسليح
- الشركة المتحدة للخدمات المالية
- شركة بلوم للاستثمار السعودية
- شركة المدى القابضة
- شركة أمجال للتطوير العقاري
- الشركة المتحدة للصناعات الحديدية
- الشركة المتحدة للصناعات الزجاجية
- شركة روابي الرياض المحدودة

العضوية السابقة في مجالس الإدارة

- شركة مدار للعدد والأدوات
- شركة مدار لمواد الكهرباء
- الشركة الأولى لتطوير العقارات
- الشركة المتحدة للمستلزمات المنزلية
- شركة نواه القابضة
- شركة معالي الخليج للتجارة
- شركة إنجاز المشاريع المحدودة

عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى

عضو مجلس إدارة - مستقل



الوظائف الحالية

كبير المستشارين في بنك التصدير والاستيراد

الوظائف السابقة

- المؤسس والمدير التنفيذي لمركز دان للاستشارات المالية
- مستشار للوزير لدى وزارة النقل
- الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة لازارد العربية السعودية
- الرئيس التنفيذي لشركة البلاد للاستثمار (البلاد كابيتال)
- المدير التنفيذي لبنك بي ان بي باريبا
- مساعد مدير عام مجموعة سامبا المالية

عضوية اللجان

رئيس لجنة المراجعة

المؤهلات والخبرات

حاصل على شهادة بكالوريوس في إدارة الأعمال من جامعة الملك سعود عام ١٩٨٤م، وكذلك درجة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة ديوتون عام ١٩٨٨م خبرة أكثر من ٣٥ عامًا في مجال التمويل والاقتصاد والإدارة

العضوية الحالية في مجالس الإدارة

- شركة اسبار الأصول المالية

العضوية السابقة في مجالس الإدارة

- شركة لازارد العربية السعودية المحدودة
- شركة البلاد المالية
- شركة كنان العقاري

كبرى غلام جاسم رضي

عضو مجلس إدارة - غير تنفيذي



الوظائف الحالية

شريك في مكتب مايلستون للمحاسبة والاستشارات

الوظائف السابقة

- مدير تنفيذي أول ورئيس إدارة المخاطر في مصرف الطاقة الأول
- نائب رئيس أول ورئيس الائتمان (المخاطر والشؤون الإدارية)
- مصرف السلام، البحرين
- نائب الرئيس ورئيس إدارة مخاطر الائتمان في بنك جي بي مورغان تشيس، الشرق الأوسط

عضوية اللجان

عضو لجنة مراجعة

المؤهلات والخبرات

حاصلة على دبلوم في إدارة الأعمال من جامعة البحرين عام ١٩٩٠م، وشهادة البكالوريوس في إدارة الأعمال من جامعة البحرين عام ١٩٩٢م، وشهادة ماجستير في الاستثمار والتمويل من جامعة هال في المملكة عام ١٩٩٦م خبرة أكثر من ٣٠ عامًا في الإدارة المالية وإدارة المخاطر

العضوية الحالية في مجالس الإدارة

- شركة بروكو للخدمات - خارج المملكة
- الشركة السعودية لاعادة التأمين- مساهمة مدرجة
- الشركة المتحدة للخدمات المالية

عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان

عضو مجلس إدارة - غير تنفيذي



المؤهلات والخبرات

حاصل على درجة البكالوريوس في الاقتصاد من جامعة تورنتو وقد عمل الأستاذ/ عبداللطيف كمدير في مصرفية الشركات في البنك السعودي الفرنسي ومستشار لعمليات الاندماج والاستحواذ في شركة إرنست ويونغ ومدير تطوير الأعمال ومدير استثمار الشركات في شركة الفوزان القابضة وهو المؤسس والعضو المنتدب لشركة أسند للحلول الصحية

العضوية الحالية في مجالس الإدارة

- شركة الفوزان القابضة
- الشركة الأولى لتطوير العقارات القابضة
- شركة أجدان للتطوير العقاري
- شركة أسند للحلول المتقدمة للرعاية الصحية
- شركة أثمان للرعاية الطبية القابضة
- الشركة السعودية للآلات الصناعية

الوظائف الحالية

الرئيس التنفيذي للعمليات لشركة الفوزان القابضة

الوظائف السابقة

مدير تطوير الأعمال ومدير استثمار الشركات لشركة الفوزان القابضة

عضوية اللجان

عضو لجنة الترشيحات والمكافآت

- شركة رؤية التغذية
- شركة سمايا للاستثمار
- الشركة المتحدة للمستلزمات المنزلية
- شركة رفاه الخليج المحدودة
- شركة ألفا المالية
- الشركة المتحدة للإلكترونيات (أكسترا) – مساهمة مدرجة
- الشركة المتحدة للخدمات المالية
- شركة تدبير للخدمات البيئية
- شركة رشد المالية
- الشركة السعودية لإعاده التأمين – مساهمة مدرجة
- شركة اركابيتا القابضة
- مجمع نجاج السكني (رتال ريزيدنس)
- شركة مداد المحدودة
- شركة مدار الاصيل المحدودة
- شركة مهابة للاستثمار
- شركة تدبير المحدودة
- شركة نفروكير السعودية الطبية
- شركة إجادة الحلول للاستشارات الإدارية مهنية
- شركة عابرة القارات للخدمات الفنية المساندة
- شركة المعلومات الرقمية المحدودة
- شركة شركاء الصحة الطبية

عساف عبدالكريم زيد القريشي

عضو مجلس إدارة - مستقل



المؤهلات والخبرات

حاصل على بكالوريوس في المالية والأعمال الدولية من جامعة جورج تاون عام ١٩٩٥م

الوظائف الحالية

الرئيس التنفيذي للموارد البشرية في شركة التعدين العربية السعودية المؤسس والمدير العام لشركة (ذا توينتي بيرسينت) The Twenty Percent

الوظائف السابقة

نائب الرئيس للموارد البشرية في شركة (يونيليفر العالمية) Unilever

عضوية اللجان

رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت

أعضاء اللجان من خارج مجلس الإدارة

وائل محمد محمد خليل
عضو لجنة المراجعة



الوظائف الحالية

الرئيس المالي التنفيذي للشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا)

الوظائف السابقة

الرئيس المالي التنفيذي للشركة السعودية للخرسانة الجاهزة

المؤهلات والخبرات

حاصل على بكالوريوس المحاسبة، ويمتلك السيد/ وائل خبرة أكثر من ٢٠ عامًا في مجالات المحاسبة والمراجعة والاستشارات المالية.

عضوية اللجان

عضو لجنة المراجعة

أعضاء الإدارة التنفيذية

رامي أحمد شوقي عسكر
الرئيس المالي



الوظائف الحالية

مدير الإدارة المالية للشركة المتحدة الدولية القابضة

الوظائف السابقة

المراقب المالي في الشركة المتحدة للإلكترونيات (شركة اكسترا)

المؤهلات والخبرات

حاصل على شهادة البكالوريوس في الإدارة والمحاسبة من جامعة الاسكندرية، مصر عام ١٩٩٨م، حاصل على دبلوم الدراسات العليا في المحاسبة المالية من جامعة الاسكندرية، مصر عام ٢٠٠٠م



اجتماعات مجلس الإدارة خلال عام ٢٠٢٥

خلال العام ٢٠٢٥ م عقد مجلس إدارة الشركة أربعة اجتماعات وتم توضيح بيان الحضور حسب الجدول المذكور أدناه:-

تاريخ اجتماعات مجلس الإدارة

٢٣ مارس ٢٠٢٥	١٩ مايو ٢٠٢٥	٢٢ سبتمبر ٢٠٢٥	١٤ ديسمبر ٢٠٢٥
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓

الاسم
١. فوزان محمد أحمد الفوزان
٢. محمد جلال علي فهمي
٣. كبرى غلام جاسم رضي
٤. عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى
٥. عساف عبدالكريم زيد القريشي
٦. عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان

انعقدت الجمعية العامة غير العادية للمساهمين بتاريخ ١٩ أكتوبر ٢٠٢٥ م، حيث قامت الجمعية بانتخاب أعضاء مجلس الإدارة للدورة الجديدة للمجلس، والتي تبدأ من تاريخ ٢١ أكتوبر ٢٠٢٥ م ولمدة ثلاث سنوات ميلادية تنتهي بتاريخ ٢٠ أكتوبر ٢٠٢٨ م.

وقد قام مجلس الإدارة المنتخب من قبل الجمعية العامة باتخاذ القرارات التالية بتاريخ ٢١ أكتوبر ٢٠٢٥ م:
أولاً: تعيين الأستاذ / فوزان محمد أحمد الفوزان (عضو غير تنفيذي) رئيساً لمجلس الإدارة،

ثانياً: تعيين الأستاذ / محمد جلال علي فهمي (عضو تنفيذي) نائباً لرئيس مجلس الإدارة،

ثالثاً: تشكيل لجنة المراجعة، كما يلي:

الأستاذ / عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى (عضو مستقل) - رئيس اللجنة
الأستاذة / كبرى غلام جاسم رضي (عضو غير تنفيذي) - عضو اللجنة
الأستاذ / وائل محمد خليل (عضو من خارج المجلس) - عضو اللجنة

رابعاً: تشكيل لجنة الترشيحات والمكافآت، كما يلي:

الأستاذ / عساف عبدالكريم زيد القريشي (عضو مستقل) - رئيس اللجنة
الأستاذ / فوزان محمد أحمد الفوزان (عضو غير تنفيذي) - عضو اللجنة
الأستاذ / عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان (عضو غير تنفيذي) - عضو اللجنة

خامساً: تعيين ممثلي الشركة لجميع الأغراض المتعلقة بتطبيق الأنظمة واللوائح لدى كلا من هيئة السوق المالية، والسوق المالية السعودية (تداول) وشركة مركز إيداع الأوراق المالية (إيداع). بالإضافة الى تعيين سكرتير مجلس الإدارة.

✓ الحضور أصالة ✗ غياب

تاريخ آخر اجتماع للجمعية العامة: يوم الأحد ٢٧ ربيع الثاني ١٤٤٧هـ الموافق ١٩ أكتوبر ٢٠٢٥ م

بيان بتواريخ الجمعيات العامة للمساهمين المنعقدة خلال عام ٢٠٢٥

سجل الحضور

اسم عضو مجلس الإدارة	اجتماع الجمعية العادية يوم الاثنين ٢٧ ذو الحجة ١٤٤٦هـ الموافق ٢٣ يونيو ٢٠٢٥م	اجتماع الجمعية غير العادية يوم الأحد ٢٧ ربيع الثاني ١٤٤٧هـ الموافق ١٩ أكتوبر ٢٠٢٥م
فوزان محمد أحمد الفوزان	✓	✓
محمد جلال علي فهمي	✓	✓
عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى	✓	✓
كبرى غلام جاسم غلام رضي	✓	✓
عساف عبدالكريم زيد القريشي	✓	✓
عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان	✗	✓

✓ الحضور أصالة ✗ غياب

الوسائل التي اعتمد عليها مجلس الإدارة في تقييم أدائه وأداء لجانته وأعضائه.

من ضمن مهام ومسؤوليات لجنة الترشيحات والمكافآت أن تقوم بتحديد جوانب القوة والضعف لدى مجلس الإدارة، واقتراح معالجتها بما يتفق مع مصلحة الشركة، وكذلك يتم تقييم اللجان التابعة لمجلس الإدارة من خلال مدى التزامها بالمهام المسندة إليها من قبل مجلس الإدارة.

لجنة المراجعة

شكل مجلس الإدارة لجنة المراجعة اعتبارًا من ٢١ أكتوبر ٢٠٢٥م، وتم اعتماد لائحة عمل لجنة المراجعة من قبل الجمعية العامة للمساهمين، وكان تشكيل اللجنة كما يلي:

الأستاذ / عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى (عضو مستقل)- رئيس اللجنة
الأستاذ/كبرى غلام جاسم غلام رضي (عضو غير تنفيذي) – عضو اللجنة
الأستاذ / وائل محمد محمد خليل (عضو من خارج اللجنة) – عضو اللجنة

ملخص لواجبات ومسؤوليات لجنة المراجعة:

التقارير المالية:

دراسة القوائم المالية الأولية والسنوية قبل عرضها على مجلس الإدارة وإبداء الرأي فيها والتوصية بشأنها لضمان نزاهتها وعدالتها وشفافيتها، وإبداء الرأي الفني – بناءً على طلب مجلس الإدارة – فيما إذا كان تقرير مجلس الإدارة والقوائم المالية للشركة عادلة ومتوازنة ومفهومة وتتضمن المعلومات التي تتيح للمساهمين والمستثمرين تقييم المركز المالي للشركة وأدائها ونموذج عملها واستراتيجيتها، ودراسة أي مسائل مهمة أو غير مألوفة تتضمنها التقارير المالية، والتحقق من التقديرات المحاسبية في المسائل الجوهرية الواردة في التقارير المالية، ودراسة السياسات المحاسبية المتبعة في الشركة وإبداء الرأي والتوصية لمجلس الإدارة بشأنها، والتأكد من أن التقارير المالية يتم إعدادها وفق السياسات المحاسبية التي تتبعها الشركة، والنظر في القوائم المالية للشركة والتقارير والملحوظات التي يقدمها مراجع الحسابات، وإبداء ملاحظات حيالها إن وجدت، إعداد توصيات لمجلس الإدارة فيما يتعلق بمدى ملاءمة السياسات المحاسبية المطبقة لطبيعة الشركة، وتقييمها للتقارير المالية التي تصدرها الشركة ولطبيعة عملية المراجعة لها.

اجتماعات لجنة المراجعة خلال عام ٢٠٢٥:

وطبقاً للائحة حوكمة الشركة المعتمدة في الجمعية العامة للمساهمين، تعقد لجنة المراجعة اجتماعاتها بناءً على دعوة من رئيسها، وقد انعقدت اللجنة أربع مرات خلال عام ٢٠٢٥، كالتالي:

تاريخ اجتماعات لجنة المراجعة

الصفة	٢٨ أكتوبر ٢٠٢٥	٢٧ يوليو ٢٠٢٥	٤ مايو ٢٠٢٥	٩ فبراير ٢٠٢٥	الاسم
رئيس اللجنة	✓	✓	✓	✓	١ . عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى
عضو اللجنة	✓	✓	✓	✓	٢ . وائل محمد محمد خليل
عضو اللجنة	✓	✓	✓	✓	٣ . كبرى غلام جاسم غلام رضي

المراجعة الداخلية:

إعداد تقييم لكل من نظم الرقابة الداخلية والمالية وإدارة المخاطر، ودراسة تقارير المراجعة الداخلية ومتابعة تنفيذ الإجراءات التصحيحية للملاحظات الواردة فيها، والإشراف على إدارة المراجعة الداخلية في الشركة من أجل التحقق من مدى فعاليتها في تنفيذ الأعمال والمهام التي حددها لها مجلس الإدارة، وإعداد التوصيات الخاصة بإنشاء إدارة المراجعة الداخلية بالشركة والموازنة الخاصة بها، واختيار مدير الإدارة وتحديد مكافأته، ودرجة استقلالية المراجعين الداخليين.

مراجع الحسابات:

التوصية لمجلس الإدارة بترشيح مراجعي الحسابات وعزلهم وتحديد أتعابهم وتقييم أدائهم، بعد التحقق من استقلالهم ومراجعة نطاق عملهم وشروط التعاقد معهم، والتحقق من استقلال مراجع الحسابات وموضوعيته وعدالته، ومدى فعالية أعمال المراجعة، مع الأخذ في الاعتبار القواعد والمعايير ذات الصلة، ومراجعة خطة مراجع حسابات الشركة وأعماله، والتحقق من عدم تقديمه أعمالاً فنية أو إدارية أو استشارية تخرج عن نطاق أعمال المراجعة، وإبداء مرئياتها حيال ذلك، والإجابة عن استفسارات مراجع حسابات الشركة، ودراسة تقرير مراجع الحسابات وملاحظاته على القوائم المالية ومتابعة ما أُتخذ بشأنها.

ضمان الالتزام:

مراجعة نتائج تقارير الجهات الرقابية والتحقق من اتخاذ الشركة الإجراءات اللازمة بشأنها، والتحقق من التزام الشركة بالأنظمة واللوائح والسياسات والتعليمات ذات العلاقة، ومراجعة العقود والتعاملات المقترحة أن تجريها الشركة مع الأطراف ذوي العلاقة، وتقديم مرئياتها حيال ذلك إلى مجلس الإدارة، ورفع ما تراه من مسائل لا بد من اتخاذ إجراء بشأنها إلى مجلس الإدارة، وإبداء توصياتها بالإجراءات التي يتعين اتخاذها، وضمان حضور رؤساء اللجان أو من ينوبهم من أعضائها للجمعيات العامة للجابية على أسئلة المساهمين، وإنشاء الإجراءات الخاصة بمراجعة الشكاوى المتعلقة بإجراءات الرقابة الداخلية واعداد التقارير المالية الخاصة بالمراجعة الخارجية، واعداد الإجراءات التي تمكن الموظفين من تقديم الشكاوى بحيث تضمن السرية التامة، ومراجعة عملية الإفصاح عن أي مخالفات تتعلق بالإدارة أو بأحد الموظفين بالشركة في حال طلب المجلس ذلك.

✓ الحضور أصالة ✗ غياب

نتائج المراجعة السنوية لفعالية إجراءات الرقابة الداخلية بالشركة:

في ضوء ما قامت به لجنة المراجعة من أعمال عن عام ٢٥. ٢٥م فإن لجنة المراجعة ترى أنه ليس هناك أي قصور جوهري في أنظمة الرقابة الداخلية وأنها فعالة لمنع واكتشاف الأخطاء، وأنه لا توجد نتائج جوهرية للمراجعة السنوية لفعالية إجراءات الرقابة الداخلية لعام ٢٥. ٢٥م.

علماً بأن لجنة المراجعة قامت بإعداد تقرير عن رأيها بشأن مدى كفاية نظام الرقابة الداخلية في الشركة وعمما قامت به من أعمال أخرى تدخل في نطاق اختصاصها وسيتم تلوذة ذلك التقرير أثناء انعقاد الجمعية العامة للمساهمين خلال النصف الأول من عام ٢٦. ٢٥م، وكان رأي اللجنة كما يلي:

- لم يلفت انتباهها أية أمور تجعلها تعتقد أن هناك قصورًا جوهريًا يقتضي الإفصاح عنه فيما يخص سلامة الأنظمة المالية والمحاسبية وما له صلة بإعداد التقارير المالية.
- أن الأنظمة الرقابية تعمل بفعالية وتمكن من وضع تصور عام عن المخاطر التي قد تواجه الشركة وأنه لم يحدث خرق جوهري لها خلال عام ٢٥. ٢٥م يستدعي الإفصاح عنه.

مراجعو حسابات الشركة

تم طلب عروض من كبار مكاتب المراجعة لتدقيق حسابات الشركة وقد تم عرضها على لجنة المراجعة وبعد مناقشتها استقر رأي اللجنة على الترشيحات التي ستعرض على الجمعية العامة للنظر في اختيار مراجع حسابات الشركة لعام ٢٦. ٢٥م. تبلغ أتعاب مراجع الحسابات عن خدمات المراجعة والفحص النظامية للقوائم المالية المجمعة للمجموعة والقوائم المالية للشركات التابعة لها للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٥. ٢٥ مبلغ مليون ريال سعودي. وقد بلغت أتعاب المراجع عن الخدمات النظامية الأخرى مبلغ ٠١. مليون ريال سعودي والتي تمثل بشكل أساسي الامتثال الزكوي والضريبي وبعض الخدمات الأخرى.

لجنة الترشيحات والمكافآت

شكل مجلس الإدارة لجنة الترشيحات والمكافآت اعتبارًا من ٢١ أكتوبر ٢٥. ٢٥م ولمدة ثلاث سنوات ميلادية تنتهي بتاريخ ٢٠ أكتوبر ٢٨. ٢٥م، وتمت الموافقة على لائحة عمل لجنة الترشيحات والمكافآت من قبل الجمعية العامة للمساهمين، وكان تشكيل اللجنة كما يلي:
الأستاذ / عساف عبدالكريم زيد القريشي (عضو مستقل) - رئيس اللجنة
الأستاذ / فوزان محمد أحمد الفوزان (عضو غير تنفيذي) - عضو اللجنة
الأستاذ / عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان (عضو غير تنفيذي) - عضو اللجنة

ملخص لواجبات ومسؤوليات لجنة الترشيحات والمكافآت:

فيما يتعلق بالترشيحات:

اقترح سياسات ومعايير واضحة للعضوية في مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عنه والإدارة التنفيذية، والتوصية لمجلس الإدارة بترشيح أعضاء فيه وإعادة ترشيحهم وفقًا للسياسات والمعايير المعتمدة، وإعداد وصف للقدرات والمؤهلات المطلوبة لعضوية مجلس الإدارة وشغل وظائف الإدارة التنفيذية، والمراجعة السنوية للاحتياجات اللازمة من المهارات أو الخبرات المناسبة لعضوية مجلس الإدارة ووظائف الإدارة التنفيذية، ومراجعة هيكل مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية وتقديم التوصيات في شأن التغييرات التي يمكن إجراؤها، والتحقق بشكل سنوي من استقلال الأعضاء المستقلين، وتحديد جوانب الضعف والقوة في مجلس الإدارة، واقتراح الحلول لمعالجتها بما يتفق مع مصلحة الشركة.

فيما يتعلق بالمكافآت:

إعداد سياسة واضحة لمكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عن المجلس والإدارة التنفيذية، ورفعها إلى مجلس الإدارة للنظر فيها تمهيدًا لاعتمادها من الجمعية العامة، والمراجعة الدورية لسياسة المكافآت وتقييم مدى فعاليتها، والتوصية لمجلس الإدارة والمكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عنه وكبار التنفيذيين بالشركة وفقًا للسياسة المعتمدة.

فيما يتعلق بالحوكمة:

الإشراف العام على نظام حوكمة الشركة ومراقبة مدى فاعليته وتعديله عند الحاجة، وعلى اللجنة في سبيل ذلك القيام بالتحقق من التزام الشركة بهذه القواعد ومراجعتها وتحديثها عند الحاجة وفقًا للمتطلبات النظامية وأفضل الممارسات، ومراجعة وتطوير قواعد السلوك المهني التي تمثل قيم الشركة، وغيرها من السياسات والإجراءات الداخلية بما يلبي حاجات الشركة ويتفق مع أفضل الممارسات، واطلاع أعضاء اللجنة دومًا على التطورات في مجال حوكمة الشركات وأفضل الممارسات.

اجتماعات لجنة الترشيحات والمكافآت

وطبقاً للائحة حوكمة الشركة المتحدة الدولية القابضة المعتمدة في الجمعية العامة للمساهمين، تعقد لجنة الترشيحات والمكافآت اجتماعاتها بناءً على دعوة من رئيسها، وقد عقدت اللجنة اجتماعين خلال عام ٢٠٢٥، على النحو التالي:

اجتماعات لجنة الترشيحات والمكافآت

الاسم	١٣ مايو ٢٠٢٥	٨ ديسمبر ٢٠٢٥م	الصفة
١. <u>عساف عبدالكريم زيد القريشي</u>	✓	✓	رئيس اللجنة
٢. <u>فوزان محمد أحمد الفوزان</u>	✓	✓	عضو اللجنة
٣. <u>عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان</u>	✓	✓	عضو اللجنة

✓ الحضور أصالة ✕ غياب

مكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان والإدارة التنفيذية

تمت صياغة سياسة المكافآت طبقاً لأحكام نظام الشركات ونظام السوق المالية ولوائحهما التنفيذية، وذلك لمكافأة أعضاء المجلس وأعضاء اللجان المنبثقة عن المجلس، والإدارة التنفيذية بصورة عادلة ومنصفة، ولمواءمة تطلعات الموارد البشرية فيما يتفق مع أهداف الشركة.

تختص لجنة الترشيحات والمكافآت بإعداد سياسة واضحة لمكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عن المجلس والإدارة التنفيذية، على أن يراعى في تلك السياسة اتباع معايير ترتبط بالأداء، والإفصاح عنها، والتحقق من تنفيذها، وكذلك توضيح العلاقة بين المكافآت الممنوحة وسياسة المكافآت المعمول بها، وبيان أي انحراف جوهري عن هذه السياسة، والمراجعة الدورية لسياسة المكافآت، وتقييم مدى فعاليتها في تحقيق الأهداف المتوخاة منها، وكذلك التوصية لمجلس الإدارة بمكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عنه وكبار التنفيذيين بالشركة وفقاً للسياسة المعتمدة.

تم اعتماد سياسة المكافآت من قبل الجمعية العامة غير العادية بتاريخ ٢٤ ديسمبر ٢٠٢٣.

يجب أن يُراعى في سياسة المكافآت ما يلي:

- انسجامها مع استراتيجية الشركة وأهدافها.
- أن تقدّم المكافآت بغرض حث أعضاء مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية على إنجاح الشركة وتنميتها على المدى الطويل.
- أن تحدّد المكافآت بناءً على مستوى الوظيفة، والمهام والمسؤوليات المنوطة بشاغلها، والمؤهلات العلمية، والخبرات العملية، والمهارات، ومستوى الأداء.
- انسجامها مع حجم وطبيعة ودرجة المخاطر لدى الشركة.
- الأخذ في الاعتبار ممارسات الشركات الأخرى في تحديد المكافآت، مع تفادي ما قد ينشأ عن ذلك من ارتفاع غير مبرر للمكافآت والتعويضات.
- أن تستهدف استقطاب الكفاءات المهنية والمحافطة عليها وتحفيزها، مع عدم المبالغة فيها.
- أن تعد بالتنسيق مع لجنة الترشيحات والمكافآت عند التعيينات الجديدة.
- حالات إيقاف صرف المكافأة أو استردادها إذا تبين أنها تقرررت بناءً على معلومات غير دقيقة قدمها عضو في مجلس الإدارة أو الإدارة التنفيذية؛ وذلك لمنع استغلال الوضع الوظيفي للحصول على مكافآت غير مستحقة.
- تنظيم منح أسهم في الشركة لأعضاء مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية سواء أكانت إصدارًا جديدًا أم أسهمًا اشترتها الشركة.

تتضمن مكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عن المجلس ما يلي:-

- مكافأة سنوية ثابتة حسب سياسة المكافآت المعتمدة:
- (رئيس مجلس الإدارة: ٤٠ ألف ريال سعودي ، أعضاء مجلس الإدارة: ٢٨ ألف ريال سعودي ، رؤساء اللجان التابعة للمجلس: ١٢ ألف ريال سعودي ، أعضاء اللجان التابعة للمجلس: ٨ ألف ريال سعودي).
- بدل حضور جلسات اجتماعات مجلس الإدارة أو اللجان التابعة لكل عضو عن كل جلسة. بالإضافة إلى صرف بدل انتقال وبدل مبيت إذا كان المقر الدائم لإقامة العضو خارج المدينة التي تنعقد بها اجتماعات مجلس الإدارة حسب سياسة المكافآت المعتمدة.

تتضمن سياسة مكافآت الإدارة التنفيذية مكافأة أداء سنوية مرتبطة بمستوى أداء الشركة والموظفين والمرجو منها الاستقطاب والمحافطة على أفضل الكفاءات والتحفيز ورفع مستوى أداء الموظفين لتحقيق أهداف الشركة السنوية، وكذلك الربط بين أداء الموظفين وأهداف الشركة السنوية وتوفير التنوع في تركيبة الأجور والمزايا مقارنةً بأفضل الممارسات في سوق العمل.

كما أنه لا يوجد أي انحراف جوهري بين المكافآت الممنوحة وسياسة المكافآت المعمول بها.

ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين

إجمالي المبالغ المدفوعة لأعضاء مجلس الإدارة وخمسة من كبار التنفيذيين خلال العام المنتهي في ٢٠٢٥/١٢/٣١م موضحة كالتالي:
مكافآت أعضاء مجلس الإدارة: (مقابل عضويتهم في مجلس الإدارة)

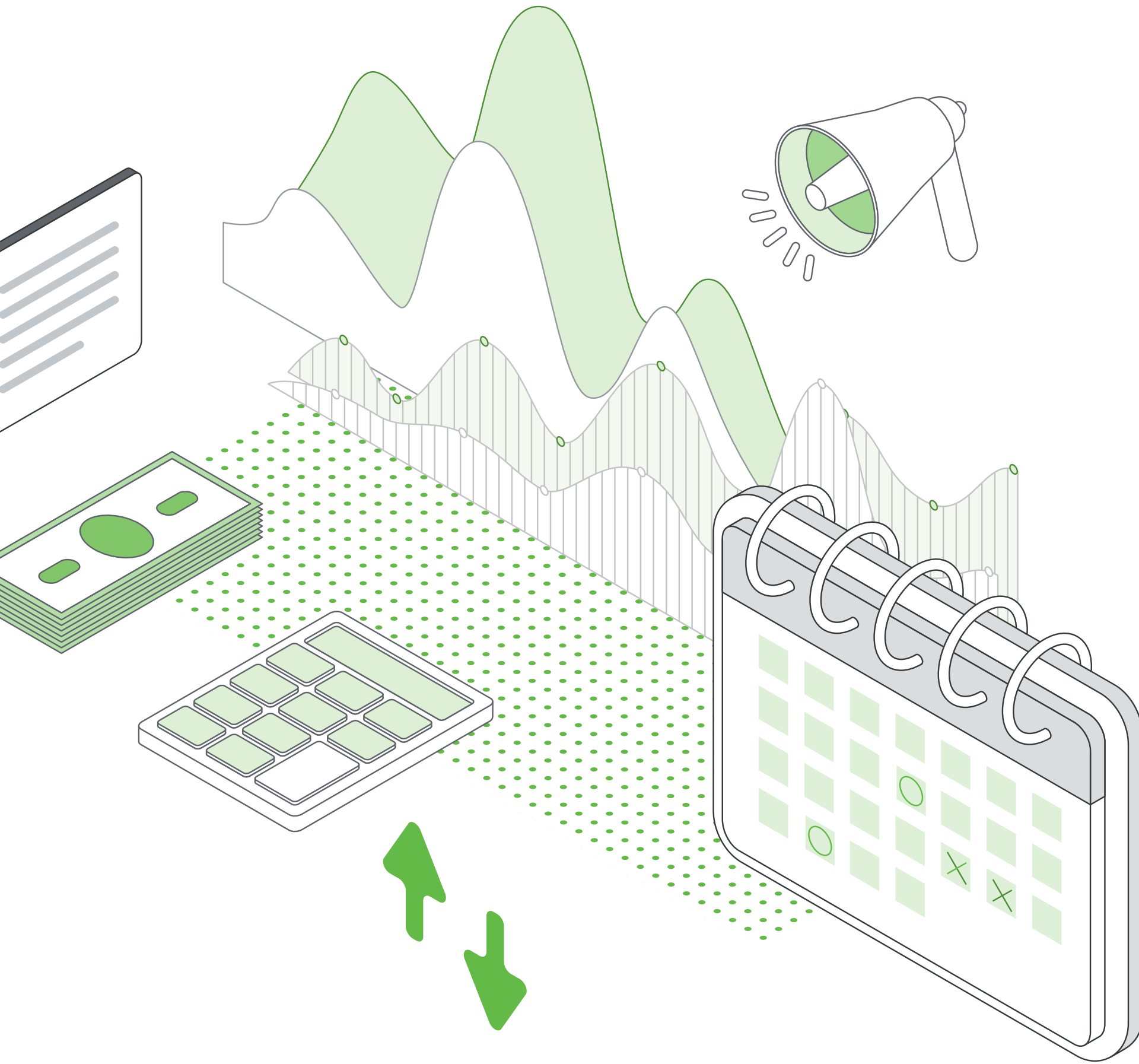
بدل المصروفات	المجموع الكلي	مكافأة نهاية الخدمة	المكافآت المتغيرة						المكافآت الثابتة						المسمى الوظيفي	
			المجموع	إدخال القيمة الأسهم الممنوحة (يتم)	خطط تحفيزية طويلة الأجل	خطط تحفيزية قصيرة الأجل	مكافآت دورية	نسبة من الأرباح	المجموع	مكافأة رئيس المجلس أو العضو المنتدب أو أمين السر	مكافآت الأعمال الفنية والإدارية والاستشارية	مزايا عينية	مجموع حضور بدل جلسات اللجان	بدل حضور جلسات المجلس		مبلغ معين
أولاً: الأعضاء المستقلين																
-	٣.٤,٠٠٠	-	.	-	-	-	-	-	٣.٤,٠٠٠	-	-	-	١٢,٠٠٠	١٢,٠٠٠	٢٨.٠٠٠	عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى
-	٢٩٨,٠٠٠	-	.	-	-	-	-	-	٢٩٨,٠٠٠	-	-	-	٦,٠٠٠	١٢,٠٠٠	٢٨.٠٠٠	عساف عبدالكريم زيد القريشي
.	٦.٢,٠٠٠	٦.٢,٠٠٠	.	.	.	١٨,٠٠٠	٢٤,٠٠٠	٥٦.٠٠٠	المجموع
ثانياً: الأعضاء غير التنفيذيين																
-	.	-	.	-	-	-	-	-	.	-	-	-	-	-	-	فوزان محمد أحمد الفوزان
-	٢٤٥,٣.١	-	.	-	-	-	-	-	٢٤٥,٣.١	-	-	-	٩,٠٠٠	١٢,٠٠٠	٢٢٤,٣.١	كبرى غلام جاسم رضي
-	.	-	.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان
.	٢٤٥,٣.١	٢٤٥,٣.١	.	.	.	٩,٠٠٠	١٢,٠٠٠	٢٢٤,٣.١	المجموع
ثالثاً: الأعضاء التنفيذيين																
-	.	-	.	-	-	-	-	-	.	-	-	-	-	-	-	محمد جلال علي فهمي

تم صرف المبالغ المشار إليها أعلده خلال عام ٢٠٢٥م (عن السنة المالية ٢٠٢٤م)، وذلك في ضوء إدراج الشركة في السوق المالية في ديسمبر ٢٠٢٤م. مع استثناء أعضاء مجلس إدارة الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) بصفتها المالك السابق للشركة بنسبة ١٠٪ قبل الطرح.

مكافآت أعضاء اللجان:

الاسم	المكافآت الثابتة	بدل حضور الجلسات	المجموع
أعضاء لجنة المراجعة			
عبدالرحمن محمد عبدالمحسن العيسى	١٢,٠٠٠	١٢,٠٠٠	١٣٢,٠٠٠
كبرى غلام جاسم رضي	٥٤,٦٦٧	٩,٠٠٠	٦٣,٦٦٧
وائل محمد محمد خليل	.	.	.
المجموع	١٧٤,٦٦٧	٢١,٠٠٠	١٩٥,٦٦٧
أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت			
عساف عبدالكريم زيد القرشي	١٢,٠٠٠	٦,٠٠٠	١٢٦,٠٠٠
فوزان محمد أحمد الفوزان	.	.	.
عبداللطيف علي عبداللطيف الفوزان	.	.	.
المجموع	١٢,٠٠٠	٦,٠٠٠	١٢٦,٠٠٠

تم صرف المبالغ المشار إليها أعلاه خلال عام ٢٠٢٥م (عن السنة المالية ٢٠٢٤م)، وذلك في ضوء إدراج الشركة في السوق المالية في ديسمبر ٢٠٢٤م. مع استثناء أعضاء مجلس إدارة الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) بصفتها المالك السابق للشركة بنسبة ١٠٠٪ قبل الطرح.



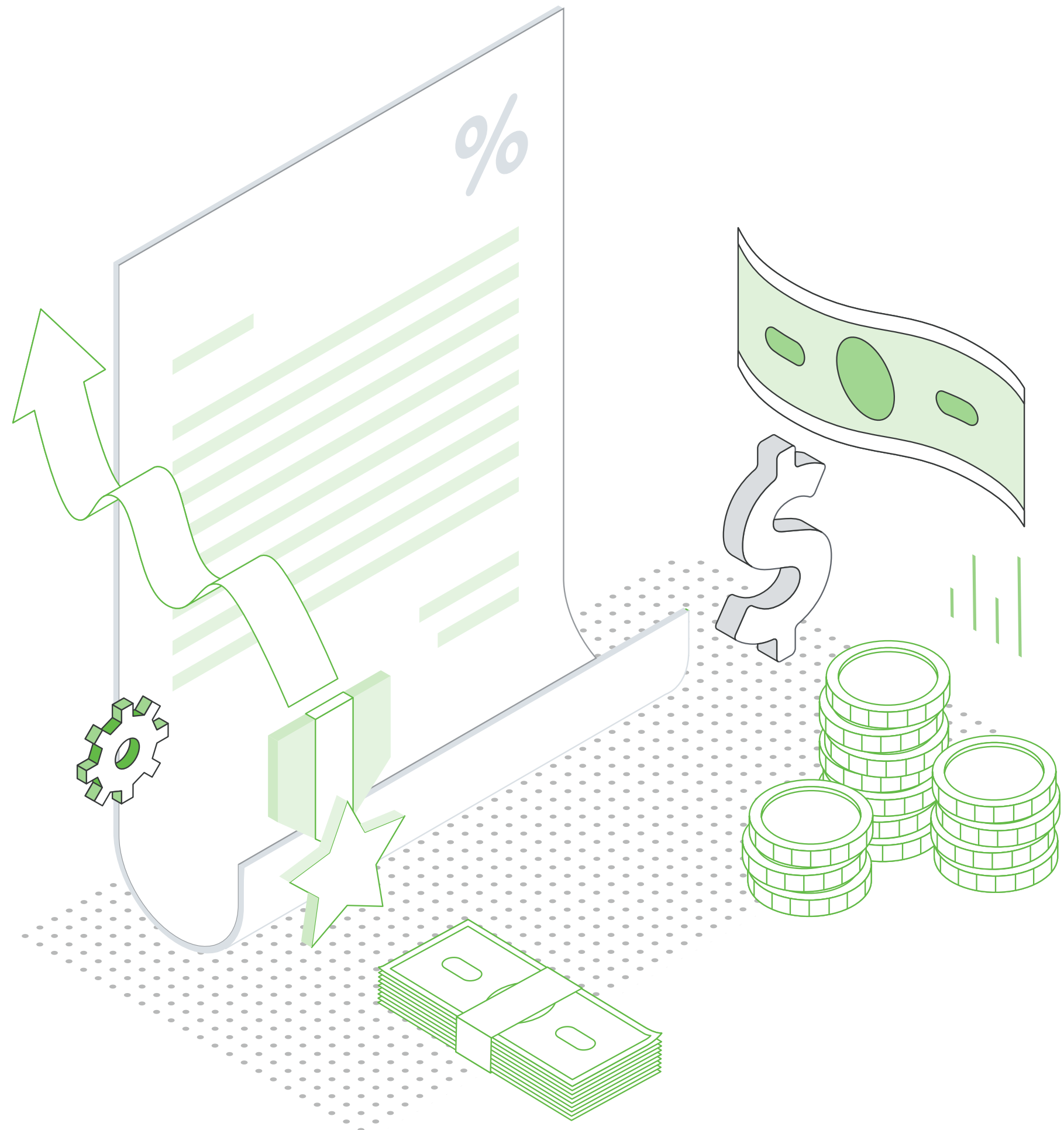
مكافآت كبار التنفيذيين:

تفصيل للمكافآت المدفوعة لخمسة من كبار التنفيذيين ممن تلقوا أعلى المكافآت ومن ضمنهم عضو مجلس الإدارة التنفيذي والمدير المالي خلال العام المالي ٢٠٢٥:

المسمى الوظيفي	المكافآت الثابتة				المكافآت المتغيرة						المجموع الكلي
	رواتب	بدلات	مزايا عينية	المجموع	مكافآت دورية	أرباح	خطط تحفيزية قصيرة الأجل	خطط تحفيزية طويلة الأجل	النسهم الممنوحة (يتم إدخال القيمة)	المجموع	
خمسة من كبار التنفيذيين (من ضمنهم الرئيس التنفيذي والمدير المالي)	٤,٤١٢,٩٧٠	٢,٢٢١,٦٧٣	-	٦,٦٣٤,٦٤٣	-	-	-	-	-	-	٦,٦٣٤,٦٤٣
المجموع	٤,٤١٢,٩٧٠	٢,٢٢١,٦٧٣	-	٦,٦٣٤,٦٤٣	-	-	-	-	-	-	٦,٦٣٤,٦٤٣

ولا يوجد أية مبالغ أو مزايا مالية أو عينية دُفعت لأعضاء مجلس الإدارة غير ما ورد في الجداول أعلاه مقابل أي أعمال أو مناصب تنفيذية أو فنية أو إدارية أو استشارية.

التزمت الشركة بالإفصاح عن عناصر مكافآت كبار التنفيذيين بشكل إجمالي وفقاً للمتطلبات النظامية الواردة في الفقرة الفرعية ب من الفقرة الرابعة من المادة ٩ من لائحة حوكمة الشركات، ولكن لحماية مصالح الشركة ومساهميها ومنسوبيها ولتفادي إلحاق أي ضرر قد يترتب نتيجة الإفصاح بشكل مفصل، لم يتم عرض التفاصيل على النحو الوارد في الملحق رقم ١ الخاص بكبار التنفيذيين من لائحة حوكمة الشركات.



نظام حوكمة الشركة المتحدة الدولية القابضة

يُعرف نظام الحوكمة بأنه الإطار الذي يتم من خلاله توجيه أعمال الشركة ومراقبتها بما يحقق مصالح المساهمين، ويسهم في استدامة قيمة الشركة وتعزيز حقوقهم. كما يحدد هيكل الحوكمة توزيع الصلاحيات والمسؤوليات بين مختلف الأطراف ذات العلاقة بالشركة، بما في ذلك مجلس الإدارة ولجانه والمساهمين وغيرهم من أصحاب المصلحة، ويبيّن القواعد والإجراءات المنظمة لاتخاذ القرارات المتعلقة بشؤون الشركة.

قامت الشركة المتحدة الدولية القابضة بوضع نظام الحوكمة الخاص بها، والذي يهدف إلى إرساء القواعد والمعايير المنظمة بما يضمن الالتزام بأفضل ممارسات الحوكمة، مسترشدةً في ذلك بلائحة الحوكمة الصادرة عن هيئة السوق المالية. كما تحرص الشركة على تحديث نظام الحوكمة بشكل مستمر بما يتماشى مع أي تعديلات تطرأ على الأنظمة واللوائح ذات العلاقة.

ويكفل نظام الحوكمة للشركة حماية حقوق المساهمين والأطراف الأخرى، انطلاقاً من إيمان الشركة بأن الحوكمة السليمة تمثل أداة أساسية لتنمية استثمارات المساهمين على المدى الطويل. وتُعد القواعد والسياسات والإجراءات الواردة في نظام الحوكمة ملزمةً لجميع أعضاء مجلس الإدارة ولجانه، والإدارة التنفيذية، وكافة منسوبي الشركة.

ومن أبرز حقوق المساهمين في نظام حوكمة الشركة حق تعيين أعضاء مجلس الإدارة وتحديد مكافآتهم، واعتماد معايير العضوية في المجلس، إضافةً إلى اعتماد قواعد وضوابط وإجراءات عمل لجنة المراجعة، ومهامها، وآلية اختيار أعضائها، ومدة عضويتهم ومكافآتهم، وكذلك اعتماد قواعد وضوابط وإجراءات عمل لجنة الترشيحات والمكافآت، ومهامها، وآلية اختيار أعضائها، ومدة عضويتهم ومكافآتهم، إلى جانب تعيين مراجع الحسابات الخارجي المستقل.

أما أبرز مسؤوليات مجلس الإدارة فتتمثل في وضع الأهداف الاستراتيجية للشركة، وتوفير القيادة اللازمة لتحقيقها، والإشراف على إدارة الشركة، ورفع التقارير إلى المساهمين بشأن أدائها.

كما يكفل النظام الأساسي للشركة المتحدة الدولية القابضة ونظام حوكمتها للمساهمين المعاملة العادلة، وكافة الحقوق المرتبطة بالأسهم. ويحرص مجلس الإدارة على تحقيق تواصل فعال بين الشركة والمساهمين قائم على الفهم المشترك للأهداف الاستراتيجية للشركة ومصالحها، بما لا يخل بمصالح الشركة ولا يتعارض مع الأنظمة واللوائح التنفيذية الصادرة عن هيئة السوق المالية.

كما تطبق الشركة نظام التصويت الإلكتروني عن بُعد في اجتماعات الجمعية العامة للمساهمين، وذلك لتسهيل ممارسة المساهمين لحقوقهم في التصويت. وحيث سبق للشركة أن قامت بمواءمة أحكام نظامها الأساسي بما يتفق مع التغييرات التنظيمية، إلى جانب مواءمة عدد من سياسات حوكمتها ولوائحها ولجنة الترشيحات والمكافآت والتي تم إقرارها من قبل الجمعية العامة للشركة.



حوكمة الشركات

تطبق الشركة جميع الأحكام الواردة في لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية، باستثناء الأحكام الواردة أدناه:



رقم المادة / الفقرة	نص الفقرة / المادة	أسباب عدم التطبيق
المادة السابعة والستون	تشكيل لجنة إدارة المخاطر	مادة استرشادية
المادة الثامنة والستون	اختصاصات لجنة إدارة المخاطر	سيقوم مجلس الإدارة بتكوين لجنة لإدارة المخاطر متى رأى ذلك ضروريًا
المادة التاسعة والستون	اجتماعات لجنة إدارة المخاطر	
المادة الثانية والثمانون / الفقرة الثالثة	إنشاء مؤسسات اجتماعية للعاملين في الشركة	مادة استرشادية
المادة الرابعة والثمانون	المسؤولية الاجتماعية	مادة استرشادية
المادة الخامسة والثمانون	مبادرات العمل الاجتماعي	
المادة الثانية والتسعون	تشكيل لجنة حوكمة الشركات	مادة استرشادية لم يتم تشكيل لجنة مستقلة للحوكمة، إلا أنه ولضمان متابعة تطبيق آليات وقواعد الحوكمة، فقد أسندت مسؤولية الإشراف على تطبيقها والتحقق من فعاليتها، واقتراح التعديلات اللازمة عليها، إلى لجنة الترشيحات والمكافآت. كما يتولى مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية متابعة الالتزام بمتطلبات الحوكمة. وسيقوم مجلس الإدارة بتشكيل لجنة مستقلة للحوكمة متى رأى ذلك مناسبًا.

سياسة توزيع الأرباح

وفقًا لما نص عليه النظام الأساسي للشركة المتحدة الدولية القابضة:

- لجمعية العامة العادية -عند تحديد نصيب الأسهم في صافي الأرباح - أن تقرر تكوين احتياطات، وذلك بالقدر الذي يحقق مصلحة الشركة أو يكفل توزيع أرباح ثابتة - قدر الإمكان - على المساهمين. وللجمعية أن تقتطع من صافي الأرباح مبالغ لتحقيق أغراض اجتماعية لعاملي الشركة.
- تحدد الجمعية العامة النسبة التي يجب توزيعها على المساهمين من الأرباح الصافية بعد خصم الاحتياطات إن وجدت.
- يستحق المساهم حصته في الأرباح وفقًا لقرار الجمعية العامة الصادر في هذا الشأن، ويبين القرار تاريخ الاستحقاق وتاريخ التوزيع. وتكون أحقية الأرباح لمالكي الأسهم المسجلين في سجلات المساهمين في نهاية اليوم المحدد للاستحقاق.

التعاملات مع الأطراف ذات العلاقة

١ . عقود تأجير مواقع من الأطراف ذات العلاقة:

المالك	المستأجر	وصف العقد	القيمة الإيجارية	بداية الإيجار	مدة العقد
الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا)	الشركة المتحدة للخدمات المالية (شركة تابعة)	عقد إيجار مكاتب إدارية – الخبر	١,٠٥٠,٨٠٣	٢٠٢١/١٧/١	سنة واحدة تجدد تلقائيًا

٢ . التعاملات التجارية مع الأطراف ذات العلاقة:

- عقد مشتريات الشركة المتحدة للخدمات المالية (شركة تابعة) من الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا). حيث تقوم الشركة المتحدة للخدمات المالية بشراء المنتجات التي يرغب فيها عملاؤها من شركة اكسترا ويتم تمويل تلك المشتريات للعملاء بموجب عقود المرابحة وكان إجمالي التعاملات لعام ٢٠٢٥ م بمبلغ ٣٢,١٢٨,٨٩٦ ريال سعودي.

٣ . التعاملات الأخرى مع الأطراف ذات العلاقة:

- أبرمت الشركة المتحدة للخدمات المالية (شركة تابعة) اتفاقية تزويد خدمات مع الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) بتاريخ ١ يناير ٢٠٢٣ م حيث تقوم اكسترا بتوفير خدمات إدارية مساندة للشركة المتحدة للخدمات المالية في فروع شركة اكسترا مقابل مبلغ ٣,٠٥٠,٠٠٠ ريال سعودي لعام ٢٠٢٥ م وكذلك رسوم ترخيص العلامة التجارية (تسهيل).
- أبرمت الشركة المتحدة للخدمات المالية (شركة تابعة) بتاريخ ١ يناير ٢٠٢٤ م اتفاقية تزويد خدمات مساندة لتقنية المعلومات مع الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) حيث تقوم اكسترا بتوفير خدمات مساندة للشركة المتحدة للخدمات المالية مقابل مبلغ ٢,٢٠٠,٨٠٩ ريال سعودي لعام ٢٠٢٥ م.
- أبرمت الشركة اتفاقية تزويد خدمات مع الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) حيث تقوم اكسترا بتوفير خدمات مساندة للشركة المتحدة الدولية القابضة اعتبارًا من ديسمبر ٢٠٢٤ م وبمقابل مبلغ ريال سعودي واحد ولمدة سنة تجدد تلقائيًا.
- مدفوعات تم سدادها من قبل الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا) بالنيابة عن الشركة المتحدة الدولية القابضة وشركاتها التابعة وتم تسويتها خلال عام ٢٠٢٥ م (cross-charge expenses) بإجمالي بلغ ٨,٠٢١,١٨١ ريال سعودي، وتشمل هذه المدفوعات تكاليف خدمات تسويقية، وأوامر شراء داخلية من متاجر اكسترا، ومصاريف المرافق ومصاريف أخرى وخدمات معالجة الأجور لموظفي اكسترا مع شركة ناو أكسس التابعة للشركة المتحدة الدولية القابضة.

المعاملات مع الأطراف ذات العلاقة تمت وفقا لشروط لا تختلف عن المعاملات مع المدينين والدائنين التجاريين العاديين ولا يوجد لها أي مزايا خاصة وبعض هذه العقود تم الاتفاق عليها منذ سنوات سابقة وتأتي امتدادًا لعلاقات مستمرة بدأت قبل العام المالي ٢٠٢٥ وسوف يتم عرض تقرير المدقق الخارجي عن هذه المعاملات في أول اجتماع للجمعية العامة للمساهمين خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ حسب النظام. الجدول التالي يوضح أسماء أعضاء مجلس الإدارة الذين لهم مصلحة في العقود والمعاملات السابق ذكرها:

اسم الشركة	أسماء أعضاء مجلس الإدارة
الشركة المتحدة للإلكترونيات (اكسترا)	الأستاذ/ فوزان محمد أحمد الفوزان الأستاذ/ محمد جلال علي فهمي الأستاذ/ عبداللطيف علي الفوزان

الأعمال المنافسة:

لا يوجد أي أعمال منافسة للشركة أو لأي من فروع النشاط الذي تزاوله والتي يزاولها أو كان يزاولها أي عضو من أعضاء مجلس الإدارة.

الشركات التابعة

الشركة التابعة	رأس المال	نسبة ملكية الشركة	النشاط الرئيسي	الدولة المحل الرئيسي للعمليات	الدولة محل التأسيس
الشركة المتحدة للخدمات المالية	٣٥,٠٠٠,٠٠٠ ريال سعودي مقسمة إلى ٣٥,٠٠٠,٠٠٠ سهم، قيمة كل سهم ١٠٠ ريال سعودي	١٠٠٪ الشركة المتحدة الدولية القابضة	ممارسة نشاط التمويل الاستهلاكي في المملكة المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية.	السعودية	السعودية
شركة بروكو للخدمات	٧,٠٠٠,٠٠٠ دينار بحريني مقسمة إلى ٧,٠٠٠ حصة نقدية متساوية القيمة، قيمة كل حصة ١,٠٠٠ دينار بحريني	١٠٠٪ الشركة المتحدة الدولية القابضة	الأنشطة الأخرى المساعدة لأنشطة الخدمات.	البحرين	البحرين
شركة ناو أكسس	١٠,٠٠٠,٠٠٠ ريال سعودي مقسمة إلى ١,٠٠٠,٠٠٠ سهم، قيمة كل سهم ١٠٠ ريال سعودي	٧٥٪ الشركة المتحدة الدولية القابضة ٢٥٪ شركة NowPay Corp	شركة متخصصة في تقديم خدمات معالجة الأجور من خلال التكنولوجيا المالية في المملكة العربية السعودية.	السعودية	السعودية

معلومات عن المساهمين والمستثمرين

رأس المال

يبلغ رأس مال الشركة ٢٥ مليون ريال سعودي وعدد أسهمها ٢٥ مليون سهم بقيمة أسمية ١٠ ريالاً للسهم الواحد.

لا يوجد لدى الشركة أي أسهم خزينة محتفظ بها كما بنهاية ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥

*خلال السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥ قرر مجلس الإدارة بتاريخ ٢٣ مارس ٢٠٢٥ التوصية للمساهمين بزيادة رأس مال الشركة من ٢٥ مليون ريال سعودي إلى ٧٥ مليون ريال سعودي

نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية ٢٠٢٥:

لا يوجد لدى أي من أعضاء مجلس الإدارة أو كبار التنفيذيين أي ملكية في أسهم الشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥.

التغير في حصص الملكية لكبار المساهمين

يوضح الجدول التالي التغيرات في حصص الملكية لكبار المساهمين الرئيسيين ممن يملكون أكثر من ٥% من رأس مال الشركة.

المساهم	٢٠٢٥/١٧/١ م	٢٠٢٥/١٢/٣١ م
الأسهام	١٧,٢٥٠,٠٠٠	١٦,٩٣٧,٥٠٠
النسبة	٦٩%	٦٧,٧٥%
شركة اكسترا		

الإجراءات التي اتخذها مجلس الإدارة لإحاطة أعضائه علمًا بمقترحات المساهمين وملحوظاتهم حيال الشركة وأدائها

في حال تلقي مجلس الإدارة أي مقترحات من قبل المساهمين أو ملاحظات حيال الشركة وأدائها، يتم مناقشتها خلال أول اجتماع مجلس الإدارة لاحق ويتم اتخاذ تلك الملاحظات في الاعتبار.

كما نفيديكم بأنه لم تتلق الشركة أي مقترحات أو ملاحظات من قبل المساهمين حيال الشركة وأدائها خلال العام المنتهي في ٢٠٢٥.

تجدر الإشارة إلى أن إدارة علاقات المستثمرين تجتمع مع المساهمين ومستثمري الشركة حسب جدول زمني على مدار العام لاستعراض آخر تطورات أعمال الشركة، ويقوم العضو المنتدب ورئيس مجلس الإدارة بإطلاع أعضاء المجلس على مقترحات وملاحظات وآراء المساهمين والمستثمرين من خلال اجتماعات مجلس الإدارة الدورية. ويوضح في النظام الأساسي للشركة المادة (٤٢) إجراءات تكفل لكل مساهم حق مناقشة الموضوعات المدرجة في جدول أعمال الجمعيات العامة وتوجيه الأسئلة بشأنها إلى أعضاء مجلس الإدارة ومراقب الحسابات. ويجيب مجلس الإدارة أو مراقب الحسابات على أسئلة المساهمين بالقدر الذي لا يعرض مصلحة الشركة للضرر، وإذا رأى المساهم أن الرد على سؤاله غير مقنع احتكم إلى الجمعية وكان قرارها في هذا الشأن نافذًا.

عدد طلبات الشركة لسجل المساهمين وتواريخ تلك الطلبات وأسبابها:

طلبت الشركة خلال عام ٢٠٢٥ من خلال خدمة تداولتي اثني عشر طلبًا لسجل المساهمين وذلك وفقًا للبيان أدناه:

تاريخ الطلب	الأسباب
٢٠٢٥/١٧/٢ - ٢٠٢٥/٢٧/٣ - ٢٠٢٥/٦/٢٩ - ٢٠٢٥/٦/٢٣ - ٢٠٢٥/٥/٤ - ٢٠٢٥/٤/٦ - ٢٠٢٥/٣/٣ - ٢٠٢٥/٢/٣ - ٢٠٢٥/١/٢ - ٢٠٢٥/١٠/٢ - ٢٠٢٥/٩/٢ - ٢٠٢٥/٨/٤	لأغراض إدارة علاقات المساهمين بالشركة

إعلانات الشركة على موقع تداول

رقم الإعلان	تاريخ الإعلان	عنوان الإعلان
١	٥-يناير-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن توقيع مذكرة تفاهم مع شركة Nowpay Corp للتكنولوجيا المالية لتأسيس شركة متخصصة في تقديم خدمات معالجة الأجور من خلال التكنولوجيا المالية
٢	٨-يناير-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤ (اثنى عشر شهرًا)
٣	١٣-فبراير-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن النتائج المالية السنوية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤
٤	٢٤-مارس-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن توصية مجلس الإدارة بزيادة رأس مال الشركة عن طريق منح أسهم
٥	٨-أبريل-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٥ (ثلاثة أشهر)
٦	٤-مايو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن تغيير اسمها المختصر (اسم التداول) ليصبح "تسهيل" بدلًا من "المتحدة الدولية القابضة"
٧	٦-مايو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن النتائج المالية الأولية للفترة المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٥ (ثلاثة أشهر)
٨	٢-يونيو-٢٥	يدعو مجلس إدارة الشركة المتحدة الدولية القابضة مساهميها إلى حضور اجتماع الجمعية العامة العادية (الاجتماع الاول) عن طريق وسائل التقنية الحديثة
٩	١٥-يونيو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن آخر التطورات لتوقيع مذكرة تفاهم مع شركة Nowpay Corp للتكنولوجيا المالية لتأسيس شركة متخصصة في تقديم خدمات معالجة الأجور من خلال التكنولوجيا المالية
١٠	٢٤-يونيو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن نتائج اجتماع الجمعية العامة العادية (الاجتماع الأول)
١١	٨-يوليو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٥ (ستة أشهر)
١٢	٢٠-يوليو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن فتح باب الترشيح لعضوية مجلس الإدارة للدورة القادمة
١٣	٣١-يوليو-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن النتائج المالية الأولية للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٥ (ستة أشهر)
١٤	٢٤-سبتمبر-٢٥	يدعو مجلس إدارة الشركة المتحدة الدولية القابضة مساهميها إلى حضور اجتماع الجمعية العامة غير العادية (الاجتماع الاول) عن طريق وسائل التقنية الحديثة
١٥	٧-أكتوبر-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٥ (تسعة أشهر)
١٦	٢٠-أكتوبر-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة عن نتائج اجتماع الجمعية العامة غير العادية (الاجتماع الأول)
١٧	٢٢-أكتوبر-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن تعيين رئيس مجلس الإدارة ونائبه وتشكيل اللجان وتعيين ممثلي الشركة
١٨	٢٢-أكتوبر-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن تشكيل لجنة المراجعة
١٩	٢-نوفمبر-٢٥	تعلن الشركة المتحدة الدولية القابضة (تسهيل) عن النتائج المالية الأولية للفترة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٥ (تسعة أشهر)

تأكيدات إدارة الشركة

يؤكد مجلس إدارة الشركة ما يلي:

- أن سجلات الحسابات أعدت بالشكل الصحيح.
- أن نظام الرقابة الداخلية أعدت على أسس سليمة ونفذ بفاعلية.
- أنه لا يوجد أي شك يُذكر في قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.